

البحث التطبيقي



جمهورية مصر العربية
معهد التخطيط القومي
الدراسات العليا

تطوير أداء قطاع التجارة الخارجية في مصر لتحقيق أهداف التنمية المستدامة	عنوان البحث باللغة العربية
Developing the performance of the foreign trade sector in Egypt to achieve the sustainable development goals	عنوان البحث باللغة الإنجليزية
أسماء فاروق عبد اللطيف أحمد	إعداد
أ.د/ محمد عبد الشفيق عيسى	إشراف

لاستكمال متطلبات

الحصول على الماجستير المهني "التخطيط للتنمية المستدامة"

2022

المخلص:

من خلال هذا البحث، تم تناول بعض مؤسسات التجارة الخارجية كأهم ركيزة تنظيمية لقطاع التجارة الخارجية، من خلال تسليط الضوء على دورها في إدارة و تحفيز التجارة الخارجية و العقوبات التي قد تؤثر على أدائها، حيث تعد التجارة الخارجية أساساً لمزيد من التنمية الاقتصادية. وقد هدف البحث الى دراسة امكانية تطوير الأداء المؤسسي لتسهيل المناخ المؤدى إلى التجارة الدولية، بالتطبيق على قطاع التجارة الخارجية بوزارة الصناعة و التجارة الخارجية بمصر، باستخدام أدوات البحث التطبيقي المتمثلة في صحيفة الاستبيان و اجراء المقابلات الشخصية لذوى المناصب القيادية بكلاً من قطاع التمثيل التجارى و قطاع الاتفاقيات و التجارة الخارجية، لاستطلاع آرائهم (من خلال الاستبانة) بشأن مشكلات و آفاق التطوير. و قد اتبعت الدراسة المنهج الوصفى - التحليلي.

و قد توصلت الدراسة إلى عدة نتائج منها، انخفاض عدد الممثلين التجاريين نتيجة الاتجاه الحكومى لترشيد الانفاق، بالإضافة إلى ضعف مهارات العاملين في القطاع التجارى بسبب ضعف برامج التدريب . كما أن المشاكل الجمركية تمثل احد العوائق امام التجارة الخارجية بالنسبة للدول خارج الاتفاقيات الدولية.

و قد أوصت الدراسة برفع كفاءة البنية التحتية في مجال التصدير، خاصة دعم النقل واللوجستيات حتى وصول البضائع للموانئ المصرية، بهدف زيادة القدرة التنافسية للصادرات المصرية. و زيادة عدد افراد بعثات التمثيل التجارى، بالإضافة الى زيادة البرامج التدريبية الموجهة للعاملين بقطاع التجارة الخارجية بما يسهم فى رفع كفاءتهم. و استمرار التركيز على الدول الافريقية بصفة عامة و دول حوض النيل بصفة خاصة، كذلك تعزيز جهود زيادة الصادرات السلعية و الخدمية الى المنطقة العربية، و خاصة فى ظل الظروف السياسية فى السنوات الأخيرة. و أيضاً أهمية شراء التكنولوجيا الحديثة و تكثيف الانفاق على البحث العلمى و التحول الرقمى و زيادة الحوافز للشركات لدعم التطور التكنولوجى.

الكلمات المفتاحية:

الاتفاقيات التجارية - تطوير التجارة الخارجية - التمثيل التجارى - قطاع التجارة الخارجية

Abstract:

Through this research, some foreign trade institutions were addressed as the most important regulatory pillar of the foreign trade sector, by highlighting their role in managing and stimulating foreign trade and obstacles that may affect their performance, as foreign trade is a basis for further economic development. The aim of the research was to study the possibility of developing institutional performance to facilitate the climate conducive to international trade by applying to the Egyptian Ministry of Industry and Foreign Trade's foreign trade sector, using applied research tools such as Questionnaire Newspaper and interviewing leading positions in the trade representation, agreements and foreign trade sectors to solicit their views (through identification) on development issues and prospects. The study followed the descriptive method of degradation.

The study found that the number of trade representatives decreased as a result of government spending rationalization and the skills of those in the commercial sector were weakened by poor training programmers. Customs problems are also an impediment to foreign trade for countries outside international agreements.

The study recommended increasing the efficiency of export infrastructure, especially supporting transport and logistics until goods arrive at Egyptian ports, with the aim of increasing the competitiveness of Egyptian exports. The number of trade representative missions increased, as well as training programs targeted at foreign trade workers increased their proficiency. The continued focus on African countries in general and the Nile Basin countries in particular, as well as strengthening efforts to increase exports of goods and services to the Arab region, especially under the political circumstances of recent years. The importance of buying new technology, intensifying spending on research, digital transformation, and increasing incentives for companies to support technological development.

Keywords:

Foreign trade promotion - Foreign trade sector - Trade agreements - Trade representation.

قائمة المحتويات

رقم الصفحة	الموضوع
	<u>القسم: الأول الإطار النظري</u>
4	مقدمة
5	مشكلة البحث
5	هدف البحث
5	أهمية البحث
5	فروض البحث
5	منهج البحث
5	حدود البحث
13-6	الدراسات السابقة
	<u>القسم: الثاني: الدراسة التطبيقية</u>
14	المبحث الأول: الاختلالات الهيكلية في الإقتصاد المصري
16	المبحث الثاني: الاختلالات الهيكلية في تجارة مصر الخارجية
21	المبحث الثالث: الإطار المؤسسي لقطاع التجارة الخارجية بوزارة الصناعة و التجارة الخارجية
26	المبحث الرابع: أدوات البحث التطبيقي (الإستبيان و المقابلة الشخصية)
29	المبحث الخامس: النتائج و التوصيات
31	المراجع
32	مصادر البيانات و المعلومات
33	ملاحق

قائمة الجداول

رقم الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
17	أهداف التجارة الخارجية في استراتيجية التنمية المستدامة - رؤية مصر 2030	1
18	مؤشرات ميزان المدفوعات المصري وفقاً لتقديرات الناتج المحلي الاجمالي(%) الفترة (2020/2019-2011/2010)	2

قائمة الأشكال

رقم الصفحة	عنوان الشكل	رقم الشكل
21	الهيكل التنظيمي لوزارة الصناعة و التجارة الخارجية	1
23	الهيكل التنظيمي لقطاع التمثيل التجاري	2
25	الهيكل التنظيمي لقطاع الاتفاقيات و التجارة الخارجية	3

القسم الأول : الإطار النظري**مقدمة:**

جاء الهدف الثالث "اقتصاد قوى " من أهداف النسخة الجديدة ل " رؤية مصر 2030" تأكيداً على أهمية الدفع بعجلة الإقتصاد من خلال رفع معدل نمو الناتج المحلي كركيزة و رافد أساسى للتنمية، و تشكل التجارة الخارجية اداة تمكينية قوية لتحقيق التنمية الاقتصادية كما ان زيادة المشاركة فى التجارة الدولية يمكن ان يحفز النمو الاقتصادي الذى يشكل بدوره شرطاً ضرورياً لتحقيق نتائج أوسع نطاقاً عن طريق ربط الاسواق العالمية بالمنتجين و المستهلكين و خاصة فى البلدان النامية. حيث توفر التجارة الخارجية من خلال الصادرات و الواردات معاً قناة بالغة الاهمية لتدفق الأموال و التكنولوجيا و الخدمات اللازمة لزيادة تحسين القدرة الانتاجية فى كافة القطاعات و الذى يمثل ضرورة من اجل التحول الهيكلى للاقتصادات من خلال تعزيز القدرات الانتاجية و التصديرية التنافسية. كما تزيد اهمية التجارة الخارجية فى الدول النامية لأنها تلعب دوراً توازنياً فى الاقتصاد القومى من خلال تصدير فائض الانتاج عن الطلب المحلى و استيراد السلع التى لا تنتج محلياً. و يترتب على زيادة الصادرات زيادة حصيلة النقد الأجنبى اللازم لاستيراد متطلبات التنمية و الاستفادة من مضاعف التجارة الخارجية بزيادة الطلب على السلع و الخدمات داخل الدولة و بالتالى خلق طلب على مستلزمات الانتاج ، وكل ذلك يؤدى الى زيادة الدخل و بالتالى زيادة الطلب النهائى، مما يشجع على التوسع فى الطاقات الانتاجية و يؤدى الى تشجيع التقدم الفنى و ايجاد فرص جديدة للاستثمار و ما يترتب على ذلك من توسع جديد فى الانتاج والنمو. و يتطلب ذلك تطوير أداء قطاع التجارة الخارجية فى مصر من خلال اتباع استراتيجية لتنمية الصادرات من خلال التوسع فى الأسواق المتاحة حالياً طبقاً لاتفاقيات التجارة الدولية وبخاصة التوجه نحو الأسواق الواعدة ، بالإضافة الى تعميق دور الممثلات التجارية من خلال اقامة المعارض المتخصصة و نشر الثقافة المصرية لخلق ميزة تنافسية للمنتجات المصرية خاصة التراثية منها.

مشكلة البحث

تتمثل مشكلة البحث في دراسة تطوير أداء قطاع التجارة الخارجية بمصر ، من خلال التطرق لواقع ذلك القطاع و أهميته و كفاءته، بإعتباره قطاع حيوى لما يقدمه من منافع و مزايا تعود على الاقتصاد القومي، منها زيادة الإنتاج المحلي، والتشغيل، وتوفير النقد الأجنبي، وتحسين رصيد ميزان المدفوعات مما يسهم في خفض الدين الخارجية، كما تقوم التجارة الخارجية بتصحيح ما يحدث من اختلالات في الاقتصاد القومي، من خلال تهيئة الظروف المناسبة للتغلب على العقبات التي تعترض النمو المتوازن بين القطاعات المختلفة، من خلال استغلال العلاقة التشابكية بين الصادرات و الواردات و المتغيرات الاقتصادية .

هدف البحث

يهدف البحث الى دراسة و تحليل الأداء المؤسسى كمدخل للتطوير التنظيمى لقطاع التجارة الخارجية فى مصر بالتطبيق على وزارة الصناعة و التجارة الخارجية المصرية.

أهمية البحث

ترجع أهمية البحث الى كون التجارة الخارجية رافداً رئيسياً و مؤثراً فى دفع عجلة التنمية الاقتصادية ، حيث تقوم التجار الخارجية بتوفير السلع و الخدمات اللازمة لسد الاحتياجات المحلية التى لا يتم انتاجها محلياً (من خلال الواردات) من ناحية، و من ناحية أخرى توفير النقد الأجنبى اللازم لسد الالتزامات الخارجية للبلاد (من خلال الصادرات)، و يتوقف مدى نجاحها على وجود مؤسسات قوية قادرة على ادارة و تحفيز عمليات التجارة الخارجية بالإضافة الى توفير الحماية اللازمة لها .

فروض البحث

- يشكل الأداء المؤسسى مدخلاً لتطوير أداء قطاع التجارة الخارجية المصرية.
- يتحقق فى " قطاع التمثيل التجارى " مقومات الكفاءة التنظيمية لتحقيق أهدافه.
- يتحقق فى " قطاع الاتفاقيات و التجارة الخارجية " مقومات الكفاءة التنظيمية لتحقيق أهدافه.

منهج البحث

تتبع الدراسة المنهج الوصفى - التحليلى من خلال وصف الظاهرة محل البحث، عن طريق عرض المفاهيم المتعلقة بالتجارة الخارجية، و جمع المعلومات من مصادرها الرئيسية من مراجع و مؤسسات، تحليلها بشكل موضوعى للوصول الى نتائج بالاستعانة بالمصادر و المراجع ذات الصلة.

حدود البحث

- حدود مكانية:** جمهورية مصر العربى (وزارة التجارة و الصناعة).
- حدود موضوعية:** الأداء المؤسسى لقطاع التجارة الخارجية (قطاع التمثيل التجارى و قطاع الاتفاقيات و التجارة الخارجية).
- حدود زمانية:** الوضع الحالى 2022/2021م.

الدراسات السابقة

1-دراسة فادية عبد السلام، دراسة الأسواق الخارجية و سبل النفاذ اليها، القاهرة، 2003.

تناولت الدراسة أهمية العمل على زيادة تنافسية الصادرات المصرية في الأسواق العالمية و استكشاف جوانب الارتباط بين قدرة المنتجات التنافسية و فرصها في النفاذ الى الأسواق العالمية. و ترتبط زيادة القدرة التنافسية للاقتصاد المصرى و دعم القدرة على النفاذ الى الأسواق الدولية بالنشاط التسويقي بالإضافة الى استراتيجية تنمية الصادرات باعتبار ان التصدير قمة النشاط الانتاجى حيث يمكن للمنتج المحلى منافسة المنتج الأجنبى فى ظل الثورة التكنولوجية الجديدة.

و تتمثل مشكلة البحث فى تراجع تنافسية الصادرات المصرية فى الأسواق الدولية مما يتطلب من صانع السياسة الاقتصادية أن يعطى أهمية لدراسة الطلب العالمى و تحسين وضع الصادرات التنافسى لتسهيل نفاذها الى الاسواق الخارجية.

و يهدف البحث الى اجراء دراسات تفصيلية لمحددات القدرة التنافسية لمنتجات ترتبط بفروع صناعية اخرى بخلاف النباتات الطبية و العطرية و الزيوت و العجائن الطبية، الصناعات النسيجية و البرمجيات و الأدوية، و كذلك لفرص النفاذ لأسواق بعينها و التوصل لمقترحات سياسات و استراتيجيات و مؤسسات توجه متخذى القرار .

و قد تم تقسيم الدراسة الى ستة فصول تناولت:

تقديم رؤية عامة مفاهيمية لبيئة التسويق الدولى و استراتيجيات دخول الأسواق الدولية. كما بحثت المعوقات الداخلية و الخارجية للنشاط التسويقي المصرى، و توضيح المناطق ذات الأولوية فى السياسة التنافسية و قياس قدرة الصادرات المصرية على النفاذ الى السواق الخارجية. بالإضافة الى عرض فرص و آفاق نفاذ بعض المنتجات المصرية الواعدة، و توضيح محددات التوسع فى انتاج الصادرات التى تتمتع بميزة نسبية من النباتات الطبية و العطرية. كذلك دراسة القدرة التنافسية للصناعة النسيجية باعتبارها اهم السلع الصناعية المصدرة فى وقت البحث بالإضافة لصناعة البرمجيات كصناعة واعدة.

و قد خلصت الدراسة الى و ضع ملامح عامة لاستراتيجية دعم النفاذ الى الاسواق الخارجية تستند الى محورين:

المحور الأول: دعم القدرة التسويقية للاقتصاد المصرى من خلال:

- التركيز على الأسواق الواعدة من خلال ايجاد قنوات اتصال لتعريف المنتج المصر مع كبرى سلاسل المتاجر العالمية، و انشاء شركات متخصصة فى التسويق بالتعاون مع الكيانات العالمية المتخصصة،
- اعادة هيكلة الأجهزة المؤسسية المسؤولة عن التصدير و التنسيق فيما بينها من خلال انشاء مراكز تجارية دائمة لعرض المنتجات المصرية بالتنسيق مع الشركات العالمية الكبرى، و الاشتراك الدائم فى الأسواق و المعارض الدولية المتخصصة و الإرتقاء بالكوادر الفنية العاملة فى مجال الترويج، و زيادة قيمة مخصصات

الدعم المقدمة للمعارض بما يضمن استمرارية تمثيل مصر، و اقتراح انشاء هيئة تمثل القطاع الخاص لتنشيط الصادرات غير الحكومية ترتبط بمكاتب التمثيل التجارى.

- الاهتمام بتطوير قاعدة للمعلومات عن التجارة الخارجية، اكثر تفصيلاً تراعى حجم الطلب فى الاسواق.
- الاهتمام بتطوير قطاع الخدمات المساندة للعملية التسويقية، و دراسة تخفيض تكلفة خدمات النقل عبر الموانئ و المطارات مع الأخذ فى الاعتبار ظروف التكلفة فى الدول المنافسة، و تمويل و ضمان الصادرات بواسطة استحداث ادوات جديدة لتمويل و ضمان الصادرات.

المحور الثانى: تبنى سياسات قطاعية و سلعية لتنمية الصادرات لكل من:

- النباتات الطبية و العطرية من خلال اجراء دراسات الجدى الاقتصادية لزراعة النباتات العطرية و الطبية الهامة بشكل مجمع، و تشجيع المصدرين من خلال منح التيسيرات ، و انشاء قاعدة بيانات مركزية، و توجيه مراكز الابحاث الزراعية للمساعدة على تحسين سلالات هذه النباتات
- المنسوجات و الملابس الجاهزة من خلال اصلاح الهياكل التمويلية للوحدات الاقتصادية العاملة فى الصناعة، و الاهتمام بجذب الاستثمار الأجنبى فى مجال الملابس الجاهزة، و تأهيل الكوادر الفنية و تدريبها، و التفاوض مع الشركات العالمية لترخيص وضع شعار المنتج المصرى مثل القطن و السجاد.
- البرمجيات من خلال انشاء اتحاد للصناعة لتطويرها و تسويقها و تمويل أنشطة البحث و التطوير و السعى على سد الفجوة التعليمية بما يتماشى مع احتياجات الصناعة.
- الأدوية من خلال زيادة مخصصات البحث العلمى و تسهيل اجراءات تسجيل الدواء فى الخارج و منح حوافز للوكلاء التجاريين للدواء المصرى بالخارج.

2- دراسة نور الدين هرمز، ثناء أبا زيد و غياث أصلان، متطلبات تطوير مؤسسة التجارة الخارجية فى ظل المتغيرات الدولية المعاصرة، سوريا، 2008.

ركزت الدراسة على متطلبات تطوير مؤسسات التجارة الخارجية السورية من خلال تسليط الضوء على واقع مؤسسات التجارة الخارجية و أهميتها و كفاءتها و مدى فاعليتها و آلية عملها و امكانية إعادة هيكلتها و دمجها بمؤسسة واحدة . و تتمثل مشكلة البحث فى استمرار العمل بالأساليب الادارية التقليدية مما يؤثر على قدرتها على الاستمرار و تحقيق الأرباح فى ظل الانفتاح على الأسواق العالمية و شدة التنافسية.

و تأتى أهمية البحث كون مؤسسة التجارة الخارجية ذات تأثير مباشر فى تحديد حجم الانتاج و الدخل و توظيف رأس المال ، بالإضافة الى اختصاص مؤسسة التجارة الخارجية باستيراد كافة السلع المصنعة اتى يحتاج اليها الاقتصاد السورى ، و ذلك لضعف امكانياته عن القيام بمثل هذه الصناعات ، و بالتالى لا يمكن للاقتصاد السورى الاستغناء عن مؤسسة التجارة الخارجية و نشاطها فى استيراد السلع الضرورية اللازمة لعملية التقدم و التنمية الاقتصادية.

و يهدف البحث الى التركيز على تجربة اعادة هيكلة مؤسسات التجارة الخارجية و انعكاس ذلك على النمو الاقتصادى، من حيث تحديد الدور المستقبلى لمؤسسات التجارة الخارجية و ذلك فى ظل البيئة الدولية الجديدة للتجارة العالمية، بالإضافة لتحليل الآثار المترتبة على اعادة هيكلة مؤسسات التجارة الخارجية السورية فى ظل التطورات الدولية.

و قد جاءت فرضيات البحث للإجابة على التساؤلات المطروحة فى مشكلة البحث على النحو التالى:

- اعادة هيكلة مؤسسات التجارة الخارجية و دمجها و تفعيل دورها فى تنشيط حركة التجارة الخارجية لتحقيق الوفرة و مكاسب اقتصادية و اجتماعية.
- تفعيل دور مؤسسة التجارة الخارجية السورية يتوقف على مدى مساهمتها فى عملية التنمية الاقتصادية فى ظل المتغيرات الدولية (اتفاقيات الشراكة الأوروبية-الشراكة العربية الحرة الكبرى -منظمة التجارة العالمية)، و تحويلها من مؤسسة استيراد الى مؤسسة استيراد و تصدير ، استناداً لمبدأ اقتصاد السوق المباشر.

و قد اتبع البحث المنهج الوصفى التحليلى لمعرفة التطورات الزمنية و التحليل الموضوعى لعمل هذه المؤسسات و بيان ايجابية إعادة هيكلة مؤسسات التجارة الخارجية.

و من أهم النتائج التى توصل اليها البحث:

- إن عملية اعادة هيكلة ودمج مؤسسات التجارة الخارجية لم تحقق النتائج المرجوة منها، و بالتالى زاد العبء على المؤسسة الجديدة المشكلة ، لأنها ورثت السلبيات و المشاكل التى كانت تعاني منها المؤسسات السابقة المدمجة و ذلك نتيجة ان الجهات الرسمية التى كلفت بعملية اعادة الهيكلة و الدمج لم تتمتع بالخبرة الكافية لعملية اعادة الهيكلة.
- لا توفر المؤسسة الجديدة فرص عمل لوجود فائض من العمالة من المؤسسات التى تم دمجها.
- تعاني تجارة سورية الخارجية من خلل كبير نتيجة عدم قدرة الجهود الرسمية من تمكين مؤسسة التجارة الخارجية بتركيز جهودها على الصادرات و الواردات على حد سواء.
- صعوبة تطبيق سياسة إحلال الصادرات محل الواردات لاعتماد الاقتصاد السورى بشكل رئيسى على الواردات من السلع و الخدمات و ذلك نتيجة لتبنى استراتيجية تجارية غير متوازنة بين التصدير و الاستيراد.

و قد جاءت توصيات البحث بما يلى:

ضرورة اعادة النظر بالقوانين و التشريعات و بخاصة قانون احداث المؤسسة الموحدة الجديدة بما يمكنها من استقطاب الاستثمارات الأجنبية ، و الغاء عمولات مؤسسة التجارة الخارجية كونها تشكل تكلفة اضافية على التكلفة النهائية للسلعة. و تنظيم و تطوير القطاع التجارى ، و توفير المعلومات التى تهم الأطراف المعنية بالتجارة الخارجية من القطاعين العام و الخاص ، و ضرورة التركيز على تسويق و ترويج خدمات المؤسسة.

3-دراسة أمانى فاخر، المحددات المؤسسية لتدفقات التجارة الدولية: دراسة تطبيقية على مصر، القاهرة، 2018.

بحثت الدراسة دور الأداء المؤسسى للدولة فى التأثير على تدفقات التجارة الخارجية المصرية خلال الفترة من (1995-2014) ، فى ظل الانفتاح التجارى للدول النامية سعياً للاندماج و التكامل فى الاقتصاد العالمى. وقد سعت الكثير من الدول الى وضع برامج و سياسات و تشريعات بهدف رفع الكفاءة الانتاجية و تسهيل التبادل التجارى، و اعادة النظر فى السياسات و الحوافز الضريبية و تيسير الإجراءات و العمل على اتساع حجم السوق، و ذلك فى اطار سعى تلك الدول لزيادة الانفتاح التجارى و تحسين ميزانها التجارى ، إلا أن ذلك لم يحدث فى الكثير من الدول ، كدول منطقة الشرق الأوسط و دول شمال افريقيا.

فى هذا الإطار ركزت الدراسات على أهمية العوائق غير التقليدية للتجارة الخارجية من خلال تفهم دور و أهمية الأداء المؤسسى فى الأداء الاقتصادى. و قد نجحت تلك الدراسات فى اثبات أهمية دور و تأثير الأداء المؤسسى اقتصادياً، إلا ان العديد منها قد أوضح غموض العلاقة بين الأداء المؤسسى و التجارة ، و يرجع ذلك الى عينات و طرق القياس.

و يمثل هدف البحث فى الاجابة على التساؤل "إلى أى مدى يساعد تحسين الجودة المؤسسية فى زيادة تدفقات التجارة الخارجية المصرية؟"، من خلال دراسة تأثير العوامل المؤسسية على تدفقات التجارة الخارجية بمصر. اعتمد البحث على قياس تأثير الجودة المؤسسية من خلال استخدام مجموعة من المؤشرات كمؤشر الحوكمة و الحرية السياسية.

وقد أشارت نتائج الدراسة من الناحية النظرية الى ان تحسين الأداء المؤسسى للدولة يؤدى الى تقليل عدم التأكد من تنفيذ عقود المعاملات ، بالإضافة لزيادة الثقة فى الحوكمة الاقتصادية ، مما يؤدى الى تقليل تكلفة المعاملات بصورة مباشرة ، و زيادة الأمان من ناحية حقوق الملكية، كذلك يشير بشكل غير مباشر الى الجدية و الشفافية و الالتزام فى المعاملات الاقتصادية، مما ينعكس بالإيجاب على جذب تدفقات الاستثمار الأجنبى المباشر و زيادة التجارة الخارجية.

و من الناحية التطبيقية، توصلت نتائج الدراسة من خلال الإجابة على تساؤل البحث ، الى اثبات التأثير الايجابى و المعنوى للمحددات المؤسسية على تدفقات التجارة الخارجية فى مصر خلال فترة الدراسة. و تؤكد الدراسة على أهمية الدور المؤسسى فى تشجيع و تهيئة المناخ المناسب للأعمال ، و قد أوضحت الدراسة أيضاً تأثير العوامل غير المؤسسية على التجارة كالتنمية الاقتصادية بالاعتماد على آلية السوق الحر و تحرير التجارة الدولية، مما يساعد مصر كدولة نامية على تحفيز و زيادة حجم الاستثمارات و التجارة ، مما يزيد من نصيب الفرد من الناتج المحلى، بالإضافة لزيادة قدرتها على الاندماج فى الاقتصاد العالمى.

و قد جاءت توصيات الدراسة على النحو التالي :

- يتعين على الدولة القيام بتحسين الجودة المؤسسية لزيادة تجارتها الخارجية ، كونها محددات غير تقليدية تلعب دوراً رئيسياً يؤثر على الكثير من المتغيرات الاقتصادية التنموية ، من بينها التجارة الخارجية.
- ضرورة وضع الإصلاح المؤسسي كأولوية على قائمة أجندة صانعي السياسة في مصر نظراً لتأثير الأداء السيء نسبياً بشكل مباشر على ضعف قدرة مصر على الاندماج في الاقتصاد العالمي.
- احتياج مصر لخبراء متخصصين في الإصلاح المؤسسي، حيث ان غياب الإصلاح المؤسسي يمثل عائق امام الإصلاح الاقتصادي، و بالتالي فإن الإصلاح المؤسسي سوف ينعكس في صورة أداء جيد للحكومة يعمل على تحقيق النمو المستدامة لكافة اوجه النشاط الاقتصادي للدولة بما فيها تدفقات التجارة الخارجية.

4- نجلاء علام، سياسات تنمية الصادرات في مصر في ضوء المستجدات الاقليمية و العالمية، القاهرة، 2018.

- تبحث الدراسة وضع الصادرات السلعية غير البترولية مع المستجدات العالمية و الاقليمية و اهم معوقات التصدير بالإضافة لأهم الأسواق المتنامية و المستهدفة.
- و تهدف الدراسة الى طرح مجموعة من السياسات لتنمية الصادرات السلعية و دعم قدرتها التنافسية للنهوض بقطاع الصادرات السلعية غير البترولية بمصر باعتبارها المحرك الرئيسي لعملية التنمية المستدامة.
- و قد استخدمت الدراسة المنهج الوصفي التحليلي و استقصاء المؤشرات و تحليل البيانات و الاحصاءات المتعلقة بموضوع البحث لتحديد المتغيرات المؤثرة على قطاع الصادرات السلعية غير البترولية، واستخدام التحليل الرباعي للصادرات السلعية لتوضيح نقاط القوة و الضعف بالإضافة للفرص و التهديدات للصادرات السلعية بمصر.
- و قد انتهى البحث الى النتائج من ابرزها:

- يمثل تراجع معدل النمو العالمي و تباطؤ الطلب العالمي على الصادرات و زيادة الحمائية و بعض المتغيرات الاقليمية و المحلية بالأخص عدم الاستقرار السياسي و الاقتصادي ما بعد ثورة 25 يناير 2011 اهم المؤثرات على تجارة مصر الخارجية و خاصة الصادرات .
- تعد الاتفاقيات الخارجية بالإضافة لتكلفة النقل و الاتصالات و اللوجيستات من أهم العوامل المؤثرة في صادرات مصر السلعية.
- يقوم الاستحواذ على الأسواق الخارجية من خلال الابتكار التكنولوجي لإيجاد منتجات جديدة للتصدير

و من أهم توصيات الدراسة:

- تعزيز بعض الاتفاقيات الخارجية لتنمية الصادرات السلعية المصرية ، بالتركيز على القارة الافريقية، و زيادة التجارة البينية العربية فى ضوء الواقع الرهن للاقتصاديات العربية.
- دفع مكاتب التمثيل التجارى الى تقديم دور ايجابى فى مجال ترويج الصادرات من خلال دراسة الأسواق الخارجية و توفير المعلومات عن المنتجات المصرية.

5- دراسة مديحة بن ذكرى بن علو، شبيان نصيرة، دور اعادة تأطير و اصلاح التجارة الخارجية فى تنمية الاقتصاد الوطنى الجزائرى: التجارة الخارجية من التقييد الى التحرير، الجزائر، 2019.

اهتمت هذه الدراسة بقطاع التجارة الخارجية لما له من دور حيوى فى تحقيق التنمية الاقتصادية ، حيث تشكل التجارة الخارجية نسبة كبيرة من الناتج القومى الإجمالى للدول، و يتحقق ذلك من خلال الاهتمام بإصلاح قطاع التجارة الخارجية.

و قد هدفت تلك الدراسة الى دراسة الاصلاحات التى تعرض قطاع التجارة الخارجية الجزائرى و دورها فى تنمية الاقتصاد المحلى. و قد اتبعت الدراسة المنهج الوصفى للإجابة على اشكالية البحث، و ذلك من خلال دراسة الاصلاحات التى تعرض لها قطاع التجارة الخارجية الجزائرى، و مدى تأثر الاقتصاد المحلى الجزائرى بها، من خلال الدراسة تبين قيام الدولة الجزائرية بإصلاح التجارة الخارجية بواسطة تحريرها مع بداية التسعينات و قد تم ذلك على مرحلتين.

المرحلة الأولى: التحرير الأول لقطاع التجارة الخارجية

تم ذلك من خلال اصدار قانون يقضى بإلغاء احتكار الدولة للتجارة الخارجية ، و بموجب ذلك القانون أصبح بمقدور كل منظمة عامة أو خاصة و كذلك بإمكان كل شخص طبيعى أو معنوى القيام بالتجارة الخارجية. و قد كانت لهذه المرحلة آثار سلبية على الاقتصاد المحلى نظراً لعشوائية التطبيق ، مما أثر على رصيد الدولة من العملات الجنبية و بالتالى زيادة عبء الدين ، و ظهور خلافات بين الحكومة و البنك المركزى حول معايير التمويل.

المرحلة الثانية : مرحلة التحرير الكامل للتجارة الخارجية

جاءت هذه المرحلة نتيجة لتفاهم المديونية و دخول الدولة الجزائرية فى مفاوضات مع صندوق النقد الدولى ، أتت نتيجة المفاوضات بفرض صندوق النقد الدولى برامج اصلاح اقتصادية شملت اجراءات موسعة لتحرير التجارة الخارجية الجزائرية ، و الغاء القيود على الصادرات و السماح بدخول رؤوس الأموال الأجنبية، و خفض التعريفات الجمركية على الواردات ، وقد واجهت خفض التعريفات الجمركية انتقادات حيث وصفت بأنها تعريفات لمعاقبة الانتاج المحلى بدلاً من حمايته.

و أخيراً قد انعكست عملية إصلاحات قطاع التجارة الخارجية بالإيجاب على النمو الاقتصادي و زيادة إيرادات الدولة من الحصيلة الجمركية و تعميق دور القطاع الخاص و مساهمته في ترشيد استخدام الموارد الاقتصادية و المالية المتاحة و رفع تنافسية المنتج المحلي بالإضافة الى تعزيز فرص اقامة صناعات حديثة كنتيجة لحرية انتقال التكنولوجيا و الافكار و الأموال .

و من الآثار السلبية لتلك الإصلاحات تفوق المنتجات الأجنبية المستوردة ذات المواصفات الأفضل و السعر الأدنى على المنتج المحلي ، و لمواجهة ذلك قامت الدولة الجزائرية بإعادة تأطير قواعد الاستيراد لحماية المنتج المحلي.

6- دراسة حسين صالح، سياسات الإصلاح الاقتصادي و آثارها على هيكل تجارة مصر الخارجية، القاهرة، 2020.

تناول البحث دراسة و تحليل تقييم أثر سياسات الإصلاح الاقتصادي على هيكل التجارة الخارجية المصرى للوصول الى توصيات تساعد في اصلاح الاختلالات الهيكلية التي يعاني منها، من خلال متابعة و تقييم تجارة مصر الخارجية و عرض الاختلالات الهيكلية بين الصادرات و الواردات ، و توضيح آثار تطبيق سياسات الإصلاح الاقتصادي .

كما عرض البحث تقييم لأثر التنظيم الجديد لقطاع التجارة و الصناعة على هيكل تجارة مصر الخارجية ، و قد خلص البحث الى ان الهيكل التنظيمي الحالي يفى باحتياجات القطاع الصناعي ، بينما لشار الى ضعف قطاع التجارة الخارجية مقارنة بقطاع الصناعة ، حيث لم يحظى قطاع التجارة الخارجية الاعلى ثلث الهيكل فقط، و يواجه قطاع التجارة الخارجية كثير من التحديات أهمها زيادة الواردات الاستهلاكية و الوسيطة و عجز النقد الأجنبي و تمويل التجارة الخارجية، بالإضافة لضعف مهارات العاملين في القطاع التجارة الخارجية لنقص برامج التدريب بالمقارنة بالقطاع الصناعي.

و من أهم توصيات الدراسة ما يلي:

الدراسة بأهمية تطوير أساليب متابعة و تخطيط التجارة الخارجية ، و التنسيق بين الجهات المسؤولة عن اعداد خطة التجارة الخارجية و الاهتمام بسياسات و برامج و تشريعات الإصلاح الهيكلية للصادرات و الواردات و الانتاج و الاستثمار و ذلك لتحقيق الإصلاح الهيكلية لميزان المدفوعات و الاقتصاد المصري.

7- كهينة رشام و أحمد جميل، تطوير التجارة الخارجية كاستراتيجية لتنمية الصادرات: دراسة حالة الجزائر، الجزائر، 2021.

تناولت الدراسة الدور الذي يمكن ان يلعبه تطوير التجارة الخارجية ، كونه قطاع حيوي يوفر العملات الأجنبية و المزايا التي تعود بالنفع على الاقتصاد المحلي ، على الخص الاهتمام بتتويع الصادرات.

و تمثلت مشكلة البحث في تبنى الاقتصاد الجزائري مجموعة من الاستراتيجيات و الاصلاحات لتطوير الصادرات في اطار سعيه للاندماج في الاقتصاد العالمي ، إلا أن الاقتصاد الجزائري قد اعتمد على نمط انتاجي واحد تمثل في المحروقات، بما انعكس سلباً على معدلات التصدير، نظراً لتقلبات الاسعار العالمية. مما دفع الدولة الى انتهاج سياسة لدعم التجارة الخارجية الجزائرية لتحرير البلاد من هيمنة هذا القطاع، من خلال وضع استراتيجيات تتبنى نمط انتاجي بديل يركز على التنوع الاقتصادي.

و يهدف البحث الى تعريف التجارة الخارجية و توضيح المزايا التي تعود بالنفع على الدول من خلال تطويرها، و الوقوف على الوضع الراهن للاقتصاد الجزائري و امكانات تنويعه خارج قطاع المحروقات. و قد اتبع البحث المنهج الوصفي التحليلي لوصف الظاهرة محل الدراسة لتحليلها لتوضيح مفاهيم التجارة الخارجية و علاقتها بالصادرات، كما اتبع منهج دراسة الحالة لتحليل احصائيات المؤشرات الاقتصادية للجزائر خلال الفترة من (2008-2019) ، و قد استخدمت بعض المتغيرات في التحليل بتلك الدراسة و هي التركيب السلعي للصادرات غير النفطية، و تطور الصادرات غير النفطية مقارنة بالصادرات الاجمالية، و تطور الميزان التجاري، و نسبة تغطية الصادرات غير النفطية.

و قد توصلت نتائج الدراسة الى:

أهمية التجارة الخارجية في تحريك عجلة التنمية الاقتصادية عن طريق التبادل التجاري للسلع و الخدمات ، كما انه يمكن خفض تكاليف الانتاج عن طريق تحرير التجارة الخارجية و يؤدي ذلك الى خفض الاسعار مما يحفز زيادة الاستهلاك و من ثم ارتفاع الطلب على المنتجات مما يدفع المنتجين لزيادة الطلب على العمالة و يؤدي ذلك الى زيادة الدخل.

كما يساعد تحرير التجارة الخارجية في تنمية الصادرات لرفع معدلات النمو الاقتصادي، حيث ترتبط الصادرات بالنمو الاقتصادي بعلاقة سببية تبادلية، فزيادة الصادرات تؤدي الى زيادة مدخلات مشروعات قطاع التصدير ، و ينعكس ذلك ايجاباً على الانفاق بالداخل و بالتالي انتعاش النشاط الاقتصادي الوطني و تحقيق معدلات نمو اقتصادي موجبة.

رغم تحرير التجارة الخارجية في الجزائر منذ بداية التسعينات و لكنها مازالت تعتمد بشكل اساسي على قطاع الطاقة و مازال قطاع التجارة الخارجية عاجزاً عن المساهمة الفعالة في تنمية الاقتصاد المحلي برغم اعادة هيكلة التجارة الخارجية و المساعدة في رفع القدرة التنافسية للمؤسسات التي تعمل في مجال التصدير .

و قد جاءت توصيات الدراسة كما يلي :

يجب منح السلطات بالجزائر مزيداً من الاهتمام للمنتجات غير النفطية التي تتمتع بميزة نسبية تنافسية ، كما يجب العمل على تنويع هياكل الانتاج الصناعية و الزراعية، و الاهتمام بكل من القطاع الخدمي و تحسينه، و كذلك تنويع مصادر التمويل ، كذلك يتعين على الجزائر وضع استراتيجية لإعادة تأهيل المؤسسات الاقتصادية على الأخص المؤسسات الصغيرة و المتوسطة بما يمكنها من المنافسة في السوق العالمية.

القسم الثاني: الدراسة التطبيقية

المبحث الأول

الاختلالات الهيكلية في الاقتصاد المصري

1- مفهوم الهيكل الإقتصادي:

يرى الاقتصادي فرانسوا بيرو أن الهيكل الاقتصاد هو مجموعة النسب و العلاقات التي يتسم بها الكيان الاقتصادي في وقت و مكان معين . و المقصود بالنسب الأهمية النسبية لكل مكون من مكونات الكيان الاقتصادي كنسبة مساهمة كل من قطاع الزراعة و الصناعة في الناتج القومي و النسبة بين الادخار و الاستهلاك ، و يقصد بالعلاقات العلاقة بين مختلف المكونات المكونة لذلك الكيان مثل العلاقة بين حجم رأس المال المتراكم و الناتج القومي. (فرانسوا بيرو، 1983)¹

2- مفهوم الاختلال الهيكلي للإقتصاد:

يقصد به اختلال علاقات التوازن العام على مستوى الاقتصاد القومي و عدم التناسب بين عناصر و مكونات الهيكل الاقتصادي أو تغير خصائصه الأساسية الى الحد الذي يمكن أن يؤثر في النمو الاقتصادي و استقراره و ديمومته و يؤدي في مرحلة لاحقة إلى ظهور العديد من المشكلات و الاختناقات و الازمات في بنية الاقتصاد القومي. (سعد الكواز و سمير بهنام، 2010)²

3- مظاهر الإختلال الهيكلي للإقتصاد المصري:

يعانى الاقتصاد المصري من اختلالات هيكلية بين عناصره تتصف بالاستدامة لما لها من تأثير سلبي مستمر على الإقتصاد المصري نتيجة أسباب خارجية تتمثل في فجوة التجارة الخارجية و أسباب داخلية تتمثل في فجوة الموارد المحلية.

و فيما يلي تفصيل لأهم الاختلالات الهيكلية للإقتصاد المصري:

¹ فرانسوا بيرو، فلسفة لتنمية جديدة، ترجمة عادل ناصر، الطبعة الأولى، المؤسسة العربية للدراسات و النشر، بيروت، 2003، ص 38.

² سعد محمود الكواز، سمير إبراهيم، أثر التغير الهيكلي في التجارة الدولية لعينة مختارة من الدول النامية، مجلة تنمية الرافدين (، العدد(101)، مجلد (32)، جامعة الموصل، العراق، 2010، ص45.

- الاختلال السلعي:

يتصف الاقتصاد المصري باختلال في الهيكل الانتاجي لاعتماده على قطاع واحد غالباً دون مراعاة التوازن و التشابك بين القطاعات الانتاجية. حيث يرتفع معدل نمو قطاع الخدمات و تزيد مساهمته النسبية في الناتج المحلي الاجمالي بمعدل يفوق المساهمة النسبية للقطاعات السلعية. (عصام مندور، 2011)³

كما يتصف الاقتصاد المصري بسيطرة قطاع الزراعة على الإنتاج السلعي بصفته قطاع انتاج أولى، بالإضافة الى ضعف المساهمة النسبية لقطاع الصناعات التحويلية في الناتج المحلي الإجمالي، و التي تعد زيادة معدل نموها و ارتفاع مساهمتها في الناتج المحلي من اهم أشكال التطور في الاقتصاد. (جميل الأثوري، 2000)⁴

- الاختلال بين الاستثمار و الادخار:

يمثل الادخار المحلي أحد الدعائم الأساسية لعملية التنمية الاقتصادية من خلال رفع معدل التراكم الرأسمالي (الاستثمار) . و نظراً لضعف الادخار المحلي المصري و قصور دوره في التكوين الرأسمالي و كحافز للاستثمار ، فإنه يتم اللجوء إلى القروض الخارجية كمصادر للتمويل نتيجة لاختلال هيكل الاقتصاد المصري. (السبتى وسيلة، 2006)⁵

- الاختلال الخارجى:

يؤثر الاختلال فى ميزان المدفوعات سلباً على الاقتصاد القومى ، حيث ينخفض متوسط نصيب الفرد من الدخل القومى و تنخفض الصادرات نتيجة قصور الأداء الاقتصادى و ترتفع الواردات و ارتفاع المديونية الخارجية و استمرار العجز فى الميزان التجارى. (يلماظ أكيوز، 2008)⁶

³ عصام عمر مندور، التنمية الاقتصادية و الاجتماعية و التغيير الهيكلى فى الدول العربية، دار التعليم الجامعى للطباعة و النشر، الإسكندرية، 2011، ص 146.

⁴ جميل حميد الأثوري، الاختلالات الهيكلية فى الاقتصاد اليمنى و سياسات الإصلاح الاقتصادى، الجامعة المستنصرية، كلية الإدارة و الاقتصاد، العراق، 2000، ص 60.

⁵ وسيلة السبتى، تمويل التنمية المحلية، الطبعة الأولى، الدار الهندسية، القاهرة، 2009، ص 22.

⁶ يلماظ أكيوز، الدول النامية و التجارة العالمية الأداء و الآفاق المستقبلية، تعريب السيد أحمد عبد الخالق ، دار المريخ للنشر، الرياض، 2008، ص 8.

المبحث الثاني

الاختلالات الهيكلية في تجارة مصر الخارجية

1- مفهوم التجارة الخارجية:

تعتبر التجارة الخارجية عن مختلف عمليات التبادل التجاري الخارجى سواء فى صور سلع ، أو خدمات ، أو رؤوس أموال، بي أفراد يقطنون وحدات سياسية مختلفة بهدف إشباع أكبر حاجات ممكنة و تتكون التجارة الخارجية من عنصرين أساسيين هما الصادرات و الواردات بصورتيهما المنظورة و غير المنظورة.(أحمد عبد الحميد، 2014) ⁷

2- أهمية التجارة الخارجية:

تتمثل أهمية التجارة الخارجية فى الدور الذى تلعبه اقتصادياً و سياسياً و اجتماعياً ، فالتجارة الخارجية تمكن من إيجاد منافذ لتصريف فوائض الإنتاج لدى الدولة، كما انها تعمل على إمداد الاقتصاد الوطنى بما يحتاجه من سلع و خدمات لا تتمكن الدولة بإمكانياتها الاقتصادية المحدودة توفيرها، حيث تؤثر الظروف الطبيعية و الجغرافية فى عملية الإنتاج بالإضافة لاختلاف كلفة الإنتاج من دولة إلى أخرى، كما تعتبر التجارة الخارجية بمثابة قناة هامة لنقل التكنولوجيا عبر الحدود، كما تعمل على تشجيع الصادرات و تقوية هيكل البنية التحتية للدول على الأخص النامية منها، كذلك فإنها تعمل على حشد الاستثمار الأجنبى لتحقيق معدلات أكبر للتنمية بما ينعكس على رفاهية الأفراد و المجتمع ككل.(مازن حلس، 2016) ⁸

3- العلاقة بين التجارة الخارجية و التنمية الاقتصادية:

يعانى الميزان التجارى المصرى من عجز مزمن مما يشير الى وجود اختلال هيكلى فى تجارة مصر الخارجية و ينعكس ذلك على ميزان المدفوعات فى شكل اختلال هيكلى و الذى يعبر بدوره واحد من الاختلالات الهيكلية الى يعانى منها الاقتصاد المصرى.(عبد المطلب عبد الحميد، 1997) ⁹

4- أهداف التجارة الخارجية فى استراتيجية التنمية المستدامة _ رؤية مصر 2030:

يحتاج اصلاح اختلالات الهيكلية في تجارة مصر الخارجية الى خطة طويلة الأجل تتمثل فى أهداف التجارة الخارجية فى استراتيجية التنمية المستدامة رؤية مصر 2030. و تستهدف استراتيجية التنمية المستدامة (رؤية مصر 2030) زيادة التجارة الخارجية لدورها الرئيسى فى التنمية الاقتصادية، من خلال رفع نسبة التجارة

⁷ أحمد عبد الحميد، دور تكنولوجيا المعلومات في تسهيل حركة التجارة الخارجية بمصر، رسالة ماجستير، معهد التخطيط القومي، 2014، ص 2.

⁸ مازن أحمد محمد حلس، فجوة التجارة الخارجية فى الاقتصاد الفلسطينى و كيفية الحد من تعاضدها، رسالة ماجستير، كلية الاقتصاد و العلوم الادارية، جامعة الأزهر، غزة، 2016، ص ص 11-12.

⁹ عبد المطلب عبد الحميد، التغيرات الهيكلية في التجارة الخارجية وميزان المدفوعات في مصر خلال الفترة 1952-1995، المجلة المصرية للتنمية و التخطيط، مجلد 5 عدد 2، معهد التخطيط القومي، القاهرة، 1997، ص ص 52-53.

الخارجية (السلعية و الخدمية) فى الناتج المحلى الاجمالى، كما تستهدف أيضاً خفض عجز الميزان الجارى، بالإضافة إلى زيادة نسبة الخدمات فى الناتج المحلى الإجمالى.

و يوضح جدول (1) أهداف التجارة الخارجية فى استراتيجية التنمية المستدامة _رؤية مصر 2030

جدول(1)

أهداف التجارة الخارجية فى استراتيجية التنمية المستدامة _رؤية مصر 2030

المؤشر	طريقة القياس	الوضع الحالي	هدف 2020	هدف 2030
نسبة التجارة (سلعية وخدمية) من الناتج المحلى الإجمالى (%)	يقيس نسبة القيمة الإجمالية للتجارة السلعية والخدمية من الناتج المحلى الإجمالى، ويعبر عن الانفتاح على العالم	37	45	65
نسبة صافي الميزان الجارى إلى الناتج المحلى الإجمالى (%)	يقيس نسبة (الفائض/ العجز) فى ميزان السلع والخدمات والتحويلات من إجمالى الناتج المحلى الإجمالى	2,7-	3-	1
نسبة الخدمات فى الناتج المحلى الإجمالى (%)	مؤشر محلى يقيس مساهمة الأنشطة الخدمية فى الناتج المحلى الإجمالى بالأسعار الثابتة	51	53	57
نسبة الصادرات مرتفعة المكون التكنولوجي من إجمالى الصادرات الصناعية المصرية (%)	يقيس مساهمة الصادرات ذات المكون التكنولوجي العالي مثل صناعة الطائرات والحاسب الآلي والأدوية فى إجمالى الصادرات الصناعية		3	6

المصدر: وزارة التخطيط والمتابعة والإصلاح الإداري - 2015.¹⁰

10 وزارة التخطيط والمتابعة والإصلاح الإداري - 2015.

5- تأثير الاختلال الهيكلي للاقتصاد المصري على التجارة الخارجية:

يعانى الاقتصاد المصري من تشوهات عميقة فى البنية الاقتصادية نتيجة التبعية و الاختلالات الهيكلية الناشئة عن المسار التنموى ، الذى أدى الى تراجع معدلات النمو الاقتصادى و ارتفاع عجز الموازنة العامة و الميزان التجارى و ازدياد المشكلات الاقتصادية .(عزت قناوى، 2016)¹¹

6- أهم النتائج المترتبة على اختلال هيكل الاقتصاد المصري:

- ارتفاع العجز فى الميزان التجارى المصرى:

يعد الميزان التجارى بصفته احد المكونات الرئيسية لميزان المدفوعات من أهم المؤشرات الاقتصادية. و يعود العجز فى الميزان التجارى المصرى إلى تركيز السلع الزراعية بالنسبة للصادرات وعدم التنوع الانتاجى ، مما يعرضها لتقلبات الأسعار و قصور قدرتها التنافسية فى السوق المحلى و الدولى ، مما يؤدي لزيادة العجز و الاختلال فى الميزان التجارى ، لزيادة الواردات عن الصادرات . مما يؤثر سلبا على النمو الاقتصادى و الاستثمار . عزت قناوى، (2016)¹²

- تراجع معدلات النمو الاقتصادى للقطاعات المساهمة فى الناتج المحلى الاجمالى(GDP):

يعانى الاقتصاد المصرى من تفاوت فى معدلات النمو بين القطاعات الاقتصادية المساهمة فى الناتج المحلى الاجمالى. و يرجع ذلك الى الظروف الاقتصادية لكل فترة زمنية مثل اتباع سياسات الاصلاح الاقتصادى.

7- ميزان المدفوعات المصرى (2010/2011-2019/2020):

جدول (2)

مؤشرات ميزان المدفوعات المصرى وفقاً لتقديرات الناتج المحلى الاجمالى(%) الفترة (2010/2011-2019/2020)

/2019 2020	/2018 2019	/2017 2018	/2016 2017	/2015 2016	/2014 2015	/2013 2014	/2012 2013	/2011 2012	/2010 2011	
										<u>الميزان التجارى:</u>
7.3	9.4	10.3	9.3	5.6	6.6	9.1	9.9	10.5	11.5	الصادرات السلعية/GDP
32.2	40.6	34	30.3	30.3	39.5	47.7	48.3	48.7	45	الصادرات البتروولية/اجمالى الصادرات
38.3	42	52.4	58.8	62.7	70.8	61.9	56.1	54.2	46.7	صادرات البترول الخام/الصادرات البتروولية
17.4	22	25.2	25.1	17.1	18.3	20.9	21.2	22.9	21.5	الواردات السلعية/GDP
85.8	82.6	80.2	79.6	83.8	79.7	77.9	79	79.9	88.3	واردات غير بتروولية/اجمالى الواردات
22.6	20.5	21.7	22.6	21.2	19.5	21.7	21	23.4	21.2	واردات السلع الغذائية و الحبوب/الواردات غير البتروولية

¹¹ عزت قناوى، الاختلال الهيكلي في الاقتصاد المصري-الأسباب والنتائج، المجلة العلمية التجارة التمويل،

جامعة طنطا، كلية التجارة، مصر، 2016، ص ص 10-11.

¹² عزت قناوى، (2016). مرجع سبق ذكره ص ص 11-12.

7.3	5 ¹³	15.8	17.1	14.6	16.2	18.6	16.4	16.6	7.9	الواردات البتروولية/اجمالى الواردات
24.7	31.4	35.5	34.4	22.7	24.9	30	31.1	33.4	33	حجم التجارة الخارجية/GDP
42	42.8	41	36.8	32.6	36.3	43.7	46.8	46	53.2	نسبة تغطية حصيلة الصادرات السلعية/الواردات السلعية
(10.1)	(12.6)	(14.9)	(15.9)	(11.5)	(11.7)	(11.8)	(11.3)	12.3	(10.1)	الميزان التجارى/GDP
										الميزان الخدمى:
2.5	4.3	4.4	2.4	1.9	1.4	0.3	1.9	2.1	3.3	الميزان الخدمى/GDP
5.9	8.1	8.6	6.6	4.8	6.6	6.1	8.2	8.1	3.9	اجمالى الخدمية / GDP و منها:
1.6	1.9	2.3	2.1	1.5	1.6	1.9	1.9	2	2.1	متحصلات فقاة السويس/GDP
2.7	4.2	3.9	1.9	1.1	2.2	1.8	3.6	3.7	4.5	السياحة/GDP
										التحويلات:
7.7	8.3	10.6	9.3	5	6.6	10.6	7.1	7.2	5.6	صافى التحويلات/GDP
(3.1)	(3.6)	(2.4)	(6.1)	(5.9)	(3.7)	(0.8)	(2.4)	(3.1)	(1.2)	الميزان الجارى/GDP
21.1	26.2	29.8	25.3	15.5	19.8	25.8	25.2	25.8	26.3	الحصيلة الجارية/GDP
24.2	29.8	32.2	31.4	21.4	23.5	26.7	27.6	28.9	27.5	المدفوعات الجارية/GDP
87.2	87.9	92.6	80.5	72.4	84.4	96.9	91.5	89.3	95.7	الحصيلة الجارية/المدفوعات الجارية
										الحساب الراسمالى و المالى:
2.1	2.7	3.1	3.4	2.1	1.9	1.4	1.4	0.8	0.9	Net FDI /GDP
(2.4)	(0.03)	5.1	5.8	(0.8)	1.1	0.5	0.1	(4.4)	(4.1)	الميزان الكلى / GDP
6.1	6.9	7.2	5.5	3.1	3.4	2.9	2.7	2.5	4.9	عدد شهور الواردات السلعية و الخدمية التى تغطيها صافى الاحتياطات الدولية (نهاية يونيو)

التقرير السنوى بسنوات متعددة، البنك المركزى المصرى¹³

أسفرت مؤشرات البنك المركزى فى السنوات الأولى التى عاصرت أحداث ثورة 25 يناير خلال العام المالى 2011/2010 عن عجز كلى بميزان المدفوعات قدر بنحو 9.8 مليار دولار (مقابل فائض كلى قدر بنحو 3.4 مليار خلال السنة المالية السابقة) ، جاء ذلك العجز كنتيجة أساسية لكل من العجز فى حساب المعاملات الجارية بمبلغ قدره 2.8 مليار دولار بمعدل 35.9%.

بلغ العجز الكلى فى ميزان المدفوعات 2020/2019 نحو 8.6 مليار دولار مقابل 102.5 مليار دولار خلال العام المالى 2019/2018 ، نتيجة لتراجع صافى المعاملات الرأسمالية و المالية الى 5.4 مليار دولار (مقابل نحو 10.9) أى جاء التراجع بنحو النصف تقريبا بما لا يكفى لتغطية عجز حساب المعاملات الجارية الذى قدر بنحو 11.2 مليار دولار، ويعزى العجز فى حساب المعاملات الجارية الى تراجع فائض الميزان الخدمى و

¹³ البنك المركزى المصرى، التقرير السنوى، سنوات مختلفة.

زيادة عجز ميزان دخل الاستثمار. و قد حد من العجز التحسن في عجز الميزان التجارى غير البترولى و ارتفاع التحويلات الجارية بدون مقابل.

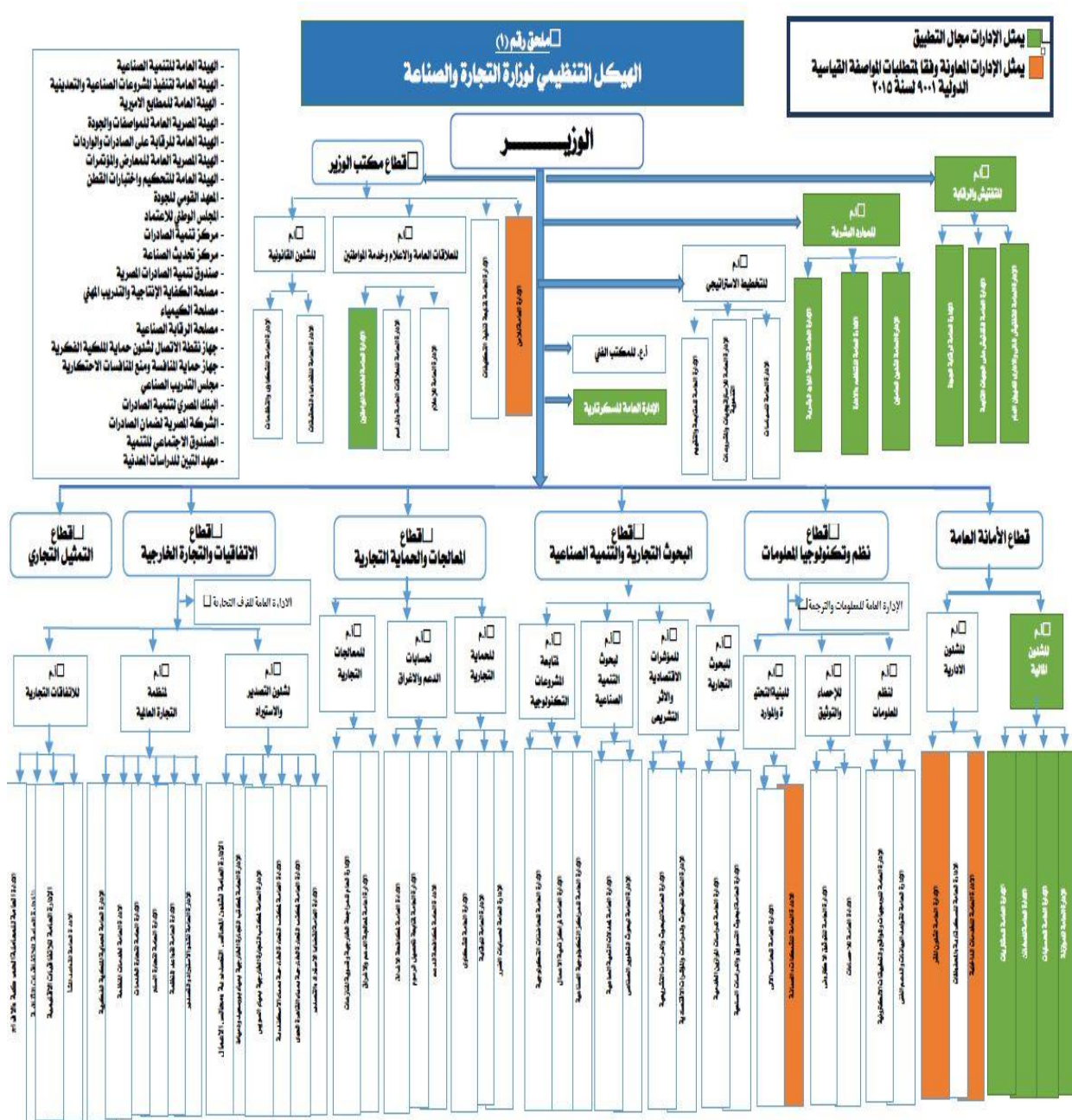
و بالتركيز على الميزان التجارى غير البترولى يلاحظ تراجع العجز الى 36 مليار دولار (مقابل 38 مليار دولار) و يعزى ذلك لارتفاع الصادرات السلعية غير البترولية بنحو 17.9 (مقابل 16.9) نتيجة لارتفاع حصيلة الصادرات السلعية نصف المصنعة بمعدل 43% و مجموعة المواد الخام بنحو 12.9% المدفوعات عن الواردات السلعية غير البترولية بنحو 53.9 (مقابل 55 مليار دولار).

بالإضافة الى تراجع المدفوعات عن الواردات السلعية غير البترولية بنحو 53.9 (مقابل 55 مليار دولار)، و انخفاض نسبة تغطية حصيلة الصادرات السلعية للواردات السلعية بنحو 42 (مقابل 42.8).

و الخلاصة: تعاني مصر من عجز مزمن في ميزان المدفوعات، و ذلك نتيجة لزيادة الواردات مقابل الصادرات مما يؤكد على أهمية الاهتمام بقطاع التجارة الخارجية بهدف زيادة الصادرات مساهمة في حل مشكلة العجز في ميزان المدفوعات.

الاطار المؤسسى لقطاع التجارة الخارجية بوزارة الصناعة و التجارة الخارجية

شكل (1)



¹⁴ وزارة الصناعة و التجارة الخارجية المصرية.

و يتضح من هذا البيان أن الهيكل التنظيمي الحالي يفى باحتياجات القطاع الصناعي من حيث تنمية القطاع و الاهتمام بكافة المشروعات سواء كانت صغيرة او متناهية الصغر او متوسطة، بالإضافة الى تركيز معظم برامج التدريب على دراسات جدوى المشاريع الصناعية ، اما بالنسبة لقطاع التجارة الخارجية فإنه لا يتعدى ثلث هذا الهيكل ، فضلا عن ان معظم قيادات الوزارة خلفيتهم صناعية و ليست تجارية.

و قد نصت رؤية الوزارة في ظل خطة التنمية المستدامة 2030 على ان تكون التنمية الصناعية قاطرة للتنمية المستدامة في مصر ، بينما أهملت رؤية الوزارة قطاع التجارة الخارجية. و يعد عجز النقد الأجنبي و تمويل التجارة الخارجية و الزيادة في واردات كل من السلع الاستهلاكية و الوسيطة من أهم التحديات التي تواجه قطاع التجارة الخارجية، بالإضافة الى ضعف مهارات العاملين في القطاع التجارى بسبب ضعف برامج التدريب و تخصيص معظم برامج التدريب للقطاع الصناعي. **حسين صالح، (2020)،¹⁵**

مما سبق تأتى أهمية البحث الحالي الذى يدرس متطلبات تطوير الدور المؤسسى لقطاع التجارة الخارجية، الذى تركز عليه التجارة الخارجية، باعتبارها محركاً هاماً للتنمية الاقتصادية في ظل محدودية الموارد بمصر من خلال التركيز على قطاع التجارة الخارجية بوزارة الصناعة و التجارة الخارجية المصرية.

و فيما يلى توضيح للأهم القطاعات الفرعية بقطاع التجارة الخارجية:

أولاً: قطاع التمثيل التجارى:

يلعب التمثيل التجارى الخارجى دوراً كبيراً باعتباره النافذة الرئيسية لكافة الأنشطة الاقتصادية والتجارية والاستثمارية فى مصر وباعتباره مصدراً رئيسياً للمعلومات التى يعتمد عليها فى اتخاذ قرارات هامة فى التعامل مع الدول الأخرى وكذا مع المنظمات والتكتلات الدولية والإقليمية المعنية.

و فيما يلى أهم اختصاصات قطاع التمثيل التجارى:

- العمل على تنمية حركة التبادل التجارى والعلاقات الاقتصادية والأنشطة المرتبطة بها مع الدول الأجنبية ومتابعتها.

- عقد اتفاقيات التجارة وبروتوكولاتها السنوية والقيام بالاتصالات وإجراء المباحثات والمفاوضات لإبرام هذه الاتفاقات والبروتوكولات ومتابعة تنفيذها.

- تمثيل مصر فى المنظمات والمؤتمرات الاقتصادية الدولية والإقليمية والمجالس السلعية الدولية والتكتلات الاقتصادية ومتابعة أعمالها عن طريق مكاتب التمثيل التجارى فى الخارج واتخاذ المواقف اللازمة وفقاً للتوجيهات والتعليمات الصادرة بشأنها.

- تمثيل ورعاية مصالح الوزارات والهيئات والأجهزة الحكومية فى علاقاتها التجارية والاقتصادية بالجهات الأجنبية مع تقديم الخدمات لكافة الجهات المصرية (قطاع عام أو خاص) بما يحقق مصالح مصر

¹⁵ حسين صالح، (2020). مرجع سبق ذكره ، ص ص 43 – 44.

شكل (2)



ثانياً: قطاع الاتفاقيات و التجارة الخارجية:

يغطي قطاع الاتفاقيات التجارية مجالين واسعين هما:

المجال الأول : التفاوض بشأن الاتفاقيات التجارية وعقد فعاليات التوعية العامة لضمان المشاركة الإيجابية لمجتمع التجارة المصري في المفاوضات والاستفادة من تلك الاتفاقيات.

المجال الثاني : إجراء التحقيقات بغرض حماية الصناعة المحلية من الممارسات التجارية الضارة وغير العادلة من قبل المصدرين أو الحكومات في البلدان الأخرى.

و فيما يلي عرض لأهم اختصاصات المجالين:

أولاً: اختصاصات قطاع الاتفاقيات التجارية (بموجب القرار الوزاري رقم 430 لسنة 2005)

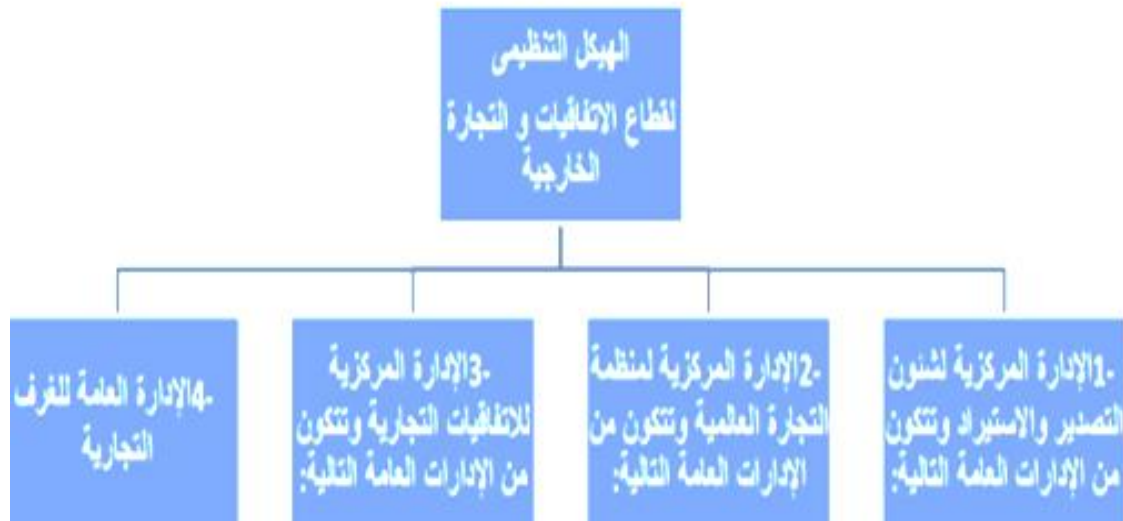
- تمثيل جمهورية مصر العربية في المحافل الدولية وذلك من خلال المشاركة الفعالة لمصر على كافة مستويات والمنظمات وفي إطار منظمة التجارة العالمية.
- حماية الاقتصاد القومي لمصر من الممارسات التجارية غير العادلة التي تسبب ضرر للمنتج المحلي.
- التفاوض بشأن الاتفاقيات التجارية الثنائية والإقليمية ومتعددة الأطراف وإدارتها بما يتفق والسياسات التجارية لوزارة الصناعة والتجارة والمشروعات الصغيرة و المتوسطة.
- العمل كنقطة اتصال لجمهورية مصر العربية في إطار الاتفاقيات التي يتم توقيعها مع التكتلات المختلفة، بما يضمن سرعة التدخل لحل المشكلات الناجمة عن تنفيذ الاتفاقيات، وكذا التنسيق مع مختلف الجهات الداخلية وعرض موقف مصري.
- الصياغة القانونية لمشاريع الاتفاقيات التجارية ومذكرات التفاهم التي يتم توقيعها بين جمهورية مصر العربية ودول العالم المختلفة.

ثانياً: اختصاصات قطاع التجارة الخارجية (بموجب القرار الوزاري رقم 430 لسنة 2005)

- الاشراف على تنفيذ السياسات التي تتعلق بتحرير التجارة والالتزام بقواعد منظمة التجارة العالمية والمعالجات التجارية والنظر والبت في كافة المشكلات المتعلقة بإجراءات تنفيذها استيراداً وتصديراً واتخاذ الإجراءات القانونية عند مخالفتها.
- المشاركة في إعداد الدراسات الخاصة بحركة التبادل التجاري والأنشطة المرتبطة بها مع الدول الأجنبية.
- الرد على الاستعلامات المتعلقة بالتبادل التجاري مع الدول أعضاء اتفاقية الجات وكذلك فحص الشكاوى والمشكلات التي يمكن ان تثار في هذا المجال والعمل على تسويتها بما يصون مصلحة مصر وسمعتها التجارية.
- اعداد المقترحات الخاصة بتشجيع الصادرات والدراسات اللازمة لذلك للتعرف على الموارد المتاحة من السلع والاحتياجات الفعلية من هذه السلع بهدف وضع الهيكل السلعي للصادرات والواردات.

- التقدم بالمقترحات التي تهدف الى زيادة الانتاج المحلي وتطويره في ضوء متطلبات الاسواق الخارجية واذواق المستهلكين بها ووضع الخطط لمواجهة المنافسة الخارجية وفتح اسواق جديدة لها بهدف تنمية وتنشيط الصادرات المصرية.
- المشاركة في اعداد واقتراح السياسات الجمركية بالتنسيق مع مصلحة الجمارك بوزارة المالية وقطاع الاتفاقات التجارية.
- دراسة اتجاهات الاسعار العالمية والمحلية من واقع النشرات الرسمية والدورية وتقارير التمثيل التجاري واقتراح وسائل الاستفادة من هذه الاتجاهات.
- اعداد التحليلات الخاصة بربحية الصادرات والواردات المصرية المختلفة والتوصية بتوجيه الجهود الى السلع التي تحقق أكبر عائد اقتصادي للبلاد.
- دراسة الاوضاع التجارية السائدة في العالم وتطويرها وبيان أثرها على التجارة الخارجية المصرية وعلى الاقتصاد الوطني وكذا النظم والاجراءات الخاصة بالاستيراد في دول العالم لتحديد العوائق التي تعوق الصادرات في إطار حقوق مصر في اتفاقات منظمة التجارة العالمية واتخاذ الاجراءات اللازمة حيالها.

شكل (3)



المبحث الرابع

أدوات البحث التطبيقي (الاستبيان و المقابلة الشخصية)

من أجل المعالجة المتكاملة لموضوع البحث قامت الباحثة (تحت الإشراف العلمى المناسب) بإعداد صحيفة استبيان، و قد قامت الباحثة بإجراء مقابلات شخصية لذوى المناصب القيادية في وزارة الصناعة و التجارة، لاستطلاع آرائهم (من خلال الاستبانة) بشأن مشكلات و آفاق التطوير و ذلك في قطاعين من قطاعات الوزارة ، هما قطاع التمثيل التجارى و قطاع الاتفاقيات و التجارة الخارجية .

و فيما يلى أهم نتائج المقابلات و الاستبيانات الميدانية:

أولاً : قطاع التمثيل التجارى

1. تغطى ممثلات التمثيل التجارى 42 دولة من دول العالم بنسبة مئوية قدرها 21% .و تمثل الدول العربية و الافريقية الدول ذات الكثافة النسبية الأعلى للمعاملات التجارية بواقع 11 دولة لكل منهما ، يليها دول الاتحاد الأوروبى بواقع 8 دول ، يليها آسيا بواقع 7 دول. بينما مثلت الأمريكيتين و دول شرق أوربا الدول ذات الكثافة النسبية المنخفضة للمعاملات التجارية بواقع 3 دول لكل منهما.
2. يؤدى التمثيل التجارى دوراً أصيلاً و فعالاً لتجارة مصر الخارجية ، من خلال قيام بعثات التمثيل التجارى بالترويج المباشر، و الاجتماعات الثنائية بين المستوردين و المصدرين، و اقامة المعارض، وإجراء الدراسات التسويقية والاعلان المباشر و غير المباشر.
3. تمثل القارة الافريقية منذ زمن طويل أحد المقاصد الهامة للتجارة الخارجية المصرية، و تلقى التجارة الخارجية فى الوقت الحالى مزيداً من الدعم عما سبق نظراً لعدة أسباب كالبعد الأمنى لدول حوض النيل، و البعد السياسى خاصة مرحلة ما بعد الثورة و توجهات النظام السياسى الحالى نحو التعاون الافريقى و الاتحادات الإقليمية على مستوى القرن الافريقى ، بالإضافة للتغيرات فى سلاسل الامداد ما بعد الكرونا حيث لجأت مصر إلى خلق فرص جديدة بسبب ارتفاع اسعار الشحن .
4. بالنسبة للمناطق النائية من آسيا و امريكا اللاتينية فإنها لا تمثل مقاصد مهمة للتمثيل التجارى و التجارة الخارجية المصرية، نظراً لارتفاع تكلفة الشحن الشديد مما يؤثر سلباً على تنافسية منتجاتنا و النفاذ للأسواق. حيث أن قطاع التمثيل التجارى يعمل على دعم التوجه السياسى للدولة، فاذا كانت المنطقة النائية تمثل أهمية اقتصادية فهى تمثل مقصد وفقاً للأهمية الاقتصادية و السياسية.
5. بالنسبة لاختيار عناصر بعثات التمثيل التجارى و خاصة عنصرى الشباب و المرأة ، فإنه يتم اختيار الكفاءات البشرية المهمة بناء على امتحان دون تميز لجنس او سن معين. ولكن وفقاً لإتجاه الدولة نحو ترشيد الإنفاق الحكومى، فإنه تم ترشيد عناصر بعثات التمثيل التجارى لتقتصر البعثة على فرد واحد فقط.

6. بالنسبة للسلع و الخدمات ذات الميزة النسبية المرتفعة لمصر فى الأسواق الخارجية الكبيرة المعروفة مثل الاتحاد الاوروبى و امريكا، فإنها تختلف من منطقة لأخرى، حيث أنهما يقعان فى قارتين مختلفتين و حولهما دول مختلفة من حيث القرب الجغرافى بالإضافة إلى طبيعة الانتاج المختلفة و اختلاف اسعار الشحن، فضلاً عن الاختلاف بداخل القارة الواحدة. بصفة عامة تتمتع بصر بميزة نسبية فى السلع الزراعية (الموالح - البصل - العنب - البطاطس - الطماطم) ، و السلع الكيماوية و البوليمرات ، و السلع الهندسية (شاشات العرض) ، و المنسوجات (لوجود القطن و الغزل و النسيج المصرى) ، و بعض مواد البناء الموجودة فى الطبيعة (الرخام - الرمل - الاسمنت)، و السلع الغذائية المصنعة (الخضروات المجمدة).
7. لا تمثل السلع التراثية فئة ذات وزن نسبى معقول بالنسبة للصادرات المصرية، و ذلك لضعف انتشار الثقافة المصرية عالمياً، بالمقارنة بالثقافات الأخرى مثل الثقافات الفرنسية و الصينية و الهندية، بالإضافة لانخفاض اعداد المهاجرين المصريين.
8. يقسم الاقتصاديون هيكل الناتج السلى الى سلع مرتفعة التكنولوجيا و متوسطة التكنولوجيا و منخفضة التكنولوجيا ، لذا ينصح ببحث شراء التكنولوجيا الحديثة و تكثيف الانفاق على البحث العلمى و التحول الرقمى و زيادة الحوافز للشركات لدعم التطور التكنولوجى.

ثانياً: قطاع الاتفاقيات التجارية

1. تتمثل أهم المناطق الجغرافية و الأقاليم التى تستأثر بالنسبة الأكبر من السلع و الخدمات التى يتم تسويقها بواسطة اتفاقيات التجارة كالتالى:
- أهم اقليم: المنطقة العربية.
 - أهم تكتل: الجافتا (اتفاقية التجارة الحرة العربية الكبرى) و أهم دول التكتل: المملكة العربية السعودية
 - أهم السلع محل التبادل : هى السلع الزراعية و الصناعات الغذائية و السلع الهندسية.
2. بالنسبة لأداء القطاع التجارى فى كتل دولية معينة تتخفص القدرة التنافسية لمصر بالنسبة لدول الخليج لضعف البنية التحتية بالنسبة لمجال التصدير بالمقارنة بدول اخرى داخل التكتل.
3. فيما يتعلق بالتبادل التجارى بين الدول العربية وفق اتفاقية التجارة الحرة العربية الكبرى التى تضم الدول العربية كلها تقريباً، بعد دخول مصر للاتفاقية عام 2005، وصلت نسبة التخفيض الجمركى 100% مع الدول الاعضاء فى اتفاقية تيسير و تنمية التبادل التجارى مما ساعد على زيادة حجم التبادل التجارى مقارنة بالأعوام السابقة عن عام 2005 (قبل الاتفاقية)، حيث تتماشى أحكام هذه الاتفاقية مع احكام و قواعد منظمة التجارة العالمية و قواعدها العامة المنظمة للتجارة الدولية. و لا تنطبق أحكام هذه الاتفاقية على الموارد المحظور استيرادها و تداولها لأسباب دينية أو صحية أو بيئية.

4. و عما اذا كانت المشاكل الجمركية أم غير الجمركية هي السبب الأساسي لعرقلة التبادل التجارى بين مصر و الدول العربية، من حيث المشاكل الجمركية: فيما يتعلق بالدول أعضاء منطقة التجارة الحرة لا توجد عقبات. و تتمثل المشاكل غير الجمركية فى الظروف التى تعرض لها المنطقة العربية سواء كانت سياسية (الحروب و الانقسامات الداخلية)، او صحية (كرونا)، بالإضافة لعرقلة التبادل التجارى لأسباب فنية كالتعسف فى المواصفات الفنية للسلع الداخلة أو فرض قيود كمية.
5. و بشأن المناطق و الأقاليم الفرعية التى ينصح بالتركيز عليها الفترة القادمة لأهمية فتح أسواق داخلها للسلع و الخدمات المصرية، فهى الدول الافريقية بصفة عامة.

المبحث الخامس

النتائج و التوصيات حول الجانب التطبيقي

تعد التجارة الخارجية محركاً رئيسياً للنمو الاقتصادي، لما لها من أهمية في توفير الاحتياجات المحلية من السلع والخدمات، وتوفير النقد الأجنبي اللازم لعملية التنمية . وتعمل مؤسسات التجارة الخارجية على تهيئة المناخ المناسب للتجارة الخارجية من خلال زيادة قدرة الصادرات المصرية على النفاذ الى الأسواق الخارجية و تعزيز تنافسية و تنوع الصادرات المصرية و خلق مزيد من فرص العمل.

وفيما يلي عرض لأهم نتائج و توصيات البحث :

أولاً النتائج:

1. انخفاض عدد الممثلين التجاريين نتيجة الاتجاه الحكومي لترشيد الانفاق.
2. تتمثل أهم التحديات التي تواجه قطاع التجارة الخارجية في:
عجز النقد الأجنبي و تمويل التجارة الخارجية، و الزيادة في واردات كل من السلع الاستهلاكية و الوسيطة ، بالإضافة الى ضعف مهارات العاملين في القطاع التجارى بسبب ضعف برامج التدريب و تخصيص معظم برامج التدريب للقطاع الصناعى.
3. لا تمثل المناطق النائية مقاصد مهمة للتمثيل التجارى و التجارة الخارجية المصرية، نظراً لارتفاع تكلفة الشحن الشديد مما يؤثر سلباً على تنافسية الصادرات المصرية و نفاذها الى الأسواق الدولية . و حيث أن قطاع التمثيل التجارى يعمل على دعم التوجه السياسى للدولة، فاذا كانت المنطقة النائية تمثل أهمية اقتصادية فهي تمثل مقصد وفقاً للأهمية الاقتصادية و السياسية.
4. تمثل المشاكل الجمركية احد العوائق امام التجارة الخارجية بالنسبة للدول خارج الاتفاقيات الدولية.
5. تتركز تجارة مصر جغرافيا فى المنطقة العربية بنسبة قدرها 50% من اجمالى الدول العربية، و يعود ذلك الى اتفاقية التجارة الحرة العربية 2005.
6. تعتبر القارة الافريقية مقصدا هاما للتجارة الخارجية نظراً لعدة أسباب منها البعد الأمنى و السياسى.
7. تختلف الميزة النسبية للسلع و الخدمات المصرية فى الأسواق الخارجية طبقاً للبعد الجغرافى و اسعار الشحن بالإضافة لطبيعة الانتاج.
8. تتمتع بصر بميزة نسبية فى السلع الزراعية و السلع الكيماوية و البوليمرات ، و السلع الهندسية ، و المنسوجات، و بعض مواد البناء الموجودة فى الطبيعة و السلع الغذائية المصنعة.

ثانياً التوصيات:

1. رفع كفاءة البنية التحتية في مجال التصدير، خاصة دعم النقل واللوجستيات حتى وصول البضائع للموانئ المصرية، بهدف زيادة القدرة التنافسية للصادرات المصرية.
2. زيادة عدد افراد بعثات التمثيل التجارى، لأهمية دورها فى التجارة الخارجية من حيث الترويج المباشر و الاجتماعات الثنائية بين المستوردين و المصدريين، و اقامة المعارض، واجراء الدراسات التسويقية والاعلان المباشر و غير المباشر.
3. زيادة البرامج التدريبية الموجهة للعاملين بقطاع التجارة الخارجية بما يسهم فى رفع كفاءتهم و صقل مهاراتهم فى مجال عملهم.
4. استمرار التركيز على الدول الافريقية بصفة عامة و دول حوض النيل بصفة خاصة عن طريق إقامة معارض متخصصة (مواد البناء - سلع زراعية - صناعات غذائية).
5. تعزيز جهود زيادة الصادرات السلعية و الخدمة الى المنطقة العربية الشقيقة باعتبارها أهم شريك للتجارة الخارجية المصرية، و خاصة فى ظل الظروف السياسية فى السنوات الأخيرة.
6. أهمية شراء التكنولوجيا الحديثة و تكثيف الانفاق على البحث العلمى و التحول الرقمى و زيادة الحوافز للشركات لدعم التطور التكنولوجى.
7. العمل على خلق ميزة نسبية للسلع التراثية لزيادة قدرتها التنافسية من خلال نشر الثقافة المصرية عن طريق الممثلات التجارية المصرية بدول العالم.

المراجع:**كتب**

1. حسين صالح، سياسات الإصلاح الاقتصادي وآثارها على هيكل تجارة مصر الخارجية. سلسلة قضايا التخطيط و التنمية رقم (319)، معهد التخطيط القومي، القاهرة، 2020.
2. السبتي وسيلة، تمويل التنمية المحلية، الطبعة الأولى، دار النشر: إيتراك للنشر والتوزيع، القاهرة، 2009.
3. عصام عمر مندور، التنمية الاقتصادية و الاجتماعية و التغيير الهيكلي فى الدول العربية، دار التعليم الجامعى للطباعة و النشر، الإسكندرية، 2011.
4. فادية محمد عبد السلام، دراسة الاسواق الخارجية و سبل النفاذ إليها، سلسلة قضايا التخطيط و التنمية رقم (170)، معهد التخطيط القومي، القاهرة، 2003.

دراسات و أبحاث

1. أمانى فاخر، المحددات المؤسسية لتدفقات التجارة الدولية: دراسة تطبيقية على مصر، المجلة العربية للإدارة، مجلد 38، العدد 2، 2018.
2. سعد محمود الكواز، سمير بهنام، أثر التغيير الهيكلي فى التجارة الدولية لعينة مختارة من الدول النامية للمدة من 1985-2008، مجلة تنمية الرافدين، العدد (101)، مجلد (32)، جامعة الموصل، كلية الإدارة و الإقتصاد، العراق، 2010.
3. عبد المطلب عبد الحميد، التغيرات الهيكلية فى التجارة الخارجية وميزان المدفوعات فى مصر خلال الفترة 1952-1995، المجلة المصرية للتنمية و التخطيط، عدد 2، مجلد 5، معهد التخطيط القومي، القاهرة، 1997.
4. عزت قناوي، الاختلال الهيكلي فى الاقتصاد المصري-الأسباب والنتائج، المجلة العلمية التجارة التمويل، ع 2، كلية التجارة، جامعة طنطا، مصر، 2016.
5. فرانسوا بيرو، فلسفة لتنمية جديدة، ترجمة عادل ناصر، الطبعة الأولى، المؤسسة العربية للدراسات و النشر، بيروت، 1983.
6. كهينة رشام، أحمد جميل، تطوير التجارة الخارجية كاستراتيجية لتنمية الصادرات: دراسة حالة الجزائر، مجلة الباحث الاقتصادي، المجلد 9، العدد 2، جامعة 20 اوت 1955- سكيكدة، الجزائر، 2021.
7. مديحة بن ذكرى بن علو، شببان نصيرة، دور اعادة تأطير و إصلاح قطاع التجارة الخارجية فى تنمية الاقتصاد الوطنى الجزائرى: التجارة الخارجية من النقييد الى التحرير، مجلة العلوم القانونية و الاجتماعية، مجلد 4 (العدد 3)، جامعة زيان عاشور بالجلفة، الجزائر، 2019.

8. نجلاء علام، سياسات تنمية الصادرات في مصر في ضوء المستجدات الاقليمية و العالمية، سلسلة قضايا التخطيط و التنمية رقم (299)، معهد التخطيط القومي، القاهرة، 2018.
9. نور الدين هرمز، ثناء أبازيد و غياث أصلان، متطلبات تطوير مؤسسة التجارة الخارجية في ظل المتغيرات الدولية المعاصرة، مجلة جامعة تشرين، سلسلة العلوم الاقتصادية والقانونية، المجلد 30، العدد (4)، القاهرة، 2008.
10. يلماظ أكيوز الدول النامية و التجارة العالمية الأداء و الآفاق المستقبلية، تعريب السيد أحمد عبد الخالق ، دار المريخ للنشر، الرياض، 2008.

رسائل علمية

1. أحمد عبد الحميد، دور تكنولوجيا المعلومات في تسهيل حركة التجارة الخارجية بمصر، رسالة ماجستير، معهد التخطيط القومي، 2014.
2. جميل حميد الأثوري، الاختلالات الهيكلية في الاقتصاد اليمني و سياسات الإصلاح الاقتصادي، رسالة دكتوراه، كلية الإدارة و الإقتصاد، الجامعة المستنصرية، العراق، 2000.
3. مازن أحمد حلس، فجوة التجارة الخارجية في الاقتصاد الفلسطيني و كيفية الحد من تعاضدها، رسالة ماجستير، كلية الإقتصاد و العلوم الادارية، جامعة الأزهر، غزة، 2016.

مصادر البيانات و المعلومات:

1. وزارة التخطيط والمتابعة والإصلاح الإداري - 2015.
2. البنك المركزي المصري، التقرير السنوي، سنوات مختلفة.
3. وزارة الصناعة و التجارة الخارجية المصرية.

ملاحق

أهم عناصر استمارة الاستطلاع المقننة لأصحاب المواقع القيادية بوزارة الصناعة و التجارة (قطاع التمثيل التجارى)

1. إلى أى حد تغطى بعثات التمثيل التجارى المناطق الجغرافية المختلفة بالعالم ذات الكثافة النسبية للمعاملات التجارية.
2. إلى أى حد تقوم بعثات التمثيل التجارى بالترويج للمنتجات المصرية و فتح أسواق جديدة.
3. كانت القارة الإفريقية منذ زمن طويل تمثل أحد المقاصد الهامة للتجارة الخارجية المصرية، هل بقى ذلك على وضعه القديم؟ و ما هى أسباب التغير إن حدث؟ و ما هى التوصيات اللازمة لإعادة فتح الأسواق التى "أغلقت و لو جزئيا؟
4. هل تمثل المناطق النائية من آسيا و أمريكا اللاتينية مقاصد للتمثيل التجارى و التجارة الخارجية المصرية؟
5. إلى أى حد تقتقر بعثات التمثيل التجارى إلى الكفاءات البشرية المهمة و خاصة من عنصرى الشباب و المرأة.
6. من واقع عملكم ماذا ترى من السلع و الخدمات ذات الميزة النسبية المرتفعة لمصر فى الأسواق الخارجية غير الكبيرة المعروفة مثل الاتحاد الأوروبى و أمريكا.
7. هل تمثل السلع التراثية فئة ذات وزن نسبى معقول للصادرات المصرية.
8. يقسم الاقتصاديون هيكل الناتج السلعى إلى سلع مرتفعة التكنولوجيا و متوسطة التكنولوجيا و منخفضة التكنولوجيا، بماذا تنصح لرفع مستوى تكنولوجيا السلع المصدرة من مصر للعالم الخارجى.

أهم عناصر استمارة الاستطلاع المقننة لأصحاب المواقع القيادية بوزارة الصناعة و التجارة (قطاع الاتفاقيات و التجارة الخارجية)

1. ما هي أهم المناطق الجغرافية و الأقاليم التي تستأثر بالنسبة الأكبر من السلع و الخدمات التي يتم تسويقها بواسطة اتفاقيات التجارة.
2. ما هو تقييمكم لأداء القطاع التجارى فى كتل دولية معينة، و خاصة دول اتفاقيات الشراكة الأوروبية.
3. ما هي انطباعاتكم عن التبادل التجارى بين الدول العربية وفق اتفاقية التجارة الحرة العربية الكبرى، التي تضم الدول العربية كلها تقريباً.
4. هل تشعرون أن المشاكل الجمركية أم غير الجمركية هي السبب الأساسى لعرقلة التبادل التجارى بين مصر و الدول العربية.
5. ما هي المناطق و الأقاليم الفرعية التي تنصحن بالتركيز عليها بالفترة القادمة ، أو ترون أهمية فتح أسواق داخلها للسلع و الخدمات المصرية.