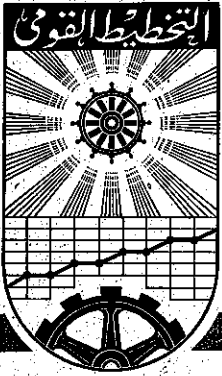


الجمهورية العربية السورية
الجمهورية العربية السورية



مَعْدَدُ المِخطِيطِ القومِي

مذكرة رقم ٨١٥

مذكرات في الاقتصاد الرياضي
الجزء الأول

دكتور محمد محمود الامام

يناير ١٩٦٨

الآراء التي وردت في هذه المذكرة
تمثل رأي الكاتب ولا تمثل رأي المعهد ذاته

مذكرات في الاقتصاد الرياضى

الجزء الأول

المحتويات

الصفحة	
١	- <u>تقديم</u>
٦	- <u>المحتويات</u>
٨	- <u>مقدمة</u>
٨	١/٠ - <u>المشكلة الاقتصادية</u>
١١	٢/٠ - <u>جوانب النشاط الاقتصادى</u>
١١	أ - <u>الاستهلاك النهائى</u>
١٢	ب - <u>الانتاج</u>
١٢	ح - <u>تقسيم العمل</u>
١٣	د - <u>التوزيع</u>
١٣	هـ - <u>التبادل</u>
١٣	٣/٠ - <u>عوامل الانتاج</u>
١٣	أ - <u>الطبيعة</u>
١٤	ب - <u>العمل</u>
١٤	ح - <u>رأس المال</u>
١٥	د - <u>التنظيم</u>
١٦	٤/٠ - <u>الارصدة والتدفقات</u>
٢٢	٥/٠ - <u>التدفقات الدخلية والنقدية</u>
٢٦	٦/٠ - <u>طريقة البحث</u>
٢٦	أ - <u>الاسلوب الاستنباطى</u>
٢٧	ب - <u>الاسلوب الاستقرائى</u>

هذا النمط الجماعي للبحث ، والأطار المتكامل للتخصصات ، تبرز أهميته في الدراسات التخطيطية بصورة أوضح عنها في أى ميدان آخر . ففي هذا المجال لا بد من التخصصات الفنية بمختلف جوانبها ، ولا بد أيضا من التخصصات الاقتصادية بفروعها العديدة ، كما أنه لا بد من مشاركة أولئك الذين تخصصوا في أساليب التحليل العلمي للظواهر الكمية ، وعلى رأسها الرياضيات . هذه المشاركة لا تعنى أن يتم تقسيم جاد للعمل بحيث يختص كل فريق بجانبه من البحث ، بل هى تتطلب توفر قدر كاف من أسباب التفاهم ، يتحقق عن طريقه ادراك كل مجموعة لحقيقة أساليب العمل التى تنتجها المجموعات الأخرى ، ويتم بواسطته نقل المشاكل التى تصادف المجموعة الى المجموعات الأخرى بأسلوب يسهل على الأخيرة استيعاب أبعادها ويحدد لها دورها في البحث المشترك .

لذلك نجد أنه بالرغم من أن الظواهر الاقتصادية للخطط بمستوياتها المختلفة تتطلب قيام رجال الاقتصاد المتخصصين بالأقسام بصفة أساسية في الدراسات التخطيطية ، فإن الدراسات ذات الطابع الفنى أو الأجتاعى تحتاج الى أسس اقتصادية لا بد من أخذها في الاعتبار منذ البداية حتى تصل الى الأخصائين الاقتصاديين في الصورة التى تمكنها من إدراجها في إطار تحليلى متكامل . ومن جهة أخرى فأن فئة المشتغلين بتطوير الأساليب التحليلية الكمية اللازمة للتخطيط لا بد لها من أن تلجأ الى كافيا بطبيعة المشاكل التى يعالجها علم الاقتصاد وأدواته التحليلية حتى يتجهوا بدراستهم العلمية الدقيقة الوجهة المناسبة .

هذه الحاجة تشير تساؤلا أساسيا عن طبيعة المنهاج الذى يتبع في تحليل المشكلات الاقتصادية بما يلائم احتياجات المخطط . والواقع أن هناك مناهجين سادا الفكر الاقتصادي منذ أن اتضحت معالم هذا العلم :

أولهما ينبع من أن الاقتصاد من حيث كونه يعالج مشاكل المجتمع ويدرس العلاقات القائمة بين مفرداته ، وبين المجتمعات وبعضها البعض في حياتها الاقتصادية ، ان هو إلا علم اجتماعى يستمد أصوله من الدراسات الفلسفية والاجتماعية التى تنظم شئون المجتمع وترسم له بنيانه وتحدد مجموعته القواعد التى تسود آداب التعامل فيه . ومن هنا كان تفضيل جمهرة كبيرة من علماء الاقتصاد اتبع المنهج المنطقي اللفظي في الدراسة . وقد كتبت لهذه المدرسة الغلبة حتى وقتنا هذا .

أما الثانى فيذهب الى أنه مهما كانت الطبيعة الاجتماعية للعلم ، فان أساليبه التحليلية يجب أن تتطور حتى تأخذ في الاعتبار حقيقة هامة ، هى أن مجموعة الظواهر التى يعالجها العلم لها

صفاتها الكمية التي تكون أقدر الوسائل على تحليلها هي الوسائل الرياضية . ولا تنبع هذه الحقيقة من مجرد كون هذه الظواهر ذات طبيعة كمية ، بل هي ترجع أساسا الى عظم التشابك بينها بحيث أن المعالجة الكلية لها تصبح شبه مستحيلة بدون الاعتماد على الأساليب الرياضية . هذا التشابك له جانبان : الأول في آنية العلاقات الاقتصادية ، الأمر الذي تتجلى أهميته في التخطيط الشامل ، والذي لا يمكن أن تنجو منه عمليات التخطيط الجزئي . أما الثاني فيعود الى الطبيعة الديناميكية للتغيرات الاقتصادية بحيث يحتاج الباحث الى تتبع نفس الظاهرة أو المجموعة من الظواهر في فترات زمنية متعاقبة مقتفيا أثر العلاقات المختلفة فترة بعد الأخرى .

هذه الأسباب هي التي دعت بعض قدامى الاقتصاديين الى الأخذ بالأساليب الرياضية منذ زمن بعيد . غير أن ضخامة النماذج الرياضية التحليلية وتعقد أساليب حلها ، نفرت كثيرا من الباحثين ، خاصة في وقت كانت النظرة الجزئية للمشاكل الاقتصادية هي الغالبة . غير أن ضرورات التخطيط الواقعي الشامل وارتباطه بالمشاكل على المستوى القوي الكلي جعل من الضروري العودة إلى المنهج الرياضي في البحث ، بل أدى الى مضاعفة الجهود من أجل تحسين الأساليب الرياضية ذاتها وتطويرها بما يحقق متطلبات التخطيط الاقتصادي واحتياجات رسم السياسات الاقتصادية من جهة ، ويأخذ في الاعتبار طبيعة الظروف التي تحيط بالمشاكل الاقتصادية من جهة أخرى .

والنتيجة المنطقية لكل هذا أن اشتدت الحاجة الى ظهور مؤلفات دراسية تعالج أسس علم الاقتصاد بأسلوب رياضي أو ما يعرف باسم الاقتصاد الرياضي (١) Mathematical economics والواقع أن هذه المؤلفات تخاطب أساسا فئتين من الدارسين الأولى هي فئة المتخصصين في الدراسات الاقتصادية ، حتى تضع في متناول أيديهم بعض الأدوات التحليلية التي يستخدمها هذا العلم وينشئها ، والتي أصبحت تشكل بالنسبة لهم ضرورة أساسية لكي يتمكنوا من الاطلاع على الدراسات

(١) كثيرا ما يحدث الخلط (سواء في اللغة العربية أو اللغات الأجنبية كالإنجليزية والفرنسية) بين هذا العلم وبين علم الاقتصاد القياسي Econometrics . وفي مفهومنا أن هذا العلم الأخير - في جانبه النظري - هو امتداد للنظرية الإحصائية بما يتفق واحتياجات البحث الاقتصادي ، ومن هنا يعتبر الاقتصاد الرياضي من الاحتياجات المسبقة له ولكنه ليس جزءا منه . وان كانت المعالجة الرياضية للمشاكل القياسية جزءا من البحث القياسي .

الحدیثة . أما الفئة الثانية فهي فئة الرياضيين الذين يعملون في ميدان التخطيط الاقتصادي ، وفي هذه الحالة يكون الهدف هو تعريفهم بعناصر المشاكل الاقتصادية بأسلوب رياضي يكون أيسر لهم تقبله عما لو اضطروا إلى الالتجاء إلى الكتابات التي تعتمد على الأسلوب اللفظي .

على أن مثل هذه المحاولة المزدوجة تفرض بعض القيود على الكاتب ؛ أول هذه القيود أن مثل هذا المؤلف يجب أن يُعنى أساسا بما يطلق عليه اسم " التحليل الاقتصادي " ، وأن يسقط من حساباته الجانب الوصفي الذي يعالج الأطار التنظيمي للعلاقات الاقتصادية ، ويصف المنظمات الاقتصادية المختلفة (كالبنوك وأنواع الوحدات المشغلة بالانتاج . . . الخ) والقواعد المنظمة لعملها ، فهذا الجانب يظل من اختصاص المنهاج اللفظي . أما القيد الثاني فينصب على مستوى التحليل الرياضي المستخدم ، إذ يجب ألا يتجاوز ما يمكن لطالب الاقتصاد العادي أن يلم به في دراساته الجامعية ، وهو بذلك يقتصر عن الارتقاء إلى المستوى الذي يتوقعه المتخصص في الرياضيات . أما القيد الثالث فهو يتعلق بالجانب الاقتصادي الذي لابد أن يراعى فيه أن جانباً من الدارسين لم يسبق لهم القيام بأي دراسة اقتصادية ، الأمر الذي ينطبق على فئة الرياضيين دون الاقتصاديين .

هذه الاعتبارات سوف تجعل كلا من الفئتين تشعر بأن هذه المجموعة من المذكرات ينقصها أشياء كان يمكن التطلع إلى وجودها فيها . ومع ذلك فما زال هناك الجانب الجديد الذي يضيف الشيء مما عرفهم السابقة ، والذي يمكن اتخاذه كنقطة بدء فلم يوجد بعد الكتاب الدراسي الذي يفي باحتياجات الطالب كاملة ، إذ المعتاد أن تقابل هذه الاحتياجات بواسطة سلسلة من الكتب المتكاملة .

ونأى عليه فإن هذه المذكرات تحقق إلى حد كبير الغرض المزدوج منها ، فهي في تناول طالسب الاقتصاد لأنها لا تفترض قدراً من المعرفة بالرياضيات يفوق المستوى المعتاد له . وهي — على ما نرجو — تفتح أمام الباحث الرياضي فرص الأمام بأسس علم الاقتصاد ، وهو ما نسعى إلى حفزه بين المشتغلين منهم بشؤون التخطيط ، إذ أنه بالرغم من تقديرنا للجهود التي قاموا بها حتى الآن — خاصة بسببين جنبيات معهد التخطيط القوي — فأن هناك شعوراً عاماً بأن هناك حاجة إلى تنظيم معلوماتهم الاقتصادية وفقاً لبرنامج متكامل . وإذا كان هذا الالتزام بضرورة معالجة المبادئ الأولية للاقتصاد يثير لدى المتخصصين في الاقتصاد أن الأضافة إلى المعرفة الاقتصادية بهذه الوسيلة محدودة ، وأن كـمـل ما يجنبونه هو معالجة لأمر معروفة لهم بأسلوب يرونه أكثر صعوبة ، فإن عليهم أن يدركوا أن تحقيق

المزيد من المعرفة يتطلب المزيد من الألمان بالرياضيات ، وهو أمر يصبحون أقدر على تحقيقه عن طريق
دراساتهم الخاصة في المراحل المتقدمة من الدراسة .

ومن جهة أخرى فإننا يجب أن نذكر الرياضيين بأن علم الاقتصاد هو أساسا علم اجتماعي ، وأن
الجانب الوصفي ليس بأقل أهمية . وقد ثبت بالتجربة أن الاقتصاد ر على الجانب التحليلي الرياضي
لا يساعد كثيرا على تقريب علم الاقتصاد اليهم ، وأن عليهم بذل المزيد من الجهد حتى يحققون هذا
الهدف غير أننا نعتقد أنه اذا أمكن للدارس أن يستوعب الجانب التحليلي عن طريق هذه المذكرات ،
فسوف يستطيع المضي في قراءاته الاقتصادية — الرياضية منها أو اللفظية — معتمدا على نفسه بدون
كبير عناء . بل لعله يكون من المفيد أن ينتقل مثل هذا الدارس الى قراءة بعض الكتب الدراسية
الأولية المكتوبة بأسلوب لفظي لكي يكتسب منها المقدرة التعبيرية ، ولكي يدرك في نفس الوقت مدى
الفائدة التي تعود من استخدام الأساليب الرياضية في معالجة نفس المشاكل .

المحتويات :

تحقيقاً للأهداف السابقة سوف نبدأ باستعراض ما اصطلح على تسميته " بالمشكلة الاقتصادية " حتى يستطيع غير الاقتصاديين إدراك نوع المسائل التي يهدف علم الاقتصاد الى معالجتها . وفى خلال ذلك سوف نضع بعض التعاريف المبسطة للأصطلاحات الشائعة فى الأدب الاقتصادى ، كما سنشير الى الأدوات التحليلية التى يلجأ اليها الكتاب الاقتصاديون . ولما كان الأسلوب الرياضى بطبيعته التجريدية يساعد على تنميط المنهج التحليلي ، فسوف نعرض فى نهاية المقدمة القواعد التى يتم وفقاً لها وضع نموذج رياضى يعالج مشكلة اقتصادية معينة من نوع المشاكل التى سوف نتعرض لها فى الأجزاء التالية .

وسوف نتناول فى الجزء الأول تفسير سلوك الوحدات الأساسية المسؤولة عن اتخاذ القرارات الاقتصادية ، وهى المشتري (المستهلك) والبائع (المنتج) . وسوف نهتم بإبراز العلاقات الدالية المشتقة من هذا التحليل ، مثل دوال الطلب على المنتجات وعلى عناصر الإنتاج ، ودوال الإنتاج ودوال التكاليف ، وكذلك بعض الأدوات التحليلية الهامة كالمرئيات . وسوف نحاول ، بقدر الأمكان ، توضيح التحليل ببعض الأمثلة المأخوذة من الدراسات القياسية التطبيقية لبيان مدى واقعية هذه الأدوات وفائدتها العملية .

وننتقل بعد ذلك الى نماذج التفاعل بين الفئتين الرئيسيتين للمتعاملين ، وهى النماذج التى تصف طبيعة التعامل فى الأسواق ، سواء كانت تنافسية أو غير تنافسية . وبنقلنا الى معالجة المجموعات بدلاً من المفردات نستطيع أن نعالج ما ينطوى عليه هذا بالنسبة لبعض الظواهر التى تتحدد فى إطار المجموعات ، مثل تحديد أسعار خدمات عناصر الإنتاج وبعض مقاييس الرفاهية الاقتصادية .

أما الجزء الثانى فيعالج الأجماليات الاقتصادية أى الظواهر التى يتم فيها ليس فقط تجميع تصرفات المتعاملين فى نوع معين من المعاملات ، بل وتجميع أنواع متشابهة من المعاملات ، وهو ما يطلق عليه اسم الاقتصاديات الأجمالية Macro-economics تمييزاً له عن الموضوعات السابقة

Micro - economics

التي تنتمي أساساً الى ما يعرف بالاقتصاديات الأفرادية

وفى هذا الجزء نبدأ باستعراض بعض النماذج المعتمدة على التحليل الساكن وبلى ذلك مناقشة لبعض نماذج التحليل الديناميكي ثم نختم هذا الجزء بعرض لبعض نماذج النمو الاقتصادى .

أما الجزء الثالث فسوف يختص ببعض المشاكل المتخصصة ، وهى تلك المتعلقة بالنقود والتجارة الدولية ، مع بيان علاقتها بنماذج التقلبات الاقتصادية والنمو الاقتصادى .

ونختتم هذه المذكرات فى الجزء الرابع بدراسة لنماذج أكثر شمولاً للاقتصاد القومى ، وبيان لقواعد وضع السياسات الاقتصادية ونماذج التخطيط الاقتصادى .

٠ — مقدمة —

١ / ٠ — المشكلة الاقتصادية :

قبل ان نحاول وضع تعريف لعلم الاقتصاد بوجه عام ، أو الاقتصاد الرياضى بوجه خاص ، يجدر بنا أن نستعرض أركان المشكلة الاقتصادية ، أى المشكلة العامة التى برزت نشأة علم خاص لمعالجتها . هذه الأركان تتلخص فى :

أ — تعدد الحاجات والرغبات : فالإنسان يشعر بحاجات متباينة ومتعددة فى وقت واحد : يحتاج الى سد جوعه وأرواه ظمئه وأيواء أسرته وثقيف ذهنه ، الى آخر هذه الحاجات التى ندركها من واقع حياتنا العادية . بعض هذه الحاجات يرجع لأسباب فسيولوجية بعضها لاسباب عاطفية أو لاعتبارات خلقية الى غير ذلك من الدوافع التى قد تختلف من شخص لآخر ولكنها تترجم الى رغبات محددة .

ب — تعدد وسائل الإشباع : هذه الرغبات تترجم عادة الى مطلوبات محددة على وسائل ————— لأشباعها فترتبة أشباع الجوع تترجم الى سعى وراء الخبز واللحوم والخضر والفواكه وهكذا . إذن فوسائل الإشباع لنفس الرغبة تتعدد ، بعضها يتكامل كما فى المثال السابق وبعضها يتنافى بعضها يتكيف حسب الظروف مثل وسائل النقل التى تختلف بين الجمل والدواب بالمركبات والطائرات . وهذا يؤدى أولا الى ظهور اختلاف بين الوسائل من حيث ————— انشغالها عنها من حيث طريقة اشباع الحاجات فوسائل النقل بجانب اختلافها المسمى تتفاوت من حيث السرعة أو الراحة ، وهى حاجات أخرى تصحب الحاجة للانتقال وأن جاءت فى الترتيب التامية لها .

ج — نابذة الوسائل لا توفره الطبيعة بصورة مباشرة : يندر أن تتوفر وسائل الاشباع بالصورة التى تحقق الرغبات بشكل مباشر فى الطبيعة . فالزمال توجد بالصورة التى يحتاجها ————— الإنسان فى أماكن معينة ، كل ما يعنيه هو نقلها الى حيث يشاء ، والماء العذب قد يتوفر فى بعض المناطق ولكن الماء النقى قد لا يتواجد على الإطلاق ، وحيوانات النقل قد توجد بكثرة ولكن استخدامها لأغراض النقل يحتاج الى استئناسها وتدريبها ، وهكذا .

بديهيية أساسية هي بديهيية السعى الى اقصى قدر من الاشباع . وأكثر من ذلك أن رغبات الانسان نفسها متطورة ومتزايدة بحيث إذا قارب تحقيقها تطلع إلى المزيد وتغتن في استشارة الجديد من الرغبات بما يدخله من تعديلات على وسائل الاشباع وما يخلقه من مشاكل يتورط في حلها بعد ذلك ، حتى لقد يصل به الامر الى حد خلق الحروب ثم البحث عن الموارد من أجل كسبها أو من أجل انتقاها أو انتزاع الموارد من الاستعمالات الاخرى .

اذن فالمشكلة التي يدرسها الاقتصاد بوجه عام هي مشكلة توزيع الموارد Allocation of resources المحدودة المتاحة للإنسان على الأستعمالات المختلفة التي يمكن أن تستخدم فيها ، بحيث ييسر له هذا التوزيع الحصول على وسائل تحقق له أكبر قدر ممكن من الاشباع وبحيث يقتضى منه أقل جهد ، مع مراعاة أن الزمن يلعب دورا أساسيا من حيث ضرورة الوفاء بالرغبات في فترات محددة لا يمكن تأجيلها أو أطالتها .

هذا التعريف للمشكلة يشير ثلاثة جوانب تؤثر على النمط التحليلي الذي يتبع في معالجة الموضوعات العديدة التي يدرسها الكتاب الاقتصاديون .

١ - السعى إلى تحقيق اقصى اشباع بأقل جهد ، وهذا يمكن ترجمته الى البحث عن نهايات عظمى أو صغرى .

٢ - وجود قيود على الموارد المتاحة مما يعنى ان تلك النهايات مشروطة أو مقيدة ، ويمكن حلها بالأساليب الرياضية المعروفة - ومن الممكن أيضا استخدام أساليب تحليل الأنشطة Activity analysis لحل مشكلة توزيع موارد محدودة على استخدامات متعددة .

٣ - دخول الانسان في صراع مع الطبيعة ومع غيره من أجل تدبير احتياجاته ، وهو بذلك يشبه المقامر الذي يشترك في لعبة يتعرض فيها للكسب والخسارة مما يجعل النظرية الرياضية للألعاب Theory of games أحد السبل الممكنة التطبيق في الدراسة .

ومعنى هذا أن الاساليب الرياضية يمكن أن تمدنا بمدخل على الى معالجة المشكلة الاقتصادية ، وأن لم تكن - كما سبق أن ذكرنا - هي المدخل الوحيد لها ، خاصة فيما يتعلق بالجوانب الوصفية والتنظيمية .

د - ضرورة اجراء عمليات تحويلية للحصول على هذه الوسائل : أذن في احد الطرفين توجد حاجات معينة تترجم الى رغبات في وسائل محددة لاشباعها ، وفي الطرف الاخر توجد موارد طبيعية بصورة خام تختلف عن الصورة التي يجب أن تأخذها وسائل الاشباع مما يثير مشكلة تحويل Transformation هذه الموارد الى الوسائل المطلوبة .

هـ - ندرة الموارد اللازمة للحصول على هذه الوسائل : ولا تقف المشكلة عند ضرورة تحويل الموارد بل ان الذي يزيد حدتها هو أن هذه الموارد تجود بها الطبيعة بدرجات متفاوتة . فالهواء يتوفر في معظم الاحوال بالقدر الذي يكفي الانسان للحصول على كل احتياجاته للتنفـس أذ تجود به الطبيعة بالصورة المباشرة والقدر الذي يكفي لجعله من الطيبات الحرة ، بينما لا يتواجد البترول مثلا بهذه الدرجة من الوفرة مما يثير مشكلة عدم امكان اشباع كل الحاجات اليه . والواقع ان هذه الندرة Scarcity كانت الصفة التي استأثرت باهتمام الاقتصاديين كما انها كانت السبب في المحاولات المتعددة التي بذلها ويبدلها الانسان من أجل ابتكار وسائل جديدة للاشباع تعتمد على موارد أقل ندرة ، والبحث عن وسائل لكسر حدة الندرة (كأدوات التنقيب الحديثة) .

و - وجود استعمالات بديلة للموارد : والذي يزيد من حدة المشكلة ان هذه الموارد ليست استعمالات بديلة تتنافس عليها في نفس الوقت . فالارض تلزم الانسان لاقامة السكن اللازم له وهي ايضا لازمة لزراعة احتياجاته من الاغذية أو لانتاج النباتات التي تهـي له الحصول على الملابس كما أنه يحتاج الى تخصيص جانب منها لعمليات الانتقال وهكذا تتزاحم هذه الاستعمالات البديلة على المورد الواحد بحيث تؤدي ندرته الى ضرورة المفاضلة والموازنة بين كل هذه الاستعمالات واجابة كل منها الى حد محدود ، وفقا لقواعد رشيدة يتم وضعها بأسلوب علمي .

ز - سعي الانسان لتحقيق اقصى اشباع : ومع ذلك فلو قنع الانسان بهذا الحد المحدود لتوارت المشكلة أو كادت ، غير أن المشاهد هو أن هذا لا يحدث اللهم إلا في بعض المجتمعات البدائية التي لم تصب بكارثة ازدهام السكان بشكل يجعل ذلك الحد المحدود يكاد يبلغ حد العدم ، وهذا هو الوجه الاخر لمشكلة الندرة ولذلك نجد علم الاقتصاد يأخذ

٢/٠ - جوانب النشاط الاقتصادي :

بعد أن تعرفنا على أركان المشكلة الاقتصادية بصورتها العامة ، ننتقل الى دراسة الكيفية التي ينظم بها الانسان أمر حلها عمليا ، لنتعرف بذلك على الموضوعات التي تنقسم اليها الدراسات الاقتصادية ، والتي سنعالج بعضها فيما بعد ، وكذلك على مجموعة من الاصطلاحات الاقتصادية وتعريفها العلمية التي تختلف في كثير من الاحيان عما هو شائع في الاستعمال الدارج .

أ - الاستهلاك النهائي : يتضح من استعراضنا السابق للمشكلة الاقتصادية أن المحرك الاساسي للنشاط الاقتصادي هو الرغبة في تحقيق الاشباع ، أى فى افناء وسائل الاشباع من أجل تلبية الرغبات المختلفة للبشر ، وهو ما يطلق عليه اسم الاستهلاك النهائي Final consumption أو مجرد الاستهلاك ومن الواضح أن كل فرد يلعب دورا مستهلك مهما كان امره ، طفلا كان أم شابا ، عاملا أو عاطلا ، وقد جرى العرف على اعتبار أن العملية الاستهلاكية تتم بمجرد حصول الافراد على وسائل الاشباع ، دون تحديد ما بعملية الأفناء الفعلي لها في تحقيق الاشباع ويرجع هذا الى أن بعض وسائل الاشباع لا يفنى مباشرة عند استخدامها (كالملابس والادوات الكهربائية مثلا) ، وفى هذه الحالة نجد أن العلاقات بين الفرد وغيره من الافراد تتحدد فسي لحظة حصوله على وسائل الاشباع وليس خلال فترة استمتاعه بها ، ولما كان الهدف من الدراسة هو التعرف على تلك العلاقات فان هذا التعريف للاستهلاك هو أنسب التعاريف . فضلا عن هذا فإنه أسهل من وجهة نظر القياس الاحصائي . وتختلف أنواع وسائل الاشباع ، إذ أن بعضها مادي ويطلق عليه اسم السلع Goods والبعض الآخر غير ملموس وهو الخدمات Services وتميز الخدمات بأنها تستهلك بمعنى الفناء في سبيل تحقيق الاشباع بمجرد أداؤها ولا يمكن فصل أداء الخدمة عن استهلاكها . أما بالنسبة للسلع فان استهلاكها يتم في وقت يختلف عن فترة إنتاجها ، كما أنها تتفاوت فيما بينها من حيث طول الفترة التي تستطيع فيها السلعة تحقيق الاشباع ، فالسلع المتحركة Durable — مثل السيارات والثلاجات — تقوم بأداء الاشباع المنتظر منها على فترات طويلة تمتد عدة سنوات ، أما السلع غير المعمورة non-durable فتفنى بمجرد استخدامها في اشباع الرغبات الاستهلاكية .

بـ الانتاج : ولما كانت غالبية وسائل الأشباع لا توفرها الطبيعة في صورة صالحة للاستهلاك المباشر ، كان من الضروري تهيئة الموارد المتاحة بما يضعها في الصورة المناسبة ، وهذا يتطلب أجراء واحدة أو أكثر من العمليات الآتية :

- ١ - نقل بعض المواد التي تصلح مباشرة كوسائل للأشباع ولكنها لا تكون متاحة للمستهلكين فسي الأماكن التي توجد بها أصلا .
- ٢ - نقل المواد عبر الزمان أى تخزينها حتى تكون متاحة للاستهلاك في الأوقات التي يحتاج إليها فيها المستهلكون .

- ٣ - استخراج المواد من مكامنها الطبيعية وتجهيزها في الصورة الصالحة للأشباع .
- ٤ - أجراء عمليات تحويل للموارد لتغييرها من الصورة التي تمدنا بها الطبيعة الى الصورة المناسبة لأغراض الاستهلاك .

ومن الواضح ان بعض الموارد تحتاج الى المرور بأكثر من واحدة من العمليات السابقة حتى تصل الى الصورة المطلوبة كما انها قد تمر بنفس العملية أكثر من مرة لهذا الغرض . فمن الممكن أن تمر الموارد بأكثر من عملية تحويلية وفي كل مرة تصبح أقرب الى الصورة المنشودة ، كما انها قد تحتاج في خلال ذلك الى عمليات نقل وتخزين متعاقبة وهكذا . هذه العمليات كلها تنتمى الى النشاط الاقتصادي الذي يعرف باسم الانتاج Production . ويلاحظ أن المستهلكين قد يقومون ببعض هذه العمليات لأنفسهم ، ولكننا لا ندرجها ضمن الانتاج . فعمليات تخزين المواد الاستهلاكية التي يقوم بها الأفراد لا تعتبر عمليات إنتاجية ، وعمليات طهي الطعام لا تعتبر هي الأخرى إنتاجا ، فمثل هذه العمليات هي من قبيل التصرفات في أدوات الاستهلاك ، وليس في الموارد الإنتاجية ، وسوف يتضح أساس هذه المعاملة من مناقشة الجانب التالي .

جـ تقسيم العمل : والظاهرة الرئيسية التي تتضح من المشاهدات العملية هي أنه كلما يعتمد فرد على نفسه في مواجهة المشكلة الاقتصادية بمفرده ، اللهم الا اذا عزلته الظروف عن باقى العالم . فكلما حجم المشكلة دعى الانسان منذ القدم الى التعاون مع بنى جلدته لحملها سواء كانوا من أبناء قريته أو قبيلته أو كانوا يقطنون جانبا آخر من الكون . وعزز هذا الاتجاه الرغبة المتزايدة في توسيع نطاق نشاط الانتاج خلال فترة معينة ، سعيا إلى زيادة حجم الاستهلاك وسرعة ما

تبين أن هذه الزيادة يمكن أن تعظم اذا ما حدث نوع من التخصص وتقسيم العمل بين افراد الجماعة بحيث يقوم كل فرد بأداء نوع معين من المهام في عملية معينة ، بدلا من أن يقوم بانتاج كل ما يحتاجه من وسائل الأشياء مستقلا عن الآخرين . وقد ترتب على ذلك نتائج بعيدة المدى بالنسبة للنشاط الأقتصادي ، كما يتضح من الفقرات التالية :

د - التوزيع : فنظرا لان مساهمة الفرد في العملية الانتاجية لا تؤدي به الى التوصل مباشرة لاحتياجاته الاستهلاكية ، اصبح من الضروري وضع قواعد يتم بمقتضاها توزيع الناتج الذي تتوصل اليه المجموعة على الأفراد الذين عملوا في سبيل الحصول عليه . وتنطوي عملية التوزيع Distribution هذه على تحديد أسس تحديد نصيب Share كل عضو من أعضاء المجموعة . ولذلك نجد أن نظرية التوزيع تبحث في قياس مساهمة كل فرد وفي تحديد نصيبه من الناتج وفقا لهذه المساهمة .

هـ - التبادل : غير أن هذا التوزيع لا يتم تلقائيا ، فالذي يحدث هو أن ينال الفرد صكاً يعطيه الحق في جزء من الانتاج يعادل نصيبه ، وهذا يقتضى أن تكون هناك قواعد منظمة لعملية التبادل Exchange التي يستطيع الفرد بمقتضاها أن يحوّل نصيبه الى قدر معين من وسائل الأشياء المتعددة التي قد يكون قد ساهم في بعضها . وقد أدت محاولات الانسان لتنظيم هذه العملية الى خلق أدوات وسيطة Madia للتبادل (كالتقود) وأنشاء مؤسسات تتخصص في التعامل في هذه الادوات (كالبانوك) ونظرا لأن التخصص وتقسيم العمل تعدي الأفراد والجماعات الى الدول فان مشاكل التبادل الدولي أوجدت ميدانا آخر من ميادين الدراسة الأقتصادية كما أدت الى نشأة منظمات متخصصة في هذا النوع من التبادل .

٣/٠ - عوامل الانتاج : Factors of Production

عددنا من قبل العمليات التي يمكن أن تعتبر من قبيل العمليات الانتاجية وذكرنا أن هذه العمليات تتم في اطار من التخصص وتقسيم العمل يتطلب اشتراك عدد من الافراد في العملية الانتاجية الواحدة . غير أن الانتاج يتطلب أكثر من هذا .

أ - فالشيء الاول الذي يسعى اليه الانسان هو الموارد التي يمكن أن تمدّه بها الطبيعة سواء

في الجوا أو على سطح الارض أو تحتها أو في المياه وبدون هذه الموارد الطبيعية

Nature or الطبيعة أي أن الطبيعية

بهذا المعنى هي أولى العوامل الأساسية للإنتاج .

ب - فإذا حصل الانسان على هذه الموارد ، وجد لزاما عليه أن يبذل جهدا في تهيئتها وتحويرها حتى تأخذ صورة الطيبات التي يطلبها من أجل الاستهلاك سواء كان هذا الجهد جسمانيا أو فكريا ، وهذا هو العامل الثاني ويطلق عليه اسم العمل Labour ، وهو في الواقع القوة المحركة الاولى والاخيرة لعملية الإنتاج مما دعا بعض الكتاب الى عدم الاعتراف بغيره من العوامل باعتباره العنصر الأيجابي الوحيد .

ج - وتتطور العملية الانتاجية وتعقدها يزيد الجهد الذي يضطر الانسان لبذله مما يدفعه الى تقسيم هذه العملية الى مرحلتين : في الاولى يقوم بخلق طيبات من نوع جديد هي عبارة عن أدوات تعينه على الانتاج ، وفي الثانية يستخدم تلك الادوات من أجل انتاج طيبات الاستهلاك النهائية . والذي يدفع الانسان الى هذا السلوك ان مجموع الجهد المبذول في المرحلتين خلال فترة معينة يكون أقل من الجهد الذي كان يجب ان يبذله لو أنه قام مباشرة بالاعتماد على عمله فقط ، وفي نفس الوقت يتضاعف ما ينتجه خلال نفس الفترة ، بل قد يكون من المستحيل عليه أن يحقق أنواعا معينة من المنتجات بدون الاستعانة بتلك الأدوات .

ومعنى هذا أنه بجانب الموارد الطبيعية وموارد العمل البشري ينشأ عامل انتاجي جديد نتيجة لتضافر هذين العاملين في الماضي وهو ما يعرف باسم رأس المال Capital ، أي أن هذا العامل - بمكسر الطبيعة والعمل - هو ذاته ناتج لعملية انتاجية سابقة ، وهذا يتطلب تخصيص جانب من الموارد الطبيعية والعمل لأغراض إنتاج رأس المال على أن تعمل باقى الموارد مستعينة برأس المال هذا في انتاج طيبات الاستهلاك .

والظاهرة التي تلفت النظر في هذا التعريف لرأس المال انه يختلف عن المعنى الدارج لهذا الاصطلاح والذي ينصب عادة على الاموال لا المنتجات ، ولذلك يقال أن هذا التعريف ينصب على رأس المال بمعناه الحقيقي Real لا النقدي . ونقصد بلفظة حقيقي انه يتضمن

مجموعة من السلع ، وهذا يقودنا الى تعدد أنواع رأس المال وفقا لأنواع السلع التي يضمها . وأهم هذه الأنواع هو ما يطلق عليه أسم رأس المال الثابت Fixed capital ويقصد به مجموعة المعدات والآلات والمنشآت التي تسهم في العمليات الإنتاجية ولكنها لا تنتهي بانتهاء دورة كاملة منها ، بل تبقى لتشارك في دورات متتالية ، ولذلك يقال ان هذا العامل الانتاجي شأنه شأن العمل يؤدي خدمة إنتاجية بمعنى ان مساهمته في الانتاج ليست بذاته وإنما بالدور الذي يؤديه .

على ان هناك مجموعة من المنتجات التي لا تتصف بهذا القدر من الثبات ، ولكنها مع ذلك ضرورية للعملية الإنتاجية ، تدخل فيها بذاتها ، فتتعرض خلال الدورة الواحدة الى التغير سواء في الشكل أو في المحتوى ، ويكون الهدف من العملية الإنتاجية هو أحداث هذا التغير حتى تكون أقرب لتحقيق الأشباع الاستهلاكي عما كانت عليه . ولذلك يميز هذا النوع بتسميته رأس المال العامل Working capital

هذان النوعان من رأس المال يشتركان في أن كل منهما نوع من المنتجات التي يشترك في إنتاجها العمل والموارد الطبيعية مع رأس مال سابق (التي تستخدم في اغراض الإنتاج لا في الأشباع النهائي للرغبات الاستهلاكية ، ولكنها تختلفان من حيث الدور الذي تؤديانه في العمليات الإنتاجية وبالتالي من حيث الغرض الذي من أجله ينتج كل منهما . فإذا نحن عرفنا وجه الشبه بأنه خلق منتجات تزيد من مقدرة المجتمع المستقبلية على الحصول على تيارات من أدوات الاشباع الصالحة للاستهلاك ، وجدنا أن هناك نوعا آخر من المنتجات يحقق هذه الصفة دون أن ينتمى الى النوعين السابقين ، ونقصد به المنتجات تامة الصنع التي لا تستخدم خلال الفترة موضع الدراسة ولكنها تظل مختزنة ألي ما بعدها وهذا تصبح متاحة للمجتمع في الفترات التالية دون الحاجة الى إنتاجها من جديد . هذه السلع التامة المختزنة تكون ما يعرف برأس المال السائل Liquid capital أو الطليق باعتبارها معدة للاستخدام المباشر حالما يواد لها ذلك .

د - ويؤدي تزايد حجم العملية الإنتاجية وتعدد مراحلها وضرورة الجمع بين العوامل المختلفة بالكميات المناسبة ، ثم تحديد حجم الإنتاج بما يتفق ومتطلبات المجتمع ، الأمر الذي يعنى تقدير هذه الاحتياجات مقدما واتخاذ قرار انتاجي اعتمادا على هذا التقدير الذي قد يصيب وقد يخطئ ، يؤدي كل هذا ألي ضرورة وجود رأس مدبر يحدد العلاقات بين العوامل الإنتاجية

ويرسم لها طريق العمل وفقا لما يتوفر له من معرفة فنية باحتياجات الجماعة ، بل واستباق هذه الاحتياجات . ومن هنا كانت نشأة عامل الانتاج الرابع وهو عامل التنظيم الذى تزداد اهميته كلما ازدادت العملية الانتاجية اتساعا وتشعبا ، وهو ما يميز الانتاج فى عصرنا الحالى .

هذا التقسيم الرباعى لعوامل الانتاج (الطبيعة - العمل - رأس المال - التنظيم) لا يجب ان يؤخذ على أنه تقسيم بين أنواع مستقلة عن بعضها تمام الاستقلال . فـ رأس المال مثلا هو وليست عمليات انتاجية ولذلك فهو ناتج لجهود العوامل الاربعة ، والطبيعة لا تعتبر موردا فعالا الا اذا قام المجتمع بتكشاف خصائصها وهذا يحتاج الى تضافر العوامل الاخرى لهذا الغرض ، فضلا عن ذلك فان تنمية خصائص الموارد الطبيعية (كزيادة خصوبة الارض وتنمية الثروة السمكية) يحتاج الى مساهمة العمل ورأس المال ، ومثل هذا القول ينطبق على تنمية مقدرات البشر لخلق أنواع جديدة ومرفعة الكفاءة من العمل . غير أن هذا لا ينفى أن تلك هى العوامل الأساسية التى يمكن رد كل عنصر انتاجى الى واحد أو أكثر منها .

٤ / ٠ - الارصدة والتدفقات :

خلال العرض السابق لانواع المنتجات وعوامل الانتاج ذكرنا عددا من المتغيرات الاقتصادية Economic variables ، أى مقادير يقاس كل منها حجم كم معين ، يتميز بتغير حجمه من ظرف لآخر . هذا التغير هو الذى نسعى فى الواقع عن طريق النظرية الاقتصادية الى تحديد مسبباته حتى يصبح فى وسعنا تعيين القيمة التى يأخذها كل من هذه المتغيرات فى ظروف معينة وهذا يثير مشكلة القياس Measurement وهى مشكلة تنطوى على عدة جوانب ، سنتناول هنا احدها ، وهو عنصر الزمن ، باعتباره عنصرا مشتركا بين جميع المتغيرات ، تاركين باقى جوانب القياس للدراسات التى سنجرسها فيما بعد على كل نوع من المتغيرات على حدة .

والجانب الذى يهمنا من الزمن هو البعد الزمنى Time dimension الذى يؤخذ فى الاعتبار عند اجراء القياس . ويمكن القول بايجاز أن القياس يتم اما عن لحظة زمنية معينة (ينعدم فيها البعد الزمنى) ، بمعنى أن يؤول الى الصفر) ، أو عن فترة معينة (لها طول معين) ؛ وفى الحالة الاولى يكون القياس خاص برصيد Stock لمتغير معين ، مثل عدد السكان

أو العمال في لحظة معينة أو حجم رأس المال الثابت أو المخزون من السلع تامة الصنع الموجود لدى المجتمع أو جانب منه . أما في الحالة الثانية فإن القياس يتناول تيارا أو تدفقا Flow من السلع أو الخدمات خلال فترة معينة ، وهنا يصبح تحديد طول فترة القياس ضروريا ، إذ أن حجم التدفق يتوقف على هذا الطول كما يتوقف على شدة التدفق خلال وحدة الزمن .

ولكى نوضح أهمية هذه التفرقة بأخذ رأس المال كمثال ؛ فمن تعريفنا السابق له نجد أنه بالضرورة عبارة عن رصيد لا يمكن قياسه إلا في لحظة معينة ، ومع ذلك فإن استخدام رأس المال يتم على فترات زمنية متعاقبة مما يدعو إلى التفرقة بين متغيرين : أحدهما قائمة رأس المال الموجود في لحظة معينة ، والآخر تيار الاستخدام لرأس المال في خلال الفترة اللازمة لأداء عملية إنتاجية معينة ، وهذا التيار يتوقف حجمه على طول فترة القياس من جهة وعلى معدل الاستخدام من جهة أخرى . وحدة الزمن Time rate وما يقال عن رأس المال يمكن قوله عن الطبيعة والعمل ؛ فالأرض الزراعية المستخدمة تقاس عن لحظة معينة ، وكذلك عدد العمال المشتغلين في صناعة معينة يمكن تقديره في تاريخ معين ، ومع ذلك فإن التحليل يحتاج عادة للتعرف على معدلات استخدام الأرض والعمال عن فترة معينة .

هذه التفرقة تدعو إلى الحديث عما يسمى بتدفقات الخدمات الانتاجية التي تؤدى بها عوامل الانتاج التي تأخذ شكل أرصدة ، حتى يمكن دراسة العلاقة بينها وبين التدفقات الأخرى التي لا بد لحدوثها من فترات زمنية محدودة . فالحاجة إلى عدد من الآلات للاشتراك في عملية إنتاجية معينة يتحدد وفقا لمعدل انتاج الآلة في وحدة الزمن وحجم الانتاج المطلوب في هذه الوحدة وبالتالي فبالرغم من أن قياس الآلات يتم بتحديد عددها أو قيمتها في لحظة معينة ، فإن دراسة مساهمتها في الانتاج تتم عن طريق تدفق الانتاج الذي تشترك فيه عن فترة معينة . ومن جهة أخرى فإن بعض الظواهر الأخرى كالإنتاج أو الاستهلاك تقاس أساسا كتدفقات خلال فترات زمنية ولا يكون للرصيد مغزى بالنسبة لها .

على أن المتغيرات التي تأخذ شكل أرصدة ترتبط بالتدفقات من ناحية أخرى . فالأرصدة ذاتها عبارة عن دوال زمنية بمعنى أنها تأخذ قيما معينة في النقط الزمنية المختلفة ، وإذا قارنا

٦ Change in stock

القيمة أو الحجم بين نقطتين زمنيتين ظهر تغير في الرصيد

ينشأ كمحصلة للأضافات والمسحوبات من الرصيد . فعدد السكان يتغير بين نقطتين زمنيتين بسبب المواليد والوفيات (وهما الهجرة أيضا) وهذه تمثل تدفقات ، تحدث وفقا لمعدلات معينة بالنسبة الى الزمن . بالمثل فإن رأس المال في لحظة معينة يختلف عنه في لحظة أخرى بمقدار الفرق بين الأضافات اليه والمسحوبات منه خلال الفترة التي تفصل بين اللحظتين وهكذا .

ولهذه الصفة أهميتها بالنسبة لتفهم حقيقة العلاقة بين بعض المتغيرات بل ولتحديد تعاريف مناسبة لها . ومن أهم النواحي التي يمكن أن تستخدم فيها هي تعريف رأس المال والانتاج باعتبار أن رأس المال ذاته يتولد عن إنتاج . ولتوضيح ذلك نفرض أننا بدأنا القياس عند مبدأ فترة زمنية معينة بقياس رأس المال الموجود فيها ، ويشمل :

- ١- رأس المال الثابت ، وهو مجموعة السلع الرأسمالية التي تستخدم فعلا في العمليات الانتاجية .
- ٢- رأس المال العامل ، ويشمل مجموعة المنتجات التي ما زالت في دور التشغيل .
- ٣- رأس المال الطليق ، ويحتوي على جميع السلع التي سبق انتاجها والتي لم تخصص بعد لأي من أغراض الاستخدام ، سواء كانت معدات رأسمالية ثابتة ، أو سلع انتاجية لا تصلح لأغراض الاستهلاك النهائي ولا لأغراض رأس المال الثابت بصورتها الحالية ولكنها يمكن أن تدخل في عمليات انتاجية جديدة لأي من هذين الفرضين .

فاذا تحركنا مع الزمن ابتداء من تلك النقطة وجدنا أن مجموعة من المتغيرات تحدث ويمكن تلخيص أنواعها الرئيسية في الاتي :

- ١- أنجاز منتجات جديدة في شكل سلع معدة لواحد أو أكثر من الاستخدامات المختلفة ، أي سلع انتاجية يقصد لها الاستخدام في إحدى العمليات الانتاجية المستقبلية ، أو سلع استهلاكية تذهب الى أغراض اشباع الحاجات الاستهلاكية ، أو سلع رأسمالية تساعد على زيادة الموارد الرأسمالية المتاحة .

- ٢- نظرا لان عمليات الاستخدام تتم في مرحلة لاحقة فاننا نستطيع ان نعتبر أن كل سلعة يتم انتاجها في تاريخ معين ^(١) تنتقل مباشرة الى المخزون السلعي وبذلك يزيد بها رأس المال

(١) ونقصد به التاريخ أو اللحظة التي تنتهي فيها العملية الانتاجية ، وليس الفترة التي تجري فيها تلك العملية .

الطليق ، ومن جهة أخرى لو أردنا اجراء القياس عند نقطة معينة من الزمن ، فسوف نجد عندها حجما معيناً من السلع ينتهي إنتاجه وينتقل مباشرة الى رأس المال الطليق ، بينما هناك حجماً آخر ما زال تحت التشغيل ويتحدد به رأس المال العامل .

٣ - وفي نفس الوقت يتم استخدام جانب من المنتجات الاستهلاكية لأغراض الاستهلاك وتخرج بذلك من قائمة المخزون ، ويمكن اعتبارها بذلك نقصاً في الرصيد .

٤ - كذلك يخرج من المخزون جزء آخر يزيد به رأس المال الثابت ، ومعنى هذا أن ينقص رأس المال الطليق بقدر معين ويزيد رأس المال الثابت بنفس القدر .

٥ - وأخيراً فإن السلع الانتاجية هي النوع الوحيد الذي يدخل في دورة انتاجية جديدة ، وعندما يحدث هذا ينقص رأس المال الطليق ولكن يزيد رأس المال العامل .

ويلاحظ أن النوعين الآخرين لا يؤثران في الحجم الكلي لرأس المال وإن أدّى الى تغيير مكوناته ، وهما في نفس الوقت يشتركان في صفة أخرى هي أنهما يسهمان في خلق إنتاج جديد أي انهما ضروريان لأعادة الانتاج Reproduction . ولهذا الظاهرة أهميتها في الفكر الاشتراكي الذي يهتم بمعالجة الدور الذي يلعبه رأس المال في الحياة الاقتصادية ، وتبين أهمية عند دراسة الخدمات ، حيث أن الخدمة كما رأينا تستهلك حالما تنتج ، فإذا كنا نهتم بكل من السلع والخدمات من حيث الدور الذي يمكن ان تؤديانه في إعادة الانتاج ، وجدنا أن السلع وفقاً للتحليل السابق تدخل على اختلاف أنواعها في تكوين نوع أو آخر من أنواع رأس المال ، وأنه نظراً لأن تدفق الاستخدام الاستهلاكي يتم لجانب منها في مرحلة مستقلة عن الانتاج ، فإن جميع السلع تعتبر متعلقة بدورات إعادة الانتاج . أما الخدمات فتقسم نوعين : أحدهما يستهلك استهلاكاً نهائياً حال انتاجه وذلك يختلف تماماً من الدورات الانتاجية المستقبلية (مثل الخدمات الترفيهية وخدمات الصحة ونقل الركاب الخ . . .) ، بينما الثاني يستنفذ من أجل إنتاج سلع أو خدمات جديدة وذلك يصبح جزءاً لا يتجزأ من عملية إعادة الانتاج (مثل خدمات التجارة ونقل البضائع وتخزينها لأغراض الإنتاج) . ومن هنا يعتقد البعض أن مقياس الإنتاج في خلال فترة معينة يجب أن يقتصر الى جانب السلع على الخدمات التي تلزم لإعادة الانتاج . والواقع ان الفكر الاشتراكي لا يذهب في واقعه هذا المذهب ، وكل ما يؤكدّه فعلاً هو أنه اذا كنا نهتم بأعادة الانتاج فأننا

يجب أن نسقط من اعتبارنا الخدمات الاستهلاكية ، ثم هو يعود فيؤكد أنه لقياس المقدرة الحقيقية للمجتمع على النمو يجب أن نقيس فقط كل ما يمكن إدراجه تحت إعادة الانتاج وليس تحت مجرد الانتاج .

فإذا رجعنا الى فكرة الأضافة الى رأس المال ، وجدنا أنها تحمل في طياتها خلق تدفق يزيد من قدرات المجتمع المستقبلية ، ولذلك ظهر اصطلاح خاص بهذه العملية هو الاستثمار Investment ، وهو اصطلاح يختلف معناه عن المعنى الدارج والذي يشير الى استغلال الاموال من اجل الحصول على عائد منها ، متفقا في ذلك مع المعنى الذي يعطى لرأس المال ذاته ؛ فالاستثمار هنا يعنى تدقيقا حقيقيا Real flow من السلع التى ينتجها المجتمع ولا يستهلكها فى نفس الفترة . فإذا نحن درجنا على اعتبار كل ما يتم انتاجه خلال فترة معينة هو أولا زيادة فى رأس المال ، فأننا بذلك نعتبر كل إنتاج استثمارا . غير اننا مقابل هذا يجب ان نعتبر أن كل استخدام للمنتجات فى اغراض الاستهلاك نقضا فى رأس المال والتالى استثمارا سالبيا Disinvestment

هذا الأسلوب يعنى أننا إذا بدأنا فترة برأسمال قدره ١٠٠٠ وحدة وأنتجنا خلال الفترة ٣٠٠ وحدة ثم استهلكنا ٢٥٠ فمعنى هذا حدوث استثمار قدره ٣٠٠ يزيد به رأس المال الى ١٣٠٠ ، ثم حدوث استثمار سالب بمقدار ٢٥٠ ينخفض به رأس المال الى ١٠٥٠ هو كل ما يتبقى فى نهاية الفترة ، أى أن صافى الاستثمار هو ٥٠ وهو الفرق بين ما تم انتاجه وما تم استهلاكه خلال الفترة . وتسهيلا للقياس يتبع الأسلوب الثانى فى قياس الاستثمار باعتباره الفرق بين الانتاج والاستهلاك ، على أن يضاف الاستثمار الى رأس المال فى أول الفترة للحصول على رأس المال فى نهاية الفترة . وهذا يتناول التحليل تدفقات دون الحاجة الى إدخال الارصدة ألا عندما نريد قياسها بعكس الأسلوب الاول الذى يعتبر الارصدة هى الأساس ويعتبر أن التدفقات هى تفسيرات فيها ثم يقيس كل نوع من التغيرات (الموجب والسالب) على حدة ، متتبعا اياها لحظة بلحظة على طول الفترة حتى نهايتها .

وواضح من هذا التعريف للاستثمار بأنه كل ما لم يستهلك من الانتاج خلال الفترة أنه يتناول صافى الأضافات الى رأس المال بأنواعه المختلفة . ولما كان أهم نوع يعيننا والذي يشكل عاملا أنتاجيا مستقلا هو رأس المال الثابت ، فأننا نطلق على الزيادة فيه اسم تكوين رأس المال الثابت Fixed capital formation ونلاحظ هنا أن هذا التكوين لا يعتبر زيادة فعلية فى رأس المال الثابت

بمجرد إنتاجه ، بل يشترط لاعتباره كذلك ان يقتزن هذا الإنتاج بالأستخدام الفعلى ، ولهذا نفرق بين نوعين من هذه المنتجات :

١ - منتجات تتم تحت الطلب ، مثل المباني والتشييدات والآلات التى تصنع أو تتركب لأشياء أصل رأسمالى معين . وهذه تعتبر ضمن تكوين رأسمال ثابت خلال فترة إنتاجها .

٢ - منتجات تتم بغرض التسويق المستقبل كالالات التى تنتج ثم تباع فيما بعد . وفى هذه الحالة تدرج هذه المنتجات ضمن الاستثمار باعتبارها أولا اضافة الى رأس المال العامل ، وثانيا اضافة الى رأس المال الطليق ، ولا تنتقل الى تكوين رأس المال الثابت إلا عند استخدامها فعلا لهذا الغرض . ويلاحظ ان هذه المعاملة تسهل معاملة السلع الرأسمالية التى تصير عبر التجارة الخارجية ، لأنه اذا تم إنتاج السلع رأسمالية ذات طبيعة ثابتة فسوف تدرج ضمن المخزون السلع حتى تخرج منه الى الصادرات ، بينما تدرج السلع المستوردة ضمن المخزون حتى تستخدم فعلا فى تكوين رأس المال الثابت .

وأخيرا نلاحظ أن الأخذ بمبدأ قياس التدفقات الصافية Net flows يسهم فى الأخذ به بالنسبة لكل من الاستثمار فى رأس المال العامل ورأس المال الطليق ، حيث أنه يمثل الفرق بين الأضافة والسحب ، ومن هنا كان من الجائز أن تكون هذه التدفقات سالبة اذا زاد السحب عن الأضافة خلال فترة معينة . غير أن رأس المال الثابت يثير مشكلة جديدة ، أذ أن الأضافة تبدو واضحة بينما السحب لا يبدو للعيان إلا اذا تم استنفاد الأصل الرأسمالى وخروجه من قائمة رأس المال ، فأذا اعتبرنا ان السحب يتم فى هذه اللحظة فقط تعرضنا لصعوبة جديدة هى أن السحب يصبح متوقفا على العمر الانتاجى للأصل ولا يكون له اى صلة بالأستخدام الفعلى له فى الإنتاج ، الأمر الذى يجعل دراسة التدفقات الرأسمالية منفصلة عن العمليات الانتاجية المناظرة لها . ولذلك فقد درج الاقتصاديون على اعتبار أن كل استخدام للأصل الرأسمالى ينقص من قدراته الفعلية أى قدرته على توليد انتاج مستقبل ، ولذلك يسجل له تدفق افتراضى يمثل النقص الذى يصيب هذه المقدرة حتى تنتهى بانتهاء عمر الأصل ، وهذا هو ما يطلق عليه اسم الأهـلاك depreciation الذى يمكن اعتباره استثمارا سالبا .

ومن هنا ينشأ اصطلاح تكوين رأس المال الثابت الاجمالى gross ويحتوى على الأضافات

الجديدة الى رأس المال الثابت دون أى حذف . ويكون الاستثمار الاجمالي gross investment مكونا من صافي الاستثمار في كل من رأس المال العامل والطلاق ، مضافا اليه التكوين الأجمالي لرأس المال الثابت . فاذا استبعدنا الأهلاك تبقى لدينا التكوين الصافي لرأس المال الثابت ، وبالتالى الاستثمار الصافي Net Investment وبناء على ذلك يكون تعريفنا لرأس المال الثابت فى نهاية فترة معينة هو :

$$\text{رأس المال الثابت فى نهاية الفترة} = \text{رأس المال الثابت فى اول الفترة} + \text{التكوين الصافي لرأس المال الثابت خلال الفترة}$$

حيث :

التكوين الصافي لرأس المال الثابت = التكوين الاجمالي - الأهلاك
ومثل هذه التعاريف يمكن وضعها بالنسبة لرأس المال الكلى والاستثمار .

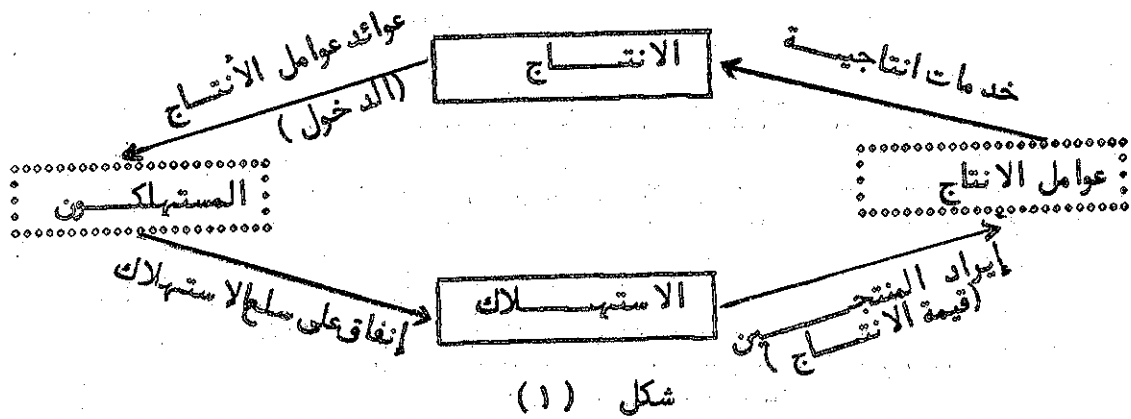
٥ / ٠ - التدفقات الدخيلة والنقدية :

ناقشنا فيما سبق العملية الانتاجية وما يشترك فيها من عوامل انتاجية وما يتولد عنها من تدفقات وأرصدة . على أن الهدف النهائى للنشاط الاقتصادى هو الاستهلاك ، ولا بد لتحقيقه من التوزيع والتبادل حتى ينتقل انتاج المجموعة الى ايدى افرادها باعتبارهم مستهلكين ، وبذلك تقفل الدورة والسبيل الى ذلك هو ان ننظر الى افراد المجموعة نظرتين مختلفتين : الاولى باعتبارهم مالكيين لعوامل الانتاج (بانواعها الاربعة التى ذكرناها) ، والثانية باعتبارهم مستهلكين لثمرات الانتاج وتتمثل هاتان الصفتان بالمستطيلين المتقطعين فى شكل (١) .

وابتداء من عوامل الانتاج نجد انها تقدم خدمات انتاجية يقاس كتدفق له حجم خلال فترة معينة ، يمثله السهم الخارج من مستطيل عوامل الانتاج . وسنهمل مؤقتا ضرورة استخدام سلـع انتاجية مع هذه الخدمات من اجل تحقيق الانتاج الذى يمثله احد المستطيلين المتصلين فى الشكل وعلى ذلك يمثل مستطيل الانتاج الحجم الكلى لتدفق خدمات عوامل الانتاج خلال الفترة الزمنية

وسنفرض انه أمكن قياس مساهمة كل عامل أنتاجي ، وأعطائه عائدا يتناسب مع هذه المساهمة يمثل حقا يناله الشخص في الحصول على قدر موازي من المنتجات . هذا الحق او العائد هو دخيل Income هذا العامل المترتب على مساهمته في الانتاج . وبعبارة أخرى فان كل فرد يملك عاملا أنتاجيا معيناً (أو أكثر) يقدم قدراً معيناً من خدمات هذا العامل وينال مقابل ذلك دخلاً يوازي ما قدمه .

هذا الدخل يصبح في حوزة الأفراد ليتصرفوا فيه باعتبارهم مستهلكين وهو الجانب الآخر لنشاطهم ، ونظرا لان مساهمتهم كانت تستهدف أساسا الحصول على طيبات الاستهلاك ، فسوف يقومون بأنفاق دخولهم على سلع الاستهلاك التي يرغبون في الحصول عليها مما أنتجوه . ويذهب هذا الأنفاق كأيراد إلى المنتجين الذين يستخدمونه في تعويض ما دفعوه مقابل استخدام خدمات عوامل الانتاج، وتُمثل هذه التدفقات كالآتي :



فعوامل الانتاج تشترك بخدماتها المختلفة لخلق المنتجات ويترتب على ذلك استحقاقهم لعوائد أو دخول في شكل اجور للعمل وبيع للأرض وفائدة لرأس المال وبيع للمنظم . هذه العوائد تعود الى عوامل الانتاج نتيجة مساهمتهم في الانتاج ليعيدوا التصرف فيها باعتبارهم مستهلكين ومجموع هذه الدخول يساوي قيمة الخدمات التي بذلوها أي قيمة الانتاج وهذه أول معادلة :

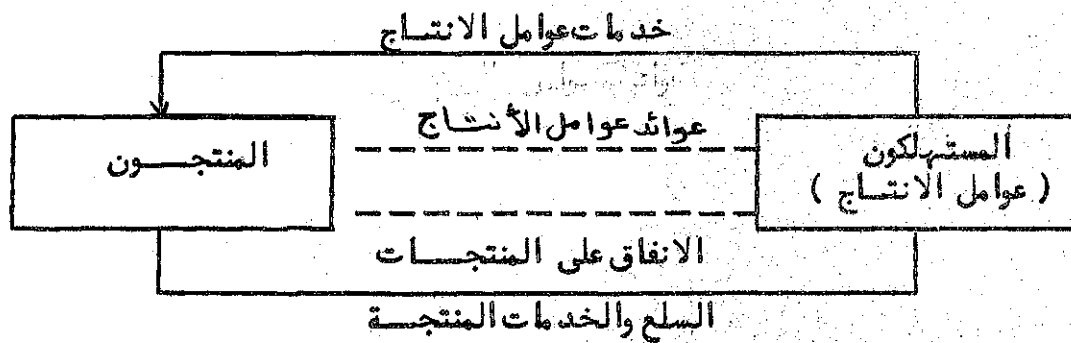
$$\text{الأنفاق الكلية} = \text{الدخل الكلي}$$

فإذا أنفقوا كل دخلهم من اجل الاستهلاك فان

$$\text{الأنفاق على الاستهلاك} = \text{الدخل الكلي}$$

وبالتالى فأن المنتجين يحصلون على ايراد من بيع منتجاتهم بقيمة الأنفاق الاستهلاكي وبالتالى فان هذا الايراد يعطى بالضبط قيمة الانتاج الذى دفعوا من أجله تلك الدخول . اى أن الانتاج الكلى = الدخل الكلى = الانفاق الكلى (الاستهلاكى) ، وهذه هى الجوانب الثلاثة لنفس الشئ .

نلاحظ كذلك ان هناك تدفقان يتقابلان فى كل حالة فالخدمات التى تقدمها عوامل الانتاج وتتلور فى شكل منتجات يقابلها تدفق نقدى فى شكل دخول . والتدفق النقدى فى شكل أنفاق على هذه السلع المنتجة يقابله خروج السلع من ايدى المنتجين الى ايدى المستهلكين . وعودة النقود الى المنتجين يجعل فى مكنهم سداد قيم عوائد عوامل الانتاج بحيث تلعب النقود دور الصورة فى المرآة للتدفقات الحقيقية ، أى خدمات عوامل الانتاج والسلع والخدمات النهائية . ولذلك فقد جرت العادة فى التحليل أن تُسقط النقود من الاعتبار ويكفى ان يُنظر الى الدخول وأيرادات المنتجين بمثابة حقوق على مقادير من النقود حتى ولو لم تنتقل النقود فعلا . ومن الممكن تصوير هذه الحقائق كالاتى :



شكل (٢)

فالدورة الخارجية تمثل التدفقات الحقيقية بينما الدورة الداخلية تمثل التدفقات النقدية ، والتدفقات الاربع متساوية .

هذه الصورة المبسطة تتعرض لشيء من التعقيد عندما يُدخل فى الاعتبار ان جانبا من الدخل يُدخر اى يُحتجز عن الأنفاق الاستهلاكي الجارى ، وأن جانبا من الانتاج لا يصلح لاغراض الاستهلاك النهائى ؛ ومع ذلك فان العلاقات الاساسية بين الدخل والانتاج والأنفاق تبقى على حالها اذا اعتبرنا ان الأنفاق الكلى يتكون من الأنفاق على سلع الاستهلاك و سلع الاستثمار وان الدخل اما يُدخر أو يُنفق على سلع الاستهلاك . وسوف نتعرض لهذا بالتفصيل فيما بعد ،

يكفى ان نذكر الان ان الاستهلاك يعرف عادة بأنه قد تم بمجرد الأنفاق عليه ، حتى ولو كانت عملية إنفاق السلع تتطلب بعض الوقت لاستكمالها كما هو الحال بالنسبة للسلع المعمورة ، ولو ان هذا التعريف قد يعدل في بعض الدراسات الاقتصادية المتقدمة .

الظاهرة الجديدة بالذكر هنا أن عمليات التبادل تصبح أساسية : فالخدمات الانتاجية تُتبادل مقابل عوائد العوامل الانتاجية ، والسلع المنتجة تتبادل مقابل الأنفاق عليها . كل هذا يثير العديد من الاسئلة .

السؤال الأول : ما هي الكيفية التي تتحدد بمقتضاها الكميات المستخدمة من عوامل الانتاج المختلفة لأنتاج المنتجات ؟ وكيف يتحدد أولا نوع المنتجات التي يتقرر أنتاجها وثانيا حجم كل واحد منها ؟ هذه الاسئلة هي موضع دراسة نظرية الانتاج .

السؤال الثاني : كيف يتحدد نصيب كل واحد من عوامل الأنتاج من عوائد تلك العملية ؟ أوعبارة أخرى ما هو الأساس الذي يتحدد وفقا له كل من الأجر والربح والفائدة والربح ؟ هذا ما تحاول الأجابة عليه نظرية التوزيع ، التي تدرس توزيع حصيلة عملية الأنتاج بين كل من شارك فيه .

السؤال الثالث : ما الذى يضمن تساوى التدفقات الأربع السابقة ؟ إن ظهور النقود في الصورة يتطلب تحديد قيم السلع والخدمات الانتاجية والاستهلاكية ، بشكل يحقق هذا التساوى بصورة تدعو الى استقرار التعامل الاقتصادي . وهنا نجد نظرية التبادل تلعب دورها الأساسى معتمدة على جهاز الثمن كمحرك لهذه التدفقات المختلفة ، ويستتبع هذا دراسة نظرية القيمة .

السؤال الرابع : يتم توظيف عوامل الانتاج وكذلك بيع المنتجات في اسواق مختلفة . فما هو شكل هذا السوق وكيف يتم التعامل فيه ؟ وما هي درجات المنافسة التي تسود في كل منها ، وما اثر ذلك على العمليات الاقتصادية المختلفة ؟

السؤال الخامس : للنقود طبيعة مغايرة لطبيعة السلع والخدمات الاخرى . فكيف يتم تحديد حجمها وانتقالها من يد لأخرى وما هي الاشكال التي تأخذها ، وكيف يضمن

الجهاز الاقتصادي دفعها في الطريق الذي يجعلها تخدم العمليات الأخرى لا تعرقلها ؟ وتعتبر نظرية النقود من أهم مواضيع الدراسة الاقتصادية .

السؤال السادس : إن تشعب هذه العلاقات يتطلب وجود مؤسسات ونظم تخدم الجهاز الاقتصادي في شكل أسواق ومصارف ومنشآت مختلفة . هذه الأجهزة تختلف وفقا لاعتبارات عديدة تجعل دراسة النظم الاقتصادية وربطها بالاعتبارات السياسية والاجتماعية جانباً هاماً من جوانب الدراسة .

هذه الاسئلة وعديد غيرها تدور حولها المناقشات الاقتصادية التحليلية . غير أن هناك نواح أخرى لها أهميتها في المجتمعات الحديثة ، كالمشاكل التي تنشأ عن التجارة الخارجية أي التبادل بين الاقتصادات المختلفة ، وتلك التي تنشأ عن قيام الحكومة بالتدخل في الحياة الاقتصادية ، سواء عن طريق فرض الضرائب أو الانفاق الحكومي أو منح الإعانات إلى آخر الوسائل التي يمكنها أن تستخدمها . وتزايد مسؤولية الحكومات في النشاط الاقتصادي اتجه الاقتصاديون إلى دراسة وسائل رسم السياسة الاقتصادية العامة بما يحقق بعض الأهداف التي يتمسك بها المجتمع .

وسوف نقصر دراستنا على الأجوبة على بعض الاسئلة السابقة ، فنبين منها ما يعتبر من الأوليات الأساسية التي تساعد في معالجة غيرها من المشاكل . وقبل أن نتناول هذه التساؤلات بالأجوبة سنسعى إلى بيان المنهج الذي يتبعه التحليل الاقتصادي في الوصول إلى تفسيرات للمشاكل التي يتناولها بالدراسة .

٦/٠ — طريقة البحث :

من الممكن أن نميز بين أسلوبين للبحث العلمي بوجه عام ؛ الاستنباطي والاستقرائي :
(أ) الاستنباط الاستنباطي : deductive ويبدأ من العام لينتهي بالخاص . فهو يعتمد على التسليم بعدد من البدهييات axioms التي تعبر عن حقائق يمكن قبولها بدون نزاع ، وبدون حاجة إلى إثبات ، ويكملها عدد من الفروض postulates اللازمة لتجريد المشكلة موضع الدراسة ، أي لعزلها عن غيرها من المشاكل التي تتداخل معها في الحياة العملية والتي تختلف من حالة إلى أخرى ، بحيث يترتب على ذلك أن نعالج حالة فرضية نموذجية لها صفة العموم من

حيث أنها يمكن أن تنطبق على عدد كبير من الحالات العملية أو يرجى لها ذلك . ومقدر نجاح هذه البديهيات والفروض في تصوير المواقف العملية في الحياة بقدر ما يتهيأ للبحث من فرض الواقعية realism

وبناءً على هذه الفروض تبني دعاوى نظرية theorems تروى إلى إعطاء تفسير للمشكلة ويتطلب هذا استخدام التحليل المنطقي حتى يتم التوصل إلى نظريات مقبولة ، ومستقيمة مع الفروض الأساسية ، غير أن للمنطق أسلوبان :

١ - أحدهما تعبيرى literal يعتمد على اللفظ .

٢ - والثاني رياضي mathematical يعتمد على الرمز Symbol

وسوف نتعرض للمفاضلة بين هذين الأسلوبين فيما بعد ؛ ولكن الشيء الذي يجبان تذكره هنا هو أنه أيا كان المنطق المستخدم فلا بد أن يكون استخدامه سليماً حتى تتحقق سلامة validity النظريات المستمدة منه بمعنى أن تكون النظريات المستنتجة هي فعلاً النتيجة المنطقية الحتمية للفروض المسلم بها ، لا تتعارض معها سواء ضمناً أو صراحة . ويلاحظ أن شرط السلامة ضروري ، ولكنه لا يكفي لضمان أن تكون النظرية ذات فعالية عملية operationally meaningful ، لأن هذا يتطلب أن يتوفر شرط الواقعية إلى جانب شرط السلامة .

فإذا تحقق هذان الشرطان ، زادت احتمالات نجاح النظرية في تفسير الواقع ، غير أنه نظراً لأن التحليل يتم في أسلوب مجرد عن وقائع عملية بذاتها ، فلا بد للاطمئنان على فعالية النظرية من أن يجرى اختبار Test لصحة النظرية بمواجهتها بالبيانات الخاصة بحالات عملية معينة وتبين مدى أهمية الفروق بين النظرية والواقع ، وهو ما يمكن إجراؤه بالبحث القياسي econometric analysis وهذا ميدان آخر يختلف عن ميدان التحليل النظري وأن تكامل معه .

ب - الأسلوب الاستقرائي : inductive وهو على العكس من الأسلوب السابق يسعى إلى استخلاص القاعدة العامة من مناقشة لعدد من الحالات الخاصة المشاهدة ، ويرى أنصار هذا الأسلوب أن التحليل المنطقي رياضة ذهنية لا غبار عليها ، غير أن عملية التجريد التي يتقيد بها الباحث في الأسلوب الاستنباطي تجعله يدور في حلقة ضيقة قد تبعده في النهاية عن حقيقة المشاكل العملية ، كما أنها قد تجعل قدرته على تحليل مواقف عملية معينة محدودة لدرجة

كبيرة ، مما يضعف من واقعية التحليل بصفة عامة . ولذلك يرى اصحاب هذه المدرسة أن من المهم البدء بدراسة عدد من الحالات العملية وتحليلها ثم ردها الى أصولها بما يساعد على الخروج بقواعد عامة معززة بنائها على أسس واقعية .

هذا الاسلوب هو الآخر له طريقتان :

- ١ - الأولى تعبيرية وصفية تستخدم المنهج التاريخي historical الذى ينظر المنطق اللفظي .
- ٢ - الثانية كمية تعتمد على المنهج الإحصائي statistical الذى تعالج به المشاهدات المصاغة بصورة رقمية وفقا لقواعد علمية موضوعية يحددها علم الإحصاء ؛ وهى بذلك تناظر الطريقة الرياضية .

ومن الامثلة الشهيرة على استخدام الاسلوب الاستقرائي وفقا للنهج التاريخي نظرية مراحل النمو الاقتصادي التى بناها الكاتب روستو على أساس عدد من المشاهدات المستقاة من التاريخ الاقتصادي لعدد من الدول التى بلغت مراحل متفاوتة من النمو الاقتصادي . ولعل هذه النظرية تبرز صفة اساسية لهذا النوع من التحليل ، فكما نعلم فقد توقف الكاتب عند مرحلة الاستهلاك الوفير التى بلغتها الدول المتقدمة فى السنوات الاخيرة ، ثم تردّد فى تصوير ما يليها من مراحل ، وهذا هو النتيجة الحتمية لطبيعة هذا الأسلوب .

ولذلك ينحوي بعض الباحثين نحو آخر حيث يستخدمون الأسلوب الإحصائي الذى يقرن بين عمليات الاستقراء وعمليات التنبؤ المبنية على استخدام العلاقات المقدّرة من المشاهدات فى تقدير ما ينتظر حدوثه فى المستقبل ، وقد سعت بعض مراكز البحث الاقتصادي فى امريكا أن تستفيد من المعلومات الإحصائية الوفيرة فى استخلاص عدد من النتائج المتعلقة بأشكال الدورات والتقلبات الاقتصادية مستخدمة أساليب التحليل الإحصائي للأرقام القياسية والسلاسل الزمنية والارتباط بينها ، آلمة أن تتمكن من استخدام هذه النتائج فى التنبؤ بالتقلبات قبيل وقوعها وبالتالي تجنب الكوارث التى تترتب على الدورات الاقتصادية ، واتخاذ الاجراءات المسبقة التى تكفل تلافيها . غير أن الفشل الذى منيت به هذه التنبؤات خلال الازمة الثلاثينية كشف النقاب عن عجز هذا الاسلوب عن الوصول الى أعماق المشاكل الاقتصادية المتشابكة ، وأكد اهمية التمسك بالتحليل الاستنباطى الذى يستطيع الكشف عن العلاقات السببية التى تكمن وراء التغيرات الاقتصادية .

٧/٠ - مراحل البحث :

ويمكن تلخيص المراحل التي يمر بها البحث إذا اتبع الأسلوب الاستنباطي (من حيث ترتيبها المنطقي) فيما يلي :

١- تحديد نطاق البحث وتعريف المتغيرات التي تظهر فيه : مثلاً تحديد سلوك المستهلك في حالة السكن ، أو دراسة مستوى النشاط الاقتصادي والتقلبات قصيرة الأجل فيه - ثم تعريف ما هو المقصود : بالمستهلك - السلعة - السعر ... الخ . أو مستوى النشاط الاقتصادي الاستثمار - وهكذا . وفي هذه المرحلة تتم عملية التجريد بغرض حصر المشكلة في نطاق محدود .

٢- تقسيم المتغيرات الى : داخلية وخارجية - المتغيرات الخارجية exogenous variables نستعين بها في تفسير المتغيرات الداخلية ، ولا نحتاج الى تفسيرها ، اما الداخلية endogenous variables فهي التي يقرر الباحث دراستها وتفسيرها ، ومن أجل ذلك يدخل القدر من المتغيرات الخارجية اللازم للتفسير أي أن المتغيرات الخارجية تؤثر في الداخلية ولا تتأثر بها ، بينما المتغيرات الداخلية تتأثر ببعضها البعض وبالمتغيرات الخارجية ولكنها لا تؤثر في هذه الأخيرة . (١)

مثال : عند دراسة توازن المستهلك نعتبر الأسعار متغيرات خارجية وكذا الدخل وميول المستهلك ، بينما تعامل الكميات على أنها متغيرات داخلية ؛ أما اذا أردنا دراسة سوق السلعة نفسه فإن الكميات والأسعار تظهران معا كمتغيرات داخلية أي أن التقسيم يتوقف على طبيعة المشكلة ، ولو أن اختيار الكاتب يؤثر على مدى واقعية النتائج التي يصل اليها بحته ، ففي بعض الأحوال قد يسيء الكاتب اختيار المتغيرات الداخلية ويدرج ضمن المتغيرات الخارجية بعض المتغيرات التي يجب معاملتها كداخلية نتيجة لوجود علاقات تؤثر فيها ضمن المتغيرات المدروسة .

٣- وضع بعض الفروض : assumptions التي يعتقد الباحث انها تعطى تفسيراً

(١) في الدراسات الديناميكية تعتبر القيم المنتمة لفترات زمنية سابقة للمتغيرات الداخلية كمتغيرات خارجية ولذا يطلق على هذه المتغيرات والمتغيرات الخارجية اسم متغيرات محددة predetermined بينما القيم الجارية للمتغيرات الداخلية تسمى jointly-dependent متجاوبة

مقبولا للظواهر المدروسة مثل افتراض أن المستهلك يسعى لتحقيق أقصى إشباع ، وأنه يتصرف وفقا لدالة منفعة نفترض لها صفات تساعد على تفسير سلوك المستهلك بشكل قريب من الواقع العملى للحياة . وتعتبر عملية التقسيم السابقة للمتغيرات نوعا من الفروض .

٤ — إقامة دعاوى نظرية : فى شكل علاقات بين المتغيرات المختلفة مستمدة من الفروض السابقة بأسلوب منطقي . ومن مجموع هذه العلاقات والفروض التى بنيت وفقا لها يتكون ما يسمى " نموذج اقتصادى " economic model أى صورة نموذجية لما يمكن أن يحدث فعلا لو أن الحياة العملية اخذت الوضع المثالى الذى تضعه الفروض . والمثالية هنا لا تنطوى على اعتبار تفضيلى وأنها تعنى خلو الحياة من الشوائب الأخرى التى تعترض مجرى الحالة المدروسة . مثال : نموذج المنتج الذى يستخدم عنصرين لأنتاج ناتج واحد . أو نموذج التوازن العام فى حالة المنافسة التامة وهكذا .

٥ — استخلاص نتائج تفاعل هذه العلاقات ودراسة معدلات التغير التى تربط المتغيرات ببعضها البعض . وهذا يتم عن طريق " حل النموذج " solution of the model مثال : قد نضع نموذجا لنمو الاقتصاد القومى يحتوى على علاقات بين المتغيرات المختلفة كالدخول والاستهلاك والاستثمار الخ . . . ولا نصل إلى معدل النمو إلا بحل النموذج حيث أن هذا المعدل وليد الحركة التى تحدث فى الاقتصاد القومى ، وليس من قبيل العلاقات الأساسية فيه .

٨ / ٠ — مشاكل الاختبار :

أى دعوى نظرية تحتل الصحة وتحتل الخطأ ، لذلك من المهم أن تجابه النظرية بالواقع لى نحكم على مدى قبولها وتفسيرها للحياة العملية . فإذا تشبنا مع المراحل السابقة وجدنا أن هذه المجابهة تتطلب عدة خطوات :

١ — يتوقف جدوى النظرية على اختيارها نطاق سليم للبحث وتعريفنا للمتغيرات بصورة يسهل قياسها والتعرف عليها عمليا ، وألا أصبحت مجرد تدريب ذهنى متكامل فى مبناء محدود الفاعلية فى مرماه ، فشرط الفاعلية meaning fulness من الشروط اللازمة لجعل النظرية ذات قيمة .

- ٢ — أحكام الفصل بين المتغيرات الداخلية والخارجية هو الذى يضمن تغطية النظرية للعلاقات الأساسية بين المتغيرات التى تظهر فى البحث ، وهذا يتطلب فى الباحث إلماما كافيا بجوانب المشكلة والمقدرة على حسن الاختيار .
- ٣ — إختيار الفروض الملائمة المبنية على بديهيات يمكن مناقشتها بسهولة ووضوح ، يتوقف على الموهبة التى تتوفر لدى الباحث ، وهذه المرحلة هى التى تجعل ميدان البحث النظرى قاصرا على عدد محدود من الأفراد ، وهى بمثابة الفن من العلم ، لا يمكن لأى قدر من التدريب أن يخلقها وإن ساعد على تهذيبها . ويتركز الجدل أساسا بين الكتاب النظريين على النقاش حول صلاحية الفروض وواقعيتها . واختبار النظرية يتطلب التأكد من عدم مجافاة الوقائع لتلك الفروض أو تعديل الصيغة النظرية لى تأخذ فى الاعتبار عدم تحقق بعض الفروض التى أدخلت لمجرد تبسيط العرض وأن لم تؤثر على جوهر نتائجها . مثال : إذا افترضت نظرية المستهلك تعامل الفرد فى سلعتين فقط كان من السهل تعديلها لإدخال ن من السلع .
- ٤ — مرحلة استخلاص الدعاوى النظرية مرحلة منطقية بحثه وسلامة المنطق أمر يسهل التحقق منه بمراجعة مدى الرابطة التى تربط النتائج بالفرض ؛ واكتشاف وجود تضارب فى المنطق يهدم النظرية ويعطينا من مواجهتها بالوقائع . فإذا اتضحت سلامة المنطق أمكننا جمع عدد من المشاهدات وأجراء تحليل احصائى لها بغرض اختبار مدى انطباقها . فإذا أثبت التحليل الاحصائى خطأ النظرية رفضناها ، وألا أجزنا قبولها فى حدود الثقة التى نعطيهها دون أن نجزم بصحتها .
- ٥ — تقف المرحلة السابقة عادة عند حد استخلاص تقديرات لبعض المعالم التى تظهر فى العلاقات المختلفة واختبار معنوية تلك المعالم . غير أن هذه التقديرات تحدد لنا شكلا معينيا يمكن ان يأخذه حل النموذج وكثيرا ما نجد أننا أجزنا النظرية فى المرحلة السابقة ومع ذلك فأن الحل يعجز عن تقديم تفسير شاف لظواهر أخرى فى الاقتصاد . فقد نقبل المعادلات التى تقدمها نظرية للنمو ونقبل تقديرات المعاملات لنعرضها احصائيا ومع ذلك نجد أن الحل لا يعطينا قيمة مقبولة لمعدل النمو المستخلص منها .

٩/٠ - الأسلوب الرياضى للتحليل :

تعتمد المرحلة الرابعة للبحث على الاستدلال المنطقى للوصول الى نتائج مبنية على مجموعة

محددة من الفروض ، ومن الممكن ان يتم هذا عن طريقين :

- أ - إما باستخدام قالب اللفظى للتعبير وبناء المنطق عليه .
 - ب - أو باستخدام الأسلوب الرمزى للتعبير وتحليله بأسلوب المنطق الرياضى .
- والأسلوب الأول هو الشائع فى الدراسات الاقتصادية لعدة أسباب :

(١) سهولته النسبية وعدم احتياجه لتدريب كبير .

(٢) استخدامه منذ أمد طويل يرجع الى نشأة العلم فى وقت كان الاهتمام فيه منصبا على

التبريرات الفلسفية والخلقية والاجتماعية لبعض الظواهر الاقتصادية (كالربح واستحقاق الملاك للربح الخ ٠٠٠) اكثر من اتجاهه الى القياس الكمي لتلك الظواهر .

(٣) سعى الكتاب الذين أدخلوا الأسلوب الرياضى فى بداية نشأة العلم الى التعقيد معتقدين

أن هذا الأسلوب إن يمكنه معالجة عدد كبير من المتغيرات فى وقت واحد يجب ألا يتواضع عن هذه الحدود ، الامر الذى جعل ذىع هذا الأسلوب مقضيا عليه بالفشل ولو الى حين .

ومع ذلك نجد أن الأسلوب الرياضى قد بدأ يغزو ميدان البحث الاقتصادى على نطاق واسع

فى الآونة الاخيرة ، بعد أن اتضحت مميزاته العديدة .

١ - اختصار مرحلة اثبات النظرية الاقتصادية وذلك بترجمة الفروض والمطلوبات الى صورة يسهل

فيها استخدام إحدى النظريات الرياضية الشائعة واستخدام نتائج هذه الاخيرة دون ضرورة

المرور بجميع خطوات الحل . مثال : قيام المستهلك بتوزيع دخله بالصورة التى تحقق لـه

أقصى إشباع يعنى البحث عن نهاية عظمى مشروطة ، وهو من الموضوعات التى قام الباحثون

الرياضيون بوضع حلول واضحة لها .

٢ - قيام الباحث الاقتصادى بتجريد المشكلة الاقتصادية وصيها فى قالب رمزى لتحويلها الى

مشكلة رياضية مجردة يكشف له بعد قليل نواحي التشابه الشكلى بين نظريات مختلفة فى

موضوعها ، بحيث أمكن إعادة النظر فى علم التحليل الاقتصادى على انه لا يخرج عن علم

تطبيقات ، تتوقف نتائجه على المنهج الفكرى الذى يعالج به المشاكل المختلفة . فلم تعد

التفرقة الأساسية قائمة بين نظريات الاستهلاك والإنتاج والتوزيع الخ . . . بل تحولت إلى مناهج تفكيرية والحكم على مدى صلاحيتها لمعالجة كل من هذه الموضوعات . مثال ذلك أن نظرية المستهلك ونظرية المنتج إن هما إلا تطبيقين لنظرية النهايات القصوى المشروطة ، وذلك أصبح لدينا نظرية عامة واحدة هي نظرية بناء السلوك الاقتصادي على تحقيق نهايات قصوى ثم فروع لها في ميدان الاستهلاك والإنتاج وغيرهما . ومن الممكن اتباع منهج آخر لتحليل الأنشطة يطبق على نفس الميادين .

٣ — إمكانية استخدام مناهج تفكيرية بديلة تستخدم أساليب رياضية أخرى مستقاة مما أثبتت التجربة صلاحيتها في معالجة مشاكل مماثلة ، أو يُعتقد بأنه أقدر على معالجة المشاكل الاقتصادية بصورة أفضل من المناهج المطبقة حالياً . مثال : ذبوع استخدام أسلوب البراج الخطية بعد نجاحه في حل مشاكل النقل والمواصلات خلال الحرب ، باعتباره أسلوباً يعالج توزيع موارد محدودة لتحقيق نهايات عظمى وصغرى معينة ضمن حدود معينة للتصرف تفوق في عددها عدد المتغيرات الداخلة في المشكلة . كذلك الاستفادة من نظرية اللعب وغيرها من النظريات التي ظهرت خلال السنوات الأخيرة .

٤ — إمكان استخلاص بعض النتائج التي يتعذر على المنطق العادي تبينها بوضوح في كل حالة أو قد يستحيل عليه إدراكها ، وهذا أمر نتوقع حدوثه نتيجة لتقسيم العمل بين الباحث الرياضي والباحث الاقتصادي . مثال : عند البحث عن النهايات قد يمكن للباحث الاقتصادي إدراك بعض الشروط اللازمة لتحقيقها ولكنه قد يغفل بعض الشروط الأخرى مما قد يؤثر على دقة نتائجه — عند معالجة بعض هذه الشروط من الممكن أن تتضح فيها علاقات التساوي أو التباين بين معدلات التغير الأمر الذي يستحيل التأكد منه بغير المنطق الرياضي .

٥ — إحكام صياغة الفروض التي تبني عليها النظرية بالرجوع إلى الصورة التي تحددها النظرية الرياضية ، وتلافى بعض الأخطاء التي قد لا ينتبه إليها المنطق العادي . مثال : التحليل المنطقي يفترض ضمناً أن الكميات المستهلكة من السلع غير سالبة . غير أن صياغة هذا الشرط بالصورة الصريحة من أجل ضمان سلامة الحل الرياضي يدعونا إلى التنبيه إلى أن السلع المعمرة لا يلزم أن تخضع لهذه القاعدة إذا قام المستهلك ببيع

ما يملكه منها بدلا من شراء المزيد . كذلك عندما يزداد حجم المشكلة يتعرض الباحث إلى نسيان بعض العلاقات ، الأمر الذى يتحقق منه الرياضى ببساطة بمقارنة عدد المعادلات بعدد المتغيرات الداخلية .

٦ — معالجة بعض المشاكل التى يصعب أو يستحيل دراستها بغير التحليل الرياضى ، وهذا هو السبب فى أن نماذج التغيرات الديناميكية ظلت محدودة الفاعلية فى انتظار غزو المنطق الرياضى لميدان الدراسة الاقتصادية وفى أن نماذج التوازن العام التى تحتوى على عدد ضخم من المتغيرات ظلت منذ نشأتها فى القرن الماضى مرهونة بقيسـول الأسلوب الرياضى للتحليل وذلك حتى يمكن صياغتها فى المقام الاول بصورة سليمة ، وحتى يمكن معالجة بعض خصائصهما كشروط استقرار التوازن .

٧ — ظهور تطور إيجابى ينادى بضرورة اشتغال المفكرين الاقتصاديين بمعالجة شئون السياسة الاقتصادية وخروجهم عن قاعدة الأكثفاء بتفسير ما هو كائن وعدم تعرضهم لما يجب ان يكون إلا اذا خرجوا عن دورهم إلى دور المستشار الاقتصادى .

وصحب هذا بالضرورة زيادة الاهتمام بالدراسات الاحصائية وظهور علم الاقتصاد القياسى خلال ثلث القرن الاخير بشكل جعل الصياغة الرياضية لازمة لتحقيق متطلبات القياس الكفى والتمكين من التركيز على المرحلة الخامسة بصورة أكثر تحديدا .

وبالرغم من كل هذه المزايا ، فان الأسلوب يشوبه بعض العيوب منها :

١ — صعوبة النسبية واحتياجه الى تدريب خاص فى الرياضيات بجانب التخصص فى الاقتصاد .
٢ — سهولة الوقوع فى أخطاء نتيجة عدم الاحاطة بالنظريات الرياضية بقدر كاف من جانب الباحثين المجتهدين .

٣ — انسياق بعض الباحثين — خاصة اولئك الذين لم يتلقوا تدريباً كافياً فى ميادين الفكر الاقتصادى — وراء بريق الرموز بحيث يصبحون بعد وقت عَبدَة لها وينسون الجوهر الحقيقى للمشاكل التى يعالجونها .

والشئ الذى يجب ان يذكره كل باحث أن لكل من الأسلميين قيمته الهامة للعلم وأن أولئك الذين لم ينالوا القسط الكافى من المعرفة الرياضية يبدلون فى الواقع جهدا اكبر يجعلهم فى كثير

من الاحيان لا يستهينون بدقائق المشاكل التي يدرسونها ، ولا يجب لذلك التقليل من شأنهم أو بخص مجهوداتهم حقها .

١٠/٠ — الاقتصاد الرياضى :

رغم كل هذا ، أولعله بسبب كل هذا ، لا نجد فى المراجع المختلفة أى تعريف محدد لعلم " الاقتصاد الرياضى " فالواضح مما سبق ان ما نعالجه تحت هذا الاسم ليس أحد العلوم الاقتصادية المستقلة التى يمكن أن تقوم إلى جانب الفروع الأخرى استكمالاً للدراسات وإنما هو فى الواقع منهج للتحليل له مميزات الخاصة التى تجعله قائماً بذاته وإن عالج مشاكل تعالجها الفروع الأخرى . ويمكن ان نقول أن ما جرى العرف على تسميته بالتحليل الاقتصادى *economic analysis* هو الميدان الذى يغزوه الاقتصاد الرياضى مطوّراً إياه بإدخال الأسلوب الرياضى للتفكير فيه .

فإذا قبلنا هذا التعريف أو بالأحرى التحديد للاقتصاد الرياضى ، اتضح لنا أن الأسلوب الذى يستخدمه يعنى بالنسبة للمراحل التى عددناها : أن يتم استخدام التعبير الرمزي عند تعريف المتغيرات وتقسيمها ، ثم استخدام الرموز والصيغ الدالية الرياضية عند صياغة الفروض وترجمة المشكلة إلى مقابل رياضى لها للاستفادة من الرياضيات فى اجتياز المرحلة الرابعة التى تتطلب فى نهايتها إعادة ترجمة النتائج الرياضية إلى مدلولاتها الاقتصادية ومناقشة هذه المدلولات ، وأخيراً فأن عملية حل النماذج تقسم أساساً على حل معادلات كمية وقياس معدلات التغير وغير ذلك من المشاكل الرياضية المعروفة .

والذى يجب ان نذكره هنا أنه حتى عند استخدام الأسلوب اللفظى للتحليل ، قد يجد الباحث من المناسب أن يصور دعواه بالرسوم البيانية أو الأمثلة الرقمية على سبيل التوضيح لا الاستدلال وهذا فى حد ذاته لا ينفى الصيغة الأصلية للتحليل ولا يجعله من بين موضوعات الاقتصاد الرياضى . كذلك قد يلجأ الباحث إلى ترجمة بعض المصطلحات التى يتوصل إليها إلى مقابلها الرياضى لى يتمكن من استخدام بعض الاساليب الرياضية للوصول الى نتائج معينة . وهنا أيضاً لا يجوز لنا أن نعتبر هذه المحاولات جانباً من الاقتصاد الرياضى . مثال : ترجمة علاقات الطلب والعرض إلى معادلات وصياغة المرونة بصورة مشتقات وحل النماذج بعد ترجمتها إلى

معادلات كلها أمثلة يعتبرها الكثيرون اقتصادا رياضيا وهى فى الواقع محاولات للاستفادة من الأسلوب الرياضى دون تدعيم الاستدلال المنطقى به وربما كان هذا أخطر فى مضمونه من أى الطريقتين، لأنه يلصق بالأسلوب الرياضى نتائج هو منها براء . فافتراض وجود علاقة دالية بين الأسعار والكميات لا يعنى بالضرورة أن هذه العلاقات خطية كما يحدث عند الكثير من المحاولات لترجمة النظريات اللفظية الى صورة رياضية الأمر الذى يتضح بسهولة اذا ما أقمنا التحليل مباشرة على الاستدلال الرياضى وحاولنا وضع صورة صريحة للعلاقة الدالية تتفق مع النتائج المستخلصة لمشتقات هذه الدوال ضمن عملية التحليل نفسها .

١١ / ٠ - فروع التحليل الاقتصادى :

خلال عملية التجريد تظهر صعوبات عديدة ادت بالباحثين الى ابتكار قواعد عامة للتبسيط تولدت عنها فروع مختلفة للتحليل ، واستعانوا فى ذلك بالاتجاهات التى ظهرت فوائدها فى العلوم الاخرى خاصة علم الميكانيكا .

الفكرة الاولى هى فكرة الفصل بين حالات السكون وحالات الحركة ونشأة فرعين للتحليل : احدهما هو التحليل الستاتيكي statics والآخر هو التحليل الديناميكي . فالأخير أكثر تعقيدا لأنه يتطلب تتبع المجربات الزمنية لحركة الظواهر الاقتصادية وربط التغيرات ببعضها البعض ولتجنب هذه الصعوبة اتجه التفكير الى إسقاط عملية تتبع التغيرات والاكتفاء بدراسة النتيجة النهائية للتغير واستخدام فكرة التوازن للاستدلال على انه إذا كانت القوى المتفاعلة لن تستقر إلا إذا تعادلت آثارها المتنافرة ، وإذا كان هناك اتجاه من جانب المتغيرات إلى بلوغ نقط التوازن والاستقرار عندها إذا ما بلغت ، فإن تحليلنا لنقط التوازن يساعدنا على تفهم الاتجاه الذى تأخذه المتغيرات فى حركتها ، ثم على الاوضاع التى تستقر فيها ما لم يحدث ما يدعو الى الحركة من جديد . وحيث أن التجارب تشير إلى صحة مثل هذا الافتراض فأن من المفيد أن ندرس نقط التوازن تسهيلا لأى دراسة تسعى الى وصف الأسلوب الحركى للتغير .

الاتجاه الثانى : الذى يهدف للتعرف على هذا الأسلوب الاخير هو المحاولة للأجابة على التساؤل التالى : اذا بدأنا بنقطة توازن معلومة وتغيرت المعلومات والمؤثرات الخارجية فما هى

نقطة التوازن الجديدة التي نصل إليها في النهاية . أى أن المطلوب هنا هو رسم المجرى التوازنى وإهمال كل ما يحدث بين نقطة توازن وأخرى ، وهذا هو موضوع التحليل الستاتيكي المقارن comparative statics

الاتجاه الثالث والاخير هو معالجة الموضوع معالجة ديناميكية بحته Dynamics وقد ظهر أن صعوبة هذا الاتجاه تعود إلى أن الأمر يتوقف على عدد أكبر من الفروض يجعل البحث يحتمل العديد من الحلول ولا يأتى بحل وحيد أو بعدد محدود من الحلول كما هو شأن البحث الستاتيكي . فالأمر يتوقف على الكيفية التي يدخل بها الزمن كمتغير يربط بين المتغيرات وبعضها البعض وهذا يتيح عددا لا نهائيا من الإمكانيات . وهو يتوقف أيضا على قيم المعالم التي تظهر في المعادلات ، ويكفى أن نذكر هنا أن معادلات الفروق أو المعادلات التفاضلية تعطى إمكانيات متعددة حتى ولو صيغت في أبسط صورها . لذلك نجد أن غزو هذا الميدان ظل محدودا وقاصرا على أولئك الذين يهملهم استعدادهم الرياضى لاستخدام الأساليب التحليلية اللازمة ، حيث أن الحركة معناها تغير ، وحجم التغير واتجاهه يتحددان وفقا لحجم القوى المؤثرة ومعدلات التغير التي تصاحبها وهذا يتطلب التعبير الكسمى بالضرورة .

كذلك استتبع عملية التجريد طابعا آخر للبحوث الاقتصادية هو الطابع الجزئى partial للتحليل ، بدلا من الاتجاه مباشرة إلى التحليل العام general فرسم الصورة العامة يتطلب الإلمام بكل تفاصيلها وجزئياتها ، واحتياج البحث العام إلى الاستعانة بالأسلوب الرياضى (وهو أول ما لفت انظار الكتاب إلى هذا الأسلوب منذ القدم) نفكر الكثيرين منه وجعلهم يعالجون الجزئيات كوسيلة لفهم أركان المشاكل المختلفة . فيكفى أن ندرس سلعة واحدة والطلب عليها أو المعروض منها بدلا من أن نحاول رسم صورة تضم جميع السلع في وقت واحد ، ومثل هذا النهج يساعدنا على الدخول في عدد من التفاصيل التي قد تضيّعها أو تزيد من صعوبتها الصورة العامة .

وهناك ايضا نوعا آخر من الاختلافات يرجع الى نوع التركيز الذي يرغبه الباحث ومدى اهتمامه بالمفردات دون المُجمّلات . فمن الممكن عند معالجة نظرية الاستهلاك أن نولي عنايتنا للفرد المستهلك والسلع المستهلكة ، كما انه من الممكن ايضا ان نعالج الاستهلاك في مجموعه لجميع الافراد وكافة السلع . اى ان وحدة البحث في الحالة الاولى هي المفردة الأساسية ، ومن مجموعة الدراسات التي اخذت بهذا الاتجاه نشأ ما يعرف باسم الاقتصاديات الأفرادية micro-economics وتبعاً لهذا أطلق على النوع الثانى اسم الاقتصاديات الأجمالية macro-economics ولكل منهما ميدانه ونوع الاسئلة التي يحاول الاجابة عليها . غير أنه حتى الان قلما يوضح الكتاب مدى العلاقة بين نتائج النظريات المقامة فى كل منهما وكثيراً ما يثبت الاستقصاء وجود نواح للخلاف بينهما لن يزيلها إلا زيادة الاعتماد على الاسلوب الرياضى وحل مشكلة التجميع aggregation اللازمة للانتقال من الأول الى الثانى .

١٢/٠ - النماذج الاقتصادية :

يعتمد الأسلوب الاستنباطي الرياضي على رسم صورة تجريدية abstract للعناصر التي تحتوى عليها المشكلة ، تبين طبيعة العلاقات والتفاعلات المتداخلة بينها كما لو كانت هيكلًا قائمًا بذاته ، مجردا عن جميع الجوانب الأخرى للمشاكل الاقتصادية التي قد تتداخل مع المشكلة موضع الدراسة في الحياة العملية . ولذلك يطلق على هذه الصورة التجريدية اسم النموذج الاقتصادي economic model ، حيث أنها تعطي تصويرا نموذجيا ، لا فعليا ، لما يحدث في الحياة العملية . والخطوات المنطقية في تكوين هذا النموذج هي صياغة عدد من العلاقات (دوال ، معادلات ، متباينات) مستمدة من البديهيات الأولية والفروض النظرية . وفي خلال هذه العملية يجب أن نضمن إلى أننا أدخلنا جميع المتغيرات التي تعتبر لازمة من وجهة نظر المشكلة المدروسة وأنها أدخلنا في العلاقات جميع المتغيرات التي تقضى بها الفروض البديهية والنظرية ، سواء كانت من المتغيرات الداخلية أو غيرها من المتغيرات التي تعتبر خارجية بالنسبة لأغراض البحث .

هذه العلاقات النظرية هي بمثابة الوحدات الأساسية للمهيكل الذي ندرسه ، ولذلك نطلق عليها اسم العلاقات الهيكلية structural relationships فإذا حصلنا على عدد من العلاقات يساوى عدد المتغيرات الداخلية ، فإننا نستطيع أن نستخدم أسلوبا رياضيا مناسباً لحل هذه المجموعة من العلاقات بما يعين على تحديد قيم المتغيرات الداخلية . وهذا يحدث بأحد طريقتين :

أ - فأما أن نتوصل مباشرة إلى قيم عددية للمتغيرات الداخلية ، يقال في هذه الحالة أننا وصلنا إلى حل عددي numerical solution للنموذج .

ب - أو أن نتوصل إلى مجموعة جديدة من العلاقات تأخذ شكل معادلات يحتوى كل منها على متغير داخلي واحد معبرا عنه بدلالة المتغيرات الخارجية (أو المحددة) . وهذا يساعد على تحديد قيم المتغيرات الداخلية ، إذا توفرت لدينا معرفة بقيم المتغيرات الخارجية ، ويسمح بدراسة أثر تغير المتغيرات الخارجية على كل من المتغيرات الداخلية . وهذه ميزة أساسية للحل الرياضي mathematical solution على الحل العددي .

وطالما أن هدفنا هو الوصول الى حل النموذج solution of the model فإن من المهم أن تأخذ صياغة النموذج شكلا يحقق شرطين :

- ١ - أن تعبر تعبيرا دقيقا عن المشكلة الاقتصادية المدروسة .
 - ٢ - أن تكون صالحة لاستخدام أحد الأساليب الرياضية المعروفة للتوصل الى الحل المطلوب .
- والواقع أن الصياغة الرياضية للنماذج الاقتصادية المختلفة (أى التى يحقق كل منها الشرط الأول بالنسبة لمشكلة معينة) لفتت الأنظار الى أوجه الشبه الشكلية بين النماذج المختلفة ، الأمر الذى جعل بعض الكتاب يميلون إلى النظر إلى مجموعات من النظريات الاقتصادية المتشابهة الشكل رغم تباينها فى الموضوع ، على أنها حالات خاصة من نظريات أخرى أكثر عمومية .

ورغم هذا فما زال أمر الأسلوب الذى يتبع فى صياغة النماذج الاقتصادية متروكا للباحث الاقتصادى ، ولم تحدث أى محاولة منتظمة لتحديد القواعد التى يمكن أن يسترشد بها طالب الاقتصاد فى صياغة النماذج الاقتصادية (أو على الأقل فى جانب كبير منها) ، الأمر الذى يضاعف من جهود الطالب فى استيعاب النظريات المختلفة ، ويزيد من صعوبة قيامه بأجراء دراسات نظرية مستقلة . وهذا هو الذى حدا بنا الى اجراء محاولة لتصوير الخطوات التى تتبع لهذا الغرض^(١) فى جانب هام من النظريات الاقتصادية .

وقبل أن نستعرض جانبنا من هذه المحاولات يجدر بنا أن نقسم النماذج الاقتصادية الى مجموعات متجانسة ، وفقا لطبيعة (لا نوع) المشاكل التى تدرسها كل مجموعة . وسنقتصر هنا على التحليل الساكن تاركين النماذج الدينامية الى ما بعد . فاذا بدأنا بالوحدات الصغرى للاقتصاد القوي وجدنا أننا يجب أن نهتم بالنماذج الأقرادية micro-economic models وأبسط أنواعها هو الذى يعالج واحدا فقط من أنواع الوحدات الاقتصادية (كالمنتج الفردى أو المستهلك) ، أو يعالج عددا محدودا من هذه الوحدات (كالعلاقة بين المنتج والمستهلك)

(1) M.M. El-Imam: "Economic models-Analytical models and the Decision-making Problem."
memo. No. 584; I.N.P.C.

ولذلك فإن هذا النوع البسيط هو بالضرورة من أنواع التحليل الجزئي . أما إذا امتد النموذج ليشمل كل الوحدات أو كل مجموعات الوحدات المتجانسة ، فسوف يصبح نموذجاً عاماً .

والنماذج الأفرادية الجزئية تسعى إلى واحد من هدفين :

١ - أن تبين الكيفية التي تتخذ بها وحدات اقتصادية ذات وظيفة اقتصادية معينة ، القرارات الاقتصادية المتعلقة بوظيفتها ، وهي القرارات التي تبني عليها تصرفاتها ، أي ما تأتية من أفعال عديدة لتحقيق أهداف تتفق وحسن الأداء لهذه الوظيفة ؟ وسوف نطلق على هذا النوع من النماذج اسم نماذج التصرف action models .

٢ - أن تظهر الكيفية التي يتم بها التقابل بين قرارات وحدة أو مجموعة من الوحدات المتجانسة (أي مجموعة القيم التي تحددها في حدود وظيفتها) وقرارات وحدة أو مجموعة من الوحدات المتجانسة الأخرى ؟ ولذلك يطلق على هذا النوع من النماذج اسم نماذج التفاعل interaction models . وواضح أن هذين النوعين من النماذج يتكاملان معاً : فنموذج التصرف يوضح الكيفية التي تبني عليها وحدة اقتصادية قراراتها إذا كانت الظروف المحيطة بها والتي تؤثر في تصرفها (بما في ذلك تصرفات الوحدات الأخرى) معلومة . غير أن هذا لا يبين القرار الفعلي الذي تتخذه ، لأن هذا يتوقف على قرارات الوحدات الأخرى وهنا يأتي دور نماذج التفاعل التي تحدد لكل المتعاملين القيم الفعلية للعوامل التي تتحكم في قراراتهم ، وبالتالي تحدد القيم التي تأخذها المتغيرات الخاضعة لهذه القرارات وفقاً لنتائج نماذج التصرف . فمثلاً يبين نموذج المستهلك كيف يتصرف الفرد في تحديد الكميات التي يستهلكها من السلع المختلفة إذا كانت الأسعار (والدخل) معلومة ، وكذلك نموذج المنتج يبين الكميات المنتجة بمعلومية أسعار السلع (وأسعار عوامل الإنتاج) ، وكلاهما نموذج للتصرف . وينتهي هذان النموذجان بمعادلات للطلب وأخرى للعرض يمكن استخدامها معاً لتصوير ما يحدث في السوق عن طريق نموذج للتفاعل بين نوعي الوحدات تحدد أسعار السلع ، وبالتالي يؤدي (بالتعويض في نتائج نماذج التصرف) إلى تحديد الكميات المستهلكة والمنتجة .

فإذا تمت المقابلة بين نوعي التصرفات واتخذت كل الوحدات القرارات التي تكفل تحقق سعر واحد في السوق ، فسوف لا يجد أيًا منهم حافزا على تغيير قراره ، وبذلك يقال أننا وصلنا إلى حالة توازن equilibrium

وللتحليل التوازني أهمية قصوى في علم الاقتصاد ، نظرا لأنه يساعد على تحديد القيم التي تأخذها المتغيرات الاقتصادية المراد دراستها ، وهو الهدف الأساسي للبحث في هذا العلم ، ويلاحظ أن الوصول إلى حالة التوازن رغم وجود التعارض بين الأهداف للوحدات المختلفة ، يعني أن القرارات ذاتها لا يكون بينها تعارض بل هي قرارات متوافقة ،

ولذا يقال أن لدينا نماذج للتصرف المتوافق harmonic-action models والواقع أن الجزء الغالب من النظريات الاقتصادية (خاصة في الاقتصاد المنبثق أساسا من المجتمعات الرأسمالية) يعتمد على افتراض ضمني بالتوافق ، وهو أمر يحتاج إلى برهان في كثير من الحالات .

فإذا انهار هذا الفرض فسوف يكون النموذج لتصرف متنافر ، ويصبح من المستحيل التوصل إلى حالة توازن ما لم توضع قواعد إضافية تستعيد حالة التوافق ، وهذا يؤدي إلى إدخال عدد من الفروض التعسفية التي تسمح بذلك ، وفي مثل هذه الحالة نجد ان هناك حاجة لاستخدام أنواع بديلة من النماذج أو لاتباع أساليب رياضية مختلفة تأخذ في اعتبارها هذا النوع من التنافر ، لحل من أهمها نظرية اللعب .

ومن جهة أخرى ، قد يؤدي تصرف الوحدة إلى التأثير في متغيرات أخرى لا تخضع مباشرة لقراراتها ، وفي هذه الحالة لا يمكن الفصل بين التصرف والتفاعل ويصبح من الضروري أن يتحول النموذج من مجرد نموذج للتصرف إلى نموذج تصرف وتفاعل action-interaction model والواقع أن هذه النماذج هي أكثر الأنواع تعرضا للتنافر ، خاصة إذا كانت الوحدة تبني قراراتها على أساس قيم للمتغيرات غير الواقعة تحت تصرفها تختلف عن القيم التي تأخذها هذه المتغيرات كنتيجة لتصرف الوحدة ذاتها .

فإذا تركنا العلاقات الأقرابية جانباً ، وجدنا ان العلاقات الأجمالية تؤدي أساسا إلى نماذج تفاعل أجمالية . والواقع ان هذا النوع قد لقي اهتماما من حيث الشكل الرياضي أكثر من

غيره ، نظرا لانه أكثر انواع النماذج إمكانية للقياس الإحصائي . وبوجه عام يمكن القول بأن هناك أسلوبان لأقامة هذا النوع من النماذج :

١ - أن يتم استخلاص النموذج عن طريق عمليات تجميع aggregation للعلاقات المستمرة من النماذج الأفرادية . ويتم التجميع بشكل يكفل الحصول على المتغيرات الأجمالية الأساسية المطلوب تحليلها .

٢ - أن يقوم الباحث مباشرة بوضع مجموعة من الفروض التي تساعد على صياغة العلاقات الأجمالية مسترشدا في ذلك بنتائج التحليل الأفرادى وهذا يعنى ان يتم التجميع خلال عملية ذهنية دون الالتزام بالتجميع الرياضى الدقيق للعلاقات الأفرادية .

وعادة يفضل الأسلوب الثانى لسهولة النسبية ، خاصة وأن قواعد التجميع تعتبر من أشد مشاكل علم الاقتصاد تعقيدا ، فضلا عن أنها قد تؤدي الى أظهار متغيرات أجمالية جديدة لا يمكن مشاهدتها عمليا حيث تحتوى على مركبات من المتغيرات الأفرادية تأخذ شكل دوال فى معالم العلاقات الأفرادية .

ويجدر بنا أن نشير فى هذا الصدد أن نماذج التفاعل الأفرادية فى اشتقاقها من النماذج التصرفية ، أنها تتبع الأسلوب الاول من الأسلوبين السابقين ، أو أسلوبا شبيها به . غير أن هذا ليس الأسلوب الوحيد المتبع بالضرورة ، أنه يمكن اتباع أسلوب يناظر الأسلوب الثانى ، بمعنى ان يقوم الباحث بصياغة معادلات النموذج مباشرة على أساس تجريد للمشاهدات العملية . ومن أشهر الأمثلة على ذلك نماذج التوازن فى الأسواق ، حيث أمكن استخدام المعادلات الأساسية مباشرة دون وجود نماذج تصرف تساعد على ردها الى أصولها . فمن المعلم مثلا ان الكاتب الفرنسى كورنوه أمكنه أن يستخدم معادلة الطلب قبل قيام مارشال باشتقاقها من نموذج تصرف المستهلك .

١٣/٠ - نماذج التصرف المتوافق :

الفكرة الأساسية فى هذه النماذج هى دراسة تصرف نوع معين من الوحدات الاقتصادية التى تؤدى وظيفة محددة فى الاقتصاد القوسى ، ويتم الدراسة فى شكل تحليل للقواعد المحددة للقرارات التى تتخذها وحدة نموذجية typical or representative unit من وحدات هذه المجموعة . وهذا يعنى أن تصرف المجموعة يمكن اعتباره المجموع المباشر للتصرف

الذى تتبعه هذه الوحدة النمذجية .

وسوف نعرض خطوات إعداد هذا النموذج فى شكل ثلاث صور له :

- ١ - إعداد الصورة الأساسية basic form التى يتم فيها صياغة المشكلة الاقتصادية المطلوب دراستها ؛ وإذا كان الأسلوب التحليلى المتبع هو الأسلوب الرياضى فان هذه الصورة لا بد وأن تكون رياضيه .
- ٢ - اختيار أسلوب رياضى معين لحل المشكلة ، ثم تحويل النموذج من الصورة الأساسية إلى صورة معيارية standard form أى صورة تمكّن من تطبيق أسلوب الحل الرياضى تطبيقا مباشرا ؛ وبذلك تنتقل المشكلة من عالم الاقتصاد إلى عالم الرياضة .
- ٣ - حل النموذج وهو عملية رياضية تنبثق مباشرة من الخطوة السابقة تؤدى الى ما يسمى بالصورة القوارية decisional form ، التى تعتبر هى النظرية التى نسعى الى إثباتها .

وقبل أن نتناول كل واحدة من هذه الصور ، علينا أن نحدد أنواع المتغيرات الداخلة فى النموذج . وسنفرض أن لدينا متغيرات داخلية r وعددها m وأخرى خارجية e وعددها p . غير أن هذا التقسيم لا يكفى لأغراض نماذج التصرف ، ولا بد من تقسيم المتغيرات الداخلية إلى ثلاثة أنواع :

- ١ - متغيرات هدفية : Target variables r وعددها h ، وهى المتغيرات التى تسعى الوحدة الى جعلها تأخذ قيمة مثلى (عظمى أو صغرى مثلا) ؛ وفى كثير من الاحيان يقتصر النموذج على متغير وحيد كهدف ، ولكن هذا لا يمنع أن يكون لدينا أكثر من هدف واحد .
- ٢ - متغيرات أدائية : instrumental variables r وعددها n ، وهى متغيرات تحت سيطرة الوحدة وتؤثر فى المتغيرات الهدفية ، ولذلك نفترض ان الوحدة تسعى إلى اختيار قيم هذه المتغيرات بما يكفل تحقيق القيم المثلى للأهداف .

- ٣ - متغيرات نافلة : Irrelevant variables وهى جميع المتغيرات الداخلية الأخرى التى تؤثر فى المتغيرات الهدفية أو الادائية أو تتأثر بها ، ولكنها غير مستهدفة وفى نفس الوقت لا تستخدم كأدوات . ورغم عدم انتمائها إلى هذين النوعين فإنها لا بد أن تدرج

في النموذج حتى يصبح كاملاً . وسوف نرمز لها بالرمز z وعددها n .

وعلى ذلك فإن مجموعة المتغيرات الداخلية ، هي : (١)

$$(1) \quad m = (f, y, s)$$

وعدها هو

$$(2) \quad m = h + n + z$$

فإذا كانت هذه المتغيرات تضم أكثر من متغير هـ في واحد كان من اللازم أن ننشئ ما يسمى بدالة التفضيل ophelimity index ، وهي دالة تجمع بين جميع المتغيرات الهدفية :

$$(3) \quad z = (f_1, f_2, \dots, f_n)$$

بحيث تتحول المشكلة الى السعى لجعل هذه الدالة تأخذ قيمة مثلى optimal وهذه الدالة تعبر بشكل محدد عن العلاقة التي يجب أن تسود - في رأى الوحدة - بين المتغيرات الهدفية عند الوضع الأمثل . فإذا كانت $h = 1$ ، فسوف تقتصر هذه الدالة على متغير هـ في واحد :

$$(4) \quad z = f$$

ويكون حل النموذج هو استخراج مجموعة من المعادلات التي تضمن بتحقيقها وصول z الى قيمتها المثلى ولذلك نبحث عن وسيلة رياضية تساعد على استخلاص "من المعادلات التي تحقق هذا الفرض . ولذلك يكون علينا أن نستكمل النموذج بوضع فروض تساعد على صياغة عدد من المعادلات يكفي لتفسير المتغيرات الداخلية الأخرى ، أى المتغيرات الهدفية والنافذة . وتنشأ هذه المعادلات عن طريق صياغة h من المعادلات التي تفسر المتغيرات الهدفية بدلالة المتغيرات الأدائية . وخلال هذه العملية تظهر متغيرات داخلية جديدة لم يكن مطلوماً راسمها

(١) وضع شرطة تحت الرمز تشير إلى أننا بصدد موجه أى مصفوفة من سطر واحد . أما المصفوفات

المتعددة السطور فسوف نضع تحت رمزها شرطتين .

في المشكلة ، ويصبح من الضروري اضافة معادلات بنفس عددها اي ز من المعادلات حتى نغطي جميع هذه المتغيرات النافلة اي غير المتعلقة بعملية اتخاذ القرارات ، ولوانها مرتبطة بها كذلك يظهر عدد ظ من المتغيرات الخارجية ع (ظ $\geq$ ط) .

هذه المعادلات تصف الهيكل الاقتصادي
الذي تتأثر به الوحدة خلال اتخاذها القرارات ، ولذلك نسميها معادلات هيكلية
equations ، ويكون عددها ك :

(٤) $ك = م - ن = هـ + ز$
ونرمز لها بالصورة الصفريسة :

(۵) $\text{لذ} = (ص ۱، ص ۰۰۰، ع ۱، ع ۰۰۰، ظ ۰) = \text{صفر}$
 حیث $ر = ۱، ۲، ۰۰۰، ک ۰$

على أنه إذا كان تصرف الوحدة مطلقا بدون قيد فسوف تستطيع أن تعطى الأدوات أي قيم تشاء (في حدود المعادلات الهيكلية) بما يحقق الوضع الأمثل . وهذا يندرج تحت عمله عمليا إذ أن الوحدة تخضع لنوعين من القيود :

١ - قيود محدّدة limiting conditions يُعبّر عنها عادة في شكل معادلات تضم المتغيرات السابق ظهورها في المعادلات الهيكلية ، وقد تضم أيضا متغيرات خارجية جديدة ، بما يرفع عدد هذه المتغيرات الى ϕ ($\phi \gg \phi'$) ويمكن التعبير عنها بالصورة الصفرية :

(6) د و (ص_۱ ، ... ، ص_م ؛ ع_۱ ، ... ، ع_ظ /) = صفر
 حيث و = ۱ ، ۲ ، ... ، ح

٢- قيود شرطية : boundary conditions تأخذ عادة شكل متباينات يجب أن تحققها بعض المتغيرات الداخلية ، أو دوال فيها ، تحدد لها حدوداً دنياً أو علياً أو الاثنين معاً . وتعتبر قيم هذه الحدود من قبيل المعلومات ولذا ندرجها ضمن المتغيرات الخارجية ع . ومن جهة أخرى فإنه إذا كانت هذه الحدود تحتوى على دوال في أكثر من

متغير داخلي واحد ، فمن السهل تحويلها إلى قيود على متغير واحد بأضافة رمز لمتغير ناقل
يساوى هذه الدالة . وعلى ذلك يمكننا أن نعتبر أن هناك

$$(٧) \quad ق = م / م + // م \geq م^2$$

من هذه القيود، منها $م / م \geq م$ من الحدود الدنيا ، $// م \geq م$ من الحدود العليا على
كل أو بعض المتغيرات الداخلية .

$$(٨) \quad (ل = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، م / م) \quad ص \leq ع + ظ + ر$$

$$(٩) \quad (ل = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، // م) \quad ص \geq ع + م' + ظ + ر$$

وبذلك نكون قد انتهينا من صياغة المشكلة الاقتصادية المطلوب حلها ، أى توصلنا إلى :

Basic Form

١- الصورة الأساسية للنموذج :

المطلوب جعل $ض$ تبلغ قيمة مثلى :

$$(٣) \quad ض = ض (ف ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ف هـ)$$

حيث المتغيرات الهدفية $ف$ تحقق $هـ + ز = ك$ من المعادلات الهيكلية

$$(٥) \quad (ل = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ص م ؛ ع ، ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ع ظ) = صفر$$

بشرط تحقق من القيود المحددة :

$$(٦) \quad (ل = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ص م ؛ ع ، ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ع ظ) = صفر$$

وبشرط تحقق $م / م$ من الحدود الدنيا :

$$(٨) \quad (ل = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، م / م) \quad ص \leq ع + ظ + ر$$

وكذلك تحقق $// م$ من الحدود العليا

$$(٩) \quad (ل = ١ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، ٠ ، // م) \quad ص \geq ع + م' + ظ + ر$$

هذه الصورة المستمدة من واقع التفكير الاقتصادي المباشر تشير الى استخدام أساليب النهايات العظمى أو الصغرى ، ولذلك يحسن أن نعيد صياغتها بما يساعد على تطبيق هذه الأساليب تطبيقا مباشرا ، وهذا يقودنا الى :

٢- الصورة المعيارية للنموذج :

وفي هذه الصورة نسعى الى التخلص من المعادلات الهيكلية ونستبقى القيود المحددة والشرطية فقط . ولهذا الغرض نستخدم المعادلات الهيكلية في حذف ك من المتغيرات الداخلية ، بحيث يبقى لدينا م فقط من هذه المتغيرات ، ولما كان هدفنا في الصورة القرارية هو استنتاج معادلات تساعد على تحديد قيم المتغيرات الادائية ، فإننا نستخدم المعادلات الهيكلية في حذف المتغيرات الهدفية والمتغيرات النافلة بأن نحل هذه المعادلات في ف ، ش بدلالة كل من المتغيرات ي ، ع :

ص = ص (ی ا ، ، ، ع) ع (۱۰)

حيث $r = 1, 2, \dots, m$. ويلاحظ ان المعادلات (١٠) عامة بمعنى أنها تضم المتغيرات الأداتية أيضا ، وفي هذه الحالة يكون $v_r = y_r$ وتصبح دالة التفضيل كالآتي :

ض = خ (ی ۱ ، ۰۰۰ ، ی ن ؛ ع ۱ ، ۰۰۰ ، ع ظ) (۱۱)

كما تصبح القيود هي الأخرى دوالاً في نفس المتغيرات :

(۱۲) ذو (ی، ا، ...، ی، ع؛ ع، ...، ع /) = صفر

$$6 \quad (\quad 7 \quad \cdot \cdot \cdot \cdot \quad 6 \quad) = 9 \quad)$$

(13) $(\frac{1}{p}, 0, \dots, 0) = \frac{1}{p} \cdot (1, 0, \dots, 0)$

(۱۴) $(\frac{1}{m} = 0.0001)$ $\frac{1}{m} \geq (y : c)$

● ولكن نتخلص من الحدود الدنيا والعليا التي تأخذ قيما غير صفرية ، ندخل عددا

من المتغيرات الرمزية Slack Variables التي تمثل الفرق بين طرفي المتباينة

وبذلك تتحول إلى معادلة ، ويتحول القيد الى حد صفري على المتغير الرمزي نفسه . فكما هو

معلوم لو أننا كانت لدينا متباينة $\geq$ ع ، فإننا نستطيع أن نكتب $ي = ع - ص$ بشرط أن $ي \leq$ صفر ، وبالمثل للحدود الدنيا .

ومن جهة أخرى ، فإنه إذا احتوى الطرف الأيمن لمتباينة صغرية على أكثر من متغير أدواتي واحد ، فمن الأفضل أن نضيف متغيراً رمزياً بنفس الطريقة السابقة حتى تصبح جميع القيود (١٣) ، (١٤) عبارة عن حدود دنيا أو عليا صغرية . وسوف نطلق على جميع هذه المتغيرات الرمزية إسم متغيرات أدواتية رمزية Slack instruments ، باعتبار أنها أدوات رمزية في الوحدة ، تستخدمها بشكل يحقق الشروط المقيدة للتصرف . وسنفرض أننا رمزنا إلى هذه المتغيرات الجديدة بالرمز $ي$ أيضاً وكان عددها $ل$. وذلك أصبح جملة المتغيرات الأدواتية $ن$. بهذا تتحول المشكلة إلى :

المطلوب جعل الدالة ض نهاية مثلى :

$$\text{ض} = \text{خ} (ي١ ، \dots ، ي٣ / ن١ ، \dots ، ن٤ ؛ ع١ ، \dots ، ع٣) \quad (١٥)$$

وذلك بشرط أن تتحقق القيود المحددة

$$\text{نو} (ي١ ، \dots ، ي٣ / ن١ ، \dots ، ن٤ ؛ ع١ ، \dots ، ع٣) = \text{صفر} \quad (١٦)$$

$$\text{والقيود الشرطية} \quad ي \leq \text{صفر} \quad (ي١ ، \dots ، ي٣ = ١ ، \dots ، ٣) \quad (١٧)$$

وبلاحظ أن القيود المحددة (١٦) تحتوى الآن على جميع المتغيرات الخارجية في النموذج وعددها $ط$. بما في ذلك المتغيرات التي تعين حدوداً غير صغرية في المتباينات (١٣) ، (١٤) والتي تصبح الآن أطرافاً في معادلات تعريف المتغيرات الأدواتية الرمزية . ومن جهة أخرى فإن عدد هذه القيود يزيد عن العدد الأصلي ح بمقدار عدد المتغيرات الأدواتية الرمزية ، وسنرمز لعدد ها الكلى بالرمز $ل$.

١٤/ — حلول نموذج التصرف المتوافق :

على أساس الصورة المعيارية يتم استخدام أسلوب رياضي مناسب للوصول إلى الحل المطلوب ، أي تحديد قيم الأدوات بما يكفل الوصول إلى القيمة المثالي للدالة ض . فإذا توصلنا إلى هذه القيم أمكن التعويض بها في الدوال (١٠) لتحديد قيم باقى المتغيرات المتجاوبة ، وبالأخص

المتغيرات الهدفية . وللوصول إلى هذا الحل يكون أمامنا أحد سبيلين :

أ - إعطاء المتغيرات الخارجية قيما معينة ، وهذا يساعد على التوصل إلى قيم محددة لجميع المتغيرات المتجاوبة ، بما في ذلك الأدوات والاهداف . ويلاحظ أن فائدة هذا الأسلوب لا تتحقق إلا اذا كانت معالم المعادلات الهيكلية والقيود المحددة معلومة ، ولكن الحل لا يعتبر حلا عاما ، بل هو حل خاص بمعنى أنه لا بد يتغير إذا تغيرت قيمة المتغيرات الخارجية ، ولكننا لا نملك السبيل إلى معرفة الكيفية التي يتم بها التغير .

ب - ترك المتغيرات الخارجية في صورتها الرمزية ، مما يعنى أن الحل يأخذ شكل التعبير عن المتغيرات الأدوات كدوال في المتغيرات الخارجية ، بحيث يمكن تحديد قيمها بالتعويض في الحل عن قيم هذه المتغيرات الأخيرة . وهذا الأسلوب يؤدي إلى النتائج التي نحصل عليها في (أ) . ولكن يجب أن نلاحظ أن التوصل إلى قيم عددية للحل يفترض ضمنا أننا نعلم الصورة الصريحة للدوال المختلفة التي تنطوي عليها الصورة المعيارية ، بل وأكثر من ذلك ، أننا نعلم القيم الفعلية لمعالم هذه الدوال .

غير أن الحالة العامة هي أن الدوال المستخدمة في التحليل تكون عادة في صورة غير محددة ، فيما عدا بعض الشروط التي تحققها وفقا للفروض التي نضعها . ولذلك فإن الأسلوب الثاني هو المفضل في أغلب الاحوال . ومن جهة أخرى فإن حل الصورة المعيارية يأخذ عادة أحد شكلين رئيسيين وفقا للخصائص التي تحققها هذه الدوال ، هما التحليل الحدى ، وتحليل الانشطة .

Marginal Analysis

أ - التحليل الحدى :

وهو النوع الذى ساد التحليل الاقتصادى حتى وقت قريب ، وهو فى الواقع تطبيق مباشر لاسلوب تحديد نقط النهايات القصوى فى حساب التفاضل . ومعنى هذا أنه لى ينطبق هذا الأسلوب لا بد من وضع بعض الفروض الإضافية التى يستلزمها حساب التفاضل ، وتتلخص فى الاتى :

١- أن يكون عدد القيود المحددة أقل من عدد المتغيرات الأدواتية (بما فيها الرمزية)

- ٢- أن تكون جميع الدوال (١٥) ، (١٦) دوالاً متصلة .
- ٣- أن يكون لكل منها مشتقات متصلة حتى الدرجة الثانية على الأقل .
- ٤- نظراً لأن هذا التحليل لا يأخذ في اعتباره القيود الشرطية خلال عملية الحل فأنا ندعها مؤقتاً حتى نتوصل إلى الصيغة النهائية للحلول الممكنة ، ثم نختار منها ما يحقق الشروط (١٧) .
- ولذلك فقد يكون من الأفضل أن نعمل على أساس الأدوات الفعلية دون إدخال الأدوات الرمزية أى نعتبر الصورة المعيارية هي إيجاد نهاية (١١) تحت القيود (١٢) ، ثم نقوم بعد إجراء الحل باختيار الحلول التى لا تتعارض مع (١٣) أو (١٤)

وللوصول إلى الحل المطلوب يوجد أسلوبان بديلان :

١- في الأسلوب الاول ، نقوم باستخدام المعادلات (١٢) لحذف ح من المتغيرات الأداتية من دالة التفضيل (١١) بحيث تتركز المشكلة في البحث عن النهاية القصوى لدالة غير مقيدة ، تكون دالة في المتغيرات الباقية وعددها

$$ح = ن / ح - ١ = ن - ح < صفر \quad (١٩)$$

وهو عدد موجب اذا توفر الشرط (١٨) ، وهو يمثل عدد درجات الحرية الفعلية

actual number of degrees of freedom ، أى عدد الأدوات التى تستطيع الوحدة

الاقتصادية التصرف فيها دون أن تُخل بأى واحدة من المعادلات الهيكلية أو القيود المحددة للتصرف وهى حرة فى إعطائها أى قيم تشاء طالما أن القيود الشرطية (١٣) ، (١٤) تظل غير منقوضة ، والواقع أنه ما لم تكن هناك عوامل تحد من هذه الحرية وتحتم قيام الوحدة باختيار قيم بذاتها (بمضى حريتها) لما أمكن التوصل إلى أى نظرية اقتصادية ذات مغزى . وهذا هو ما دعانا

لافتراض دالة للتفضيل ، وأن الوحدة تريد تحقيق نهاية قصوى لها ، آمليين بذلك أن نصل إلى حل

يعطى عدداً من المعادلات الجديدة يساوى عدد هذه الادوات الحرة free instruments

بحيث يتم تحديد قيمتها التى سوف تختارها الوحدة (بأرادتها) لو أنها أرادت تحقيق النهاية

القصوى . أما باقى الادوات فإنها تعتبر أدوات مقيدة restricted حيث أنه لا يمكن

إعطائها أى قيم تشاؤها الوحدة بل هى بالضرورة قيم تفرضها العلاقات الاقتصادية القائمة .

على أننا يجب أن نذكر أنه لا توجد أدوات بطبيعتها حرة ، وأخرى بطبيعتها مقيدة ، إذ

أن الاختيار السابق هو اختيار شكلى تعسفى ، ولذلك سنعتبر أن الادوات التى عددها ن ترتب بحيث أن ح ادوات الاولى تكون حرة ، بينما ح ادوات الباقية مقيدة . وحل (١٢) نحصل على :

$$ح + ر = ح + ر + ١ \quad (١) \quad ٠٠٠٠ ، ح + ١٤ ، ٠٠٠٠ ع / (١٢) = (١٢) (٢٠)$$

المعادلات (١٠) بقيم المتغيرات الأداة التي حصلنا عليها بعاليه :

$$\text{ص} = \text{ص} (\text{ش} , \text{ع} , \text{ظ}) \quad (\text{ش} = \text{الى ك}) \quad (٢٦)$$

وهذه المجموعة من القيم تضم كلا من ش ، ع ، ظ ، وبذلك تكون نقطة النهاية القصوى المترتبة على هذا الحل هي :

$$\text{ش} = \text{ش} (\text{ش} , \text{ع} , \text{ظ}) \quad (٢٧)$$

تبقى بعد ذلك مشكلة رياضية هامة لها بعيد الأثر على مضمون الحل الاقتصادي ، وهي أن القيمة (٢٧) ليست بالضرورة هي القيمة الوحيدة للدالة ، إذا حدث وأن كانت حلول المتغيرات الأداة ش تعطي أكثر من مجموعة واحدة من القيم . ومن جهة أخرى فإن النهايات القصوى تتباين ، فبعضها نهايات عظمى وبعضها نهايات صغرى كما أن بعضها يحدد نقط انقلاب . لذلك يكون من المهم إضافة شروط تمكننا من اختيار النهاية المطلوبة ، وهذا يتم عن طريق إجراء اختبار نوع النهاية التي تحددها (٢٧) بواسطة حساب شروط الدرجة الثانية ، وأحيانا شروط من درجات أعلى على أننا سوف نكتفى بشروط الدرجة الثانية حيث أن أغلب الدوال التي ينطوي عليها التحليل الاقتصادي تتحدد نهاياتها بواسطة هذا النوع من الشروط . إلى جانب ذلك فسوف لا يعتبر الحل نهائيا إلا إذا تحققت به جميع القيود الشرطية (١٣) ، (١٤) .

ويلاحظ أن مناقشة شروط الدرجة الثانية يساعد على تحديد صفات الدوال التي افترضناها ، وخاصة دالة التفضيل . وقد يكون من السهل التوصل الى حقيقة هذه الشروط باستخدام المنطق اللفظي بالنسبة للدوال في متغير واحد أو متغيرين ؛ غير أن الامر يصبح متعذرا إذا كانت الدوال متوقفة على أكثر من متغيرين ما لم يستخدم الأسلوب الرياضي ، الأمر الذي يجعل النتائج المستمدة من هذا الأسلوب الأخير أكثر دقة وشمولا بل إن النتائج التي يتوصل اليها التحليل اللفظي في الحالات البسيطة يتم عادة التوصل إليها بالاستعانة ببعض الأدوات الرياضية ، كالرسم البياني .

بهذا نكون قد وصلنا إلى حل النموذج أو النسبة القرارية ، وهي تتكون من المعادلات

$$(٢٤) \text{ الى } (٢٧) ، \text{ مع مراعاة اختيار ذلك الحل الذي يحقق الشروط } (١٣) ، (١٤) \text{ وكذلك}$$

الشروط الثانية للنهايات القصوى . ومن هذه اللحظة نستطيع الرجوع مرة أخرى الى ميدان الاقتصاد ، لتفسير النتائج التي توصلنا اليها وبيان مغزى الشروط الرياضية التي أدت الى

وهناك طريقتان لمعالجة درجات الحرية في هذه الدالة الاخيرة ، وسنعتبر في الطريقة الأولى أن جميع الأدوات — بما فيها الأدوات الظاهرية — غير مقيدة ، وبذلك يصبح عدد درجات الحرية $\chi^2 = n + c - 2$ ، ونطلق عليه اسم عدد درجات الحرية الظاهرية pseudo N.D.F وللوصول إلى النهاية القصوى نوجد المشتقات الجزئية الأولى للدالة χ^2 بالنسبة لكل من هذه الأدوات ، أى نفاضل هذه الدالة بالنسبة للأدوات الأصلية χ^2 ثم للأدوات الظاهرية χ^2 فإذا استخدمنا الرموز :

$$\chi^2 = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} \quad , \quad \chi^2 = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2}$$

ولاحظنا أن :

$$\chi^2 = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2}$$

استطعنا أن نعبر عن المشتقات الأولى ونساويها بالصفر كشروط للنهاية القصوى

$$\chi^2 = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} \quad (29)$$

$$\chi^2 = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} \quad (30)$$

وبذلك تتوفر لدينا χ^2 من المعادلات التى يمكن حلها معا للحصول على قيم جميع المتغيرات الأداتية الأصلية (وعدها n) وكذلك الأدوات الظاهرية (وعدها c) ، فإذا عوضنا بهذه القيم فى الدالة (28) ، حصلنا على قيمة النهاية القصوى لها وهى :

$$\chi^2 = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} = \frac{\partial \chi^2}{\partial \chi^2} \quad (31)$$

وبالتوصل الى قيم المتغيرات الأداتية نستطيع التعويض فى المعادلات (10) كما فى الأسلوب السابق لنحصل على حلول للمعادلات (10) تحدد قيم المتغيرات الهدفية والنافلة ، كما فى (27) ومن الممكن أثبات أن الحلول التى نحصل عليها بهذا الأسلوب هى نفس الحلول التى توصلنا اليها بالأسلوب السابق ، وتكون الصورة القرارية للنموذج مشتملة على المعادلات (29) ، (30) ، (27) ، (31) .

ويتم إقرار هذه الصورة إذا ما حقق الحل الذى نختاره الشروط من الدرجة الثانية للنهايات

العظمى ، وكذلك الشروط (13) ، (14) .

أما الطريقة الثانية لمعالجة درجات الحرية فهي أن نعتبر أن الأدوات الظاهرية مقيدة ، وبذلك يكون عدد درجات الحرية الظاهري هو ن فقط (أى بعدد الأدوات الأصلية) ، وهذا يعطينى أن الدالة صم غير مقيدة كدالة فى الأدوات الأصلية ، وأنا نعتبر أن الحل الذى ينتج من المشتقات بالنسبة لها أى (٢٩) هو حل مشروط بتحقيق المعادلات (١٢) ، وعلى ذلك نستعيد (٣٠) كشرط يحققه الحل لا كجزء منه ، وهو ما يؤدي إلى نفس النتيجة من الوجهة الحسابية غير أننا يجب أن نأخذ هذه الحقيقة فى الاعتبار عند مناقشة شروط الدرجة الثانية للنهاية العظمى .

Activity Analysis

ب - تحليل الأنشطة :

أمكن حديثاً إنشاء أدوات تحليلية رياضية جديدة تحت العنوان العام " تحليل الأنشطة " لمعالجة مجموعة من مشاكل اتخاذ القرارات فى ظروف تختلف بعض الشيء عن الظروف التى يتحقق فيها التحليل الحدى ، بالنسبة لمشكلة تأخذ الصورة المعيارية (١٥) - (١٧) . وفى هذه الحالة تعتبر المتغيرات y بمثابة أنشطة بديلة تعبر عن عدد محدود من الاختيارات المتاحة للوحدة عليها أن تحدد قرارها فى شكل اختيار معين بينها أى تشغيل كل نشاط بقدر (غير سالب) معين وفى هذه الحالة أيضاً يكون عدد درجات الحرية هو n كما فى (١٩) .

غير أن طريقة الحل تتوقف على أشكال الدوال التى تأخذها الصورة المعيارية .

فى الحالة التى تكون فيها هذه الدوال خطية يمكن أن يطبق أسلوب البرامج الخطية

Linear programming وتؤول الصورة المعيارية إلى :

المطلوب جعل الدالة :

$$(٣٢) \quad J = \sum_{i=1}^n c_i y_i + d$$

نهاية قصوى ، بشرط تحقق القيود المحددة :

$$(٣٣) \quad \sum_{i=1}^n a_{ij} y_i = b_j \quad (j = ١, ٢, \dots, m) \quad (٣٤)$$

وكذلك القيود الشرطية

$$(٣٤) \quad y_i \leq 0 \quad (i = ١, ٢, \dots, n)$$

حيث د ، أ د ثوابت معلومة ، بينما المقادير د ، أ د عبارة عن تعبيرات خطية في المتغيرات الخارجية ع ، ٠٠٠ ع ط .

فإذا حصلنا على هذه الصورة المعيارية أمكن تطبيق إحدى الطرق المعروفة للحل مثل السيلكس للوصول إلى قيم ي المطلوبة . غير أن هذا يتطلب معرفة قيم المعالم حتى يمكن التوصل إلى الحل العددي ، حيث أن الحل الرياضي يأخذ في الاعتبار القيود الشرطية بصفة أساسية بحيث لا يمكن الاكتفاء بالتوصل إلى عدد من الحلول ثم اختيار تلك التي تحقق تلك الشروط كما فعلنا في التحليل الحدي .

ومعنى هذا أنه إذا تغيرت قيم بعض المتغيرات الخارجية فأنا نحتاج إلى إعادة الحل بالكامل ، بعكس الحال في التحليل الحدي الذي يساعد على التوصل إلى التعبير عن الحلول كدوال في المتغيرات الخارجية ، ومن هنا كان منشأ ذلك الجانب من التحليل الاقتصادي الخاص بالحالات الستاتيكية المقارنة والذي يعتمد على إيجاد المشتقات الجزئية للقيم التوازنية (٢٤) ، (٢٥) ، (٢٦) للمتغيرات المتجاوبة بالنسبة للمتغيرات الخارجية .

١٥/٠ نماذج التفاعل

في هذه النماذج لا توجد حاجة إلى البحث عن نهايات قصوى ، بل نبدأ من الحلول التي وصلنا إليها من نماذج التصرف ، أو من معادلات تلخص أهم خصائص هذه الحلول . ويلاحظ هنا أن تقسيم المتغيرات إلى داخلية وخارجية لا بد وأن يختلف عنه في نماذج التصرف الأصلية ، نظراً لأن نموذج التفاعل يضم نتائج أكثر من نموذج تصرف واحد . والهدف منه في الواقع هو التوصل إلى تفسير بعض المتغيرات التي اعتبرت خارجية في نماذج التصرف والاستفادة من حلول هذه النماذج للتوصل إلى قيم المتغيرات الداخلية باعتبارها دوالاً فيها .

فإذا رمزنا إلى المتغيرات الداخلية من وجهة نظر نموذج التفاعل بالرمز v والمتغيرات الخارجية بالرمز w كما سبق ، فإن جانباً من المتغيرات v كان في الواقع ينتهي إلى w في نماذج التصرف . وسنعتبر أيضاً أن عدد المتغيرات الداخلية v والخارجية w . ويبقى بعد ذلك تحديد الصورة التي تأخذها معادلات النموذج .

وسنفترض أن معاملات المتغيرات الداخلية هي ب ومعاملات الخارجية ج . في هذه الحالة يجب لكي يكون النموذج كاملاً أن يكون لدينا م من المعادلات حتى يمكن تفسير جميع المتغيرات الداخلية . ولذلك يمكن التعبير عن مجموعة المعادلات الهيكلية باستخدام المصفوفات :

$$\text{ب} \cdot \text{هـ} = \text{ج} + \text{ع} \quad \text{صفر/} \quad (٣٥)$$

ويطلق على هذه الصورة إسم الصورة الهيكلية structural form للنموذج وواضح ان المصفوفة ب مصفوفة مربعة . ولكي يكون النموذج كاملاً يجب أن تكون هذه المصفوفة لا صفرية المحدد nonsingular .

فإذا اعتبرنا أن الحل هو التوصل إلى مجموعة من المعادلات تعبر عن المتغيرات الداخلية بدلالة الخارجية فأن هذا يعني أن نضرب (٣٥) في مقلوب المصفوفة ب ، وهذا يعطينا الصورة المبسطة للنموذج

$$\text{هـ} = (\text{ب}^{-1} \cdot \text{ج} + \text{ع}) \quad \text{مثلا} \quad (٣٦)$$

ويمكن اعتبار المصفوفة كـ بمثابة مصفوفة مكررات multiplier matrix ، حيث أنها تبين الكيفية التي يتكرر بها التغير في المتغيرات ع في كل من المتغيرات ص . والسبب في هذه التسمية هو إطلاق كينز للفظ المكرر على ناتج حل نموذج من هذا النوع يحتوى على متغير خارجى واحد (الاستثمار) مع متغيرين داخليين فقط (الدخل والاستهلاك) وهو المعروف بمكـرر الاستثمار .

وواضح أن حل هذا النوع من النماذج لا ينطوى على مشاكل رياضية معقدة ولكن الصعوبة الحقيقية هي في بناء الصورة الهيكلية ذاتها . فكما ذكرنا من قبل فأن نماذج التفاعل على المستوى الأفرادى أو الجزئى إذا أقيمت على أساس نماذج التصرف فلا بد وأن تكون لدينا الصورة الصريحة للمعادلات التي تترتب على حلول هذه النماذج . أما على المستوى الأجمالى فإن الأمر يقتضى إلى جانب هذا إجراء عملية تجميع قد تؤدي إلى إنشاء متغيرات وعلاقات ليس لها مقابل مشاهد مباشرة .

وواضح أن محاولة استخلاص نماذج التفاعل من نماذج التصرف لا تكفل جعل النموذج خطياً بالضرورة . لذلك فمن المؤلف أن يلجأ الكاتب إلى التعبير عن الدوال التي تحتويها

عليها الصور القوارية لنماذج التصرف ، كدوال خطية على سبيل التقريب المقبول في حدود تغيرات غير واسعة المدى . ومن الممكن تسمية هذا النوع من المعادلات بالمعادلات السلوكية behaviour equations باعتبارها تصف سلوك وحدات اقتصادية ، أى تصرفها في المتغيرات التي تخضع لسيطرتها .

على أن هذا ليس هو النوع الوحيد للمعادلات ، وإن كان أهمها . ولكي نكمل كمال النموذج علينا أن نضيف أنواعا أخرى من المعادلات تلزم لتفسير بعض المتغيرات الداخلية التي تظهر فى النموذج . فالتصرف الاقتصادى هو واحد من القرارات الممكنة عمليا ، وهناك تصرفات تنظيمية وأخرى فنية يفرض الأول منها ما لبعض المؤسسات الاقتصادية من سلطات تمكنها من فرض قراراتها على الوحدات الأدنى دون محاولة لاتباع نموذج تصرف اقتصادى محدد . ولذلك يطلق عليها اسم المعادلات التنظيمية institutional equations (مثلا كمعادلة تحديد الضرائب المدفوعة ، أو حجم احتياطات الجهاز المصرفى وهكذا) أما التصرفات الفنية فتمثلها معادلات فنية technical equations تبين الكيفية التي ترتبط بها بعض المتغيرات الاقتصادية ببعضها البعض نتيجة لامتثال التكنولوجيا بحثة ودون تدخل من الاعتبارات الاقتصادية التي تحكم التصرف الاقتصادى بالشكل السابق بيانه . فالعلاقة بين مستوى الانتاج وبين المستخدم من نوع معين من المدخلات هي علاقة فنية بحثة في نظرية ليونتييف ، بينما هي اقتصادية (أى سلوكية) في نظريات أخرى مثل نظرية فلراس .

إلى جانب هذه الأنواع الثلاثة للمعادلات التصرفية (السلوكية - التنظيمية - الفنية) توجد ثلاثة أنواع أخرى قد يلزم الاستعانة بها حتى يكمل النموذج . أول هذه الأنواع هو شروط التوازن (equilibrium conditions) التي تأخذ شكل معادلات لا بد من تحقيقها بصفة تامة إذا أردنا أن نكمل تحقق التوازن والتوافق في التفاعل ؛ وبأدخال هذا النوع من المعادلات يصبح النموذج توازنيا ، لا لأن التوازن هو النتيجة الحتمية للتصرفات الاقتصادية ، بل لأننا افترضنا أنه كذلك . والواقع أن هذه الشروط في نماذج التفاعل تعادل قواعد السعى نحو النهايات القصوى في نماذج التصرف ، من حيث أنها تفرض يدخلها الباحث لكي يطمئن إلى إمكان الوصول إلى حلول جديدة للمشاكل التي يدرسها .

أما النوعان الآخران فهما المعادلات التعريفية definitional equations ونقصد بها المعادلات التي تعرف متغيرا معينا على أساس متغيرات أخرى ، ولذلك يطلق على

هذه المعادلات أحيانا أسم المتطابقات ، ثم معادلات الموازنة balance equations ونقصد بها العلاقات التي تفرضها الموازنات المحاسبية ، كأن يتساوى جانب الإيرادات والمصروفات أو جانب الأصول والخصوم وهكذا . ومثل هذه المعادلات هي الأخرى حتمية التحقق ، ولذا يمكن أدراجها ضمن المتطابقات . ويلاحظ أنها ترجع أساسا الى أننا نعرّف بعض البنود أو المتغيرات بما يكفل تحقق هذه الموازنة ؛ مثل تعريف الاستثمار كرصيد بعدما يستهلك من الناتج ، مما يؤدي الى جعله يتساوى مع الادخار بحكم التعريف .

والشيء الذي يجب أن نذكره هو أن انشاء هذه المعادلات أو المتطابقات يعتبر من أسهل مشاكل تكوين المعادلات لأغراض النماذج الاقتصادية ، إلا أنه في نفس الوقت من أكثرها عرضة للأخطاء غير المقصودة ، إذ قد ينساق الباحث الى إدخال معدلات غير مستقلة عن بعضها . فلو فرض أن عرفنا الادخار بأنه الدخل ناقصا الاستهلاك ، وعرفنا الاستثمار بأنه الدخل ناقصا الاستهلاك ، فسينتج حتما أن الادخار يساوى الاستثمار وهذه المتطابقة الأخيرة نتيجة حتمية للسابقتين ولذلك فهي ليست مستقلة عنهما . ولذلك فأننا يجب ألا ندرج في النموذج المعادلات الثلاث معا ، بل يكفي أي اثنتين منهما ؛ وهذا فقط نستطيع الاطمئنان الى إمكان حساب مقلوب المصفوفة ب في (٣٦) .

بهذا التصوير العام لقواعد إنشاء النماذج نستطيع الانتقال الى دراسة موضوعات محددة من النظرية الاقتصادية ، وهو ما سنفعله في الابواب التالية .